

„Ihre Karriere bei GLYN – Gemeinsam werden wir noch erfolgreicher...“

Seit 1980 vertreibt **GLYN** elektronische Bauelemente und Systeme führender Hersteller. Für diese sind wir das wichtige Bindeglied zu allen produzierenden Branchen. Kompetente technische und kaufmännische Beratung, verlässliche logistische Prozesse, transparente Informationen und ein guter Service: Kunden schätzen unseren **First-Class Premium SUPPORT**. Gemeinsam entwickeln wir innovative Produkte und Lösungen am Puls der Zeit. Faire Zusammenarbeit, gepaart mit Leidenschaft für Vertrieb und Technik, ist der Schlüssel für unseren Erfolg.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Vertriebsbüro in Norderstedt:

Vertriebsinnendienst / Account Manager (m/w/d)



95 % empfehlen uns weiter!

Das sind Ihre Aufgaben:

Als Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst bauen Sie Ihren Kundenstamm weiter aus und sorgen dafür, dass der Umsatz in Ihrem Verantwortungsbereich profitabel wächst. Im Rahmen Ihrer Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung überzeugen Sie (potentielle) Kunden von unserem Produktportfolio und Dienstleistungsangebot. Dieses stellen Sie prägnant vor und führen Bedarfsanalysen durch. Sie erstellen Angebote, generieren Nachfolgeaufträge und stehen ihren Kunden beratend zur Seite. Neue und bestehende Kontakte knüpfen und pflegen Sie telefonisch, durch persönliche Besuche beim Kunden vor Ort oder auf Messen.

Das bringen Sie mit:

- Kaufmännische Berufsausbildung
- Vertriebserfahrung
- Erfahrung mit einem Warenwirtschaftssystem vorteilhaft
- PC-Kenntnisse (Microsoft Office)
- Sicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Sie leben unsere Werte Leistung, Kompetenz, Zusammenarbeit, Transparenz und Fairness

Das bieten wir Ihnen:

- Einen sicheren, langfristig orientierten Arbeitsplatz
- Finanziell unabhängiges Unternehmen mit sehr gutem Ruf im Markt und bei den Kunden
- Vertrieb von Produkten weltweit führender Hersteller
- 13 Monatsgehälter, Urlaubsgeld, vermögenswirksame Leistungen und freiwillige Bonuszahlungen
- Wir verdoppeln Ihre betriebliche Altersvorsorge
- Firmenfitness: Durch die Kooperation mit Qualitrain trainieren Sie deutschlandweit in über 5000 Sport- und Gesundheitseinrichtungen zu attraktiven Konditionen
- 30 Tage Urlaub + Weihnachten sowie Silvester frei
- Flexible Arbeitszeiten + mobiles Arbeiten möglich
- Fachliche Einarbeitung durch einen Mentor + regelmäßige Schulungen
- Betriebsfeste

Sie haben Freude am telefonischen Vertrieb und haben eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Gestalten Sie mit GLYN aktiv und sicher Ihre Zukunft!