



Materialise ist ein dynamisches Hightech-Unternehmen mit mehr als 2.000 Mitarbeitern weltweit. Der Hauptsitz der Firma ist in Belgien. Die deutschen Niederlassungen befinden sich in Gilching bei München und Bremen, sowie die Tochtergesellschaft ACTech GmbH mit einer deutschen Niederlassung in Freiberg. Materialise ist weltweit führend in der generativen Fertigung und der Entwicklung von Softwarelösungen für Additive Manufacturing (AM). Mit Europas größtem Maschinenpark an eigenen 3D-Druckern bedient Materialise vorrangig Kunden aus dem Automotive-Bereich, dem Luft- und Raumfahrt-Sektor, sowie der Medizintechnik.

Zur Verstärkung unseres Inside Sales-Teams in **82205 Gilching bei München** suchen wir ab sofort ein neues Teammitglied als:

## **kaufmännischen Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst/ Inside Sales Representative (d/m/w)**

### **Ihre Aufgaben:**

Ihr Aufgabenspektrum spannt sich von der Angebotserstellung, über die Verarbeitung von Aufträgen bis zur Rechnungsstellung. Sie bearbeiten telefonische Anfragen und bewerben, durch aktive Outbound Telefonie bei Vertriebskampagnen, spezielle Angebote an unsere Bestandskunden.

- ✓ Sie stellen die zuverlässige Abwicklung der Aufträge von Kunden und Partnern sicher und führen diese durch
- ✓ Sie pflegen die bereits bestehenden Beziehungen zu Bestandskunden, betreuen Kunden mit Wartungsverträgen und verlängern diese zuverlässig
- ✓ Sie erstellen entsprechende Angebote und bringen diese durch telefonisches nacherfassen auch zum Abschluss
- ✓ Sie gelten als erste Anlaufstelle von Kunden und Vertriebspartnern und beantworten Anfragen am Telefon und über Email
- ✓ Sie pflegen kontinuierlich die Kunden- und Stammdaten im CRM-System und werten diese regelmäßig für die Vertriebsleitung aus
- ✓ Sie helfen aktiv mit unsere internen Order Admin Prozesse in neuen Softwaresysteme abzubilden (Erfahrung und Mitarbeit beim Einführen neuer administrativer und kaufmännischer Systeme, wie z.B. eines CRM Systems sind von großem Vorteil).
- ✓ Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsaussendienst und anderen Stellen, wie dem Marketing und der Abteilung Operations zusammen
- ✓ Als Profi sind Sie fähig, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln und daran interessiert künftig (bei Eignung) auch fachliche Teamleitungsaufgaben zu übernehmen.

### **Ihr Profil:**

- ✓ Sie haben mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise von erklärungsbedürftigen Softwareprodukten
- ✓ Bei Telefonaten (In- und Outbound) haben Sie das Ruder in der Hand und können diese sicher und zielorientiert vorbereiten und führen
- ✓ Sie bringen fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift mit und können sich so im internationalen Umfeld behaupten

- ✓ Sie treten sicher und verbindlich auf, sind kommunikationsstark, vertriebsorientiert und haben viel Freude an der telefonischen Betreuung unserer Partner und Kunden und der Zusammenarbeit im Team
- ✓ Organisations-Talent und ein hohes Maß an Eigenmotivation runden Ihr Profil ab

### Wir bieten:

- ✓ Eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- ✓ Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- ✓ kollegiale Einarbeitung
- ✓ Spannendes und zukunftsreiches Thema in einem dynamischen und kreativen Arbeitsumfeld mit interessante Perspektiven in einem expandierenden Unternehmen
- ✓ Ein motiviertes und internationales Team
- ✓ Firmenevents und Teilnahme an Veranstaltungen wie B2Run
- ✓ Fahrradleasing über JobRad
- ✓ Firmenfitness über qualitrain
- ✓ Wasser, Tee und Kaffee stehen im Büro kostenfrei zur Verfügung
- ✓ Möglichkeit zeitweise im Homeoffice zu arbeiten

Wollen Sie in einem internationalen Team mit Unternehmenssprache Englisch arbeiten? Materialise bietet Ihnen eine interessante und sehr abwechslungsreiche Aufgabe in einem innovativen Umfeld. Sie erwartet ein engagiertes Team mit einer renommierten Kundenbasis, sowie marktführenden Produkten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen  
Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, mit Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin, an Frau Nina Steinbick: **[bewerbung@materialise.de](mailto:bewerbung@materialise.de)**