

Vertrauen - Security Made in EU – ESET MS(S)P

mehr als nur irgendein Service

Simon Dreyer | 16.05.2022 | Version 1.0

AGENDA

- ① ESET
- ② Security Made in EU
- ③ Managed (Security) Services
- ④ Wrap-Up

FOKUS: IT-SICHERHEIT

UNSERE STÄRKEN - IHRE VORTEILE



EU-Hersteller
Technologie-
führer
mehr als 30 Jahre
Erfahrung



Cybersicherheits-
lösungen
passgenau und
flexibel
zentral
verwaltet



unabhängig
inhabergeführt
ohne
Fremdkapital



breites
Händlernetz
trainiert und
zertifiziert
unterstützt durch
Support aus DE



vielfach
ausgezeichnet
Nummer 1
in der EU
kontinuierliche
Produktqualität

ESET – Weltweit für Sie da, seit 1987!



HAUPTSITZ

Bratislava

REGIONALE ZENTREN UND NIEDERLASSUNGEN

- Argentinien [1]
- Australien [2]
- Brasilien [1]
- Deutschland [2]
- Großbritannien [2]
- Italien [1]
- Japan [1]
- Kanada [2]
- Kanada [2]
- Mexiko [1]
- Polen [1]
- Rumänien [1]
- Singapur [1]
- Slowakei [3]
- USA [1]

FORSCHUNG- UND TECHNOLOGIEZENTREN

- Argentinien [1]
- Großbritannien [1]
- Kanada [1]
- Polen [1]
- Rumänien [1]
- Singapur [1]
- Slowakei [3]
- Tschechien [2]
- USA [1]



Vertrauen – Security
made in EU

DIGITALE SOUVERÄNITÄT

- Handlungsfähig bleiben
- Mangelnde Digitalisierung
- Gemeinsame Grundlagen in der EU
- MSP als Sonderstellung

DIGITALE SOUVERÄNITÄT

- ✓ Der Unternehmenshauptsitz muss in der EU sein.
- ✓ Das Unternehmen muss vertrauenswürdige IT-Sicherheitslösungen anbieten.
- ✓ Die angebotenen Produkte dürfen keine versteckten Zugänge enthalten keine „Backdoors“)

DIGITALE SOUVERÄNITÄT

- ✓ Die IT-Sicherheitsforschung und -entwicklung des Unternehmens muss in der Europäischen Union stattfinden
- ✓ Das Unternehmen muss sich verpflichten, den Anforderungen der EU-Datenschutz-Grundverordnung zu genügen

BEWÄHRT



ESET wurde das Vertrauensiegel
„IT Security made in EU“ verliehen



Unsere Lösungen sind nach
Qualitätsstandards zertifiziert

ESET IN ZAHLEN

110+ Mio.

Nutzer
weltweit

400k+

Business-
Kunden

200+

Länder &
Regionen

13

Forschungs- und
Entwicklungs-
zentren weltweit

A background image of a business meeting in a conference room. A woman in a dark blazer is standing and speaking to a group of men seated around a long wooden table. The table is set with papers, pens, and glasses of water. The scene is overlaid with a blue and purple gradient.

Managed Services

DAS ZERO-TRUST-REIFEGRADMODELL

NIEDRIGES LEVEL

- AV-Level
- kein Monitoring

- Keine Policy
- Unmanaged
- Small Office / HO

GRUNDSCHUTZ BASIS

- Endpoint-Schutz
- Phishing / Spam
- Firewall
- Device / Web
- Managed
- Small Office / SMB

► Erste Stufe zu Zero-Trust ◀

GRUNDSCHUTZ PLUS

- Verschlüsselung
- Authentifizierung
- Cloud-Sandbox
- Adaptiv
- Automatisiert
- Small Office ► SMB

INNENANSICHT / EDR

- Incident Detection
- Threat Monitoring
- Isolation (IoC)
- Evolutionär
- + Forensik
- SMB ► Enterprise

AUSSENSICHT / TI

- Frühwarnsystem
- Datafeeds
 - Malware
 - Botnets
 - Domains
- Präventiv
- + SIEM / SOC
- Enterprise / KRITIS

KONZEPT – MSP ODER DOCH MSSP

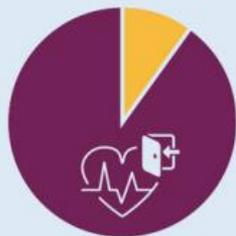
- Wo stehe ich?
- Was können meine Mitarbeiter leisten?
- Was ist der Bedarf meiner Zielgruppe
 - Gibt es schon einen Kundenstamm
 - IT-Sicherheit oder beides?
 - Spezialisierung?

BEISPIEL GESUNDHEITSWESEN

- KRITS
- Wenig technisches Know-how
- Multi-Lingualität
- Praxis vs. Krankenhaus
- Beratung bei Finanzierung (Subventionen)

BEISPIEL GESUNDHEITSWESEN

Was EU-Bürger von der Digitalisierung im Gesundheitswesen erwarten



90%

der Europäer

haben die Erwartung, dadurch Zugang zu ihren eigenen Gesundheitsdaten zu haben, wofür kompatible und hochwertige Gesundheitsdaten notwendig sind



80%

der Europäer

würden ihre Daten zur Verfügung stellen, wenn Datenschutz und Datensicherheit gewährleistet wären



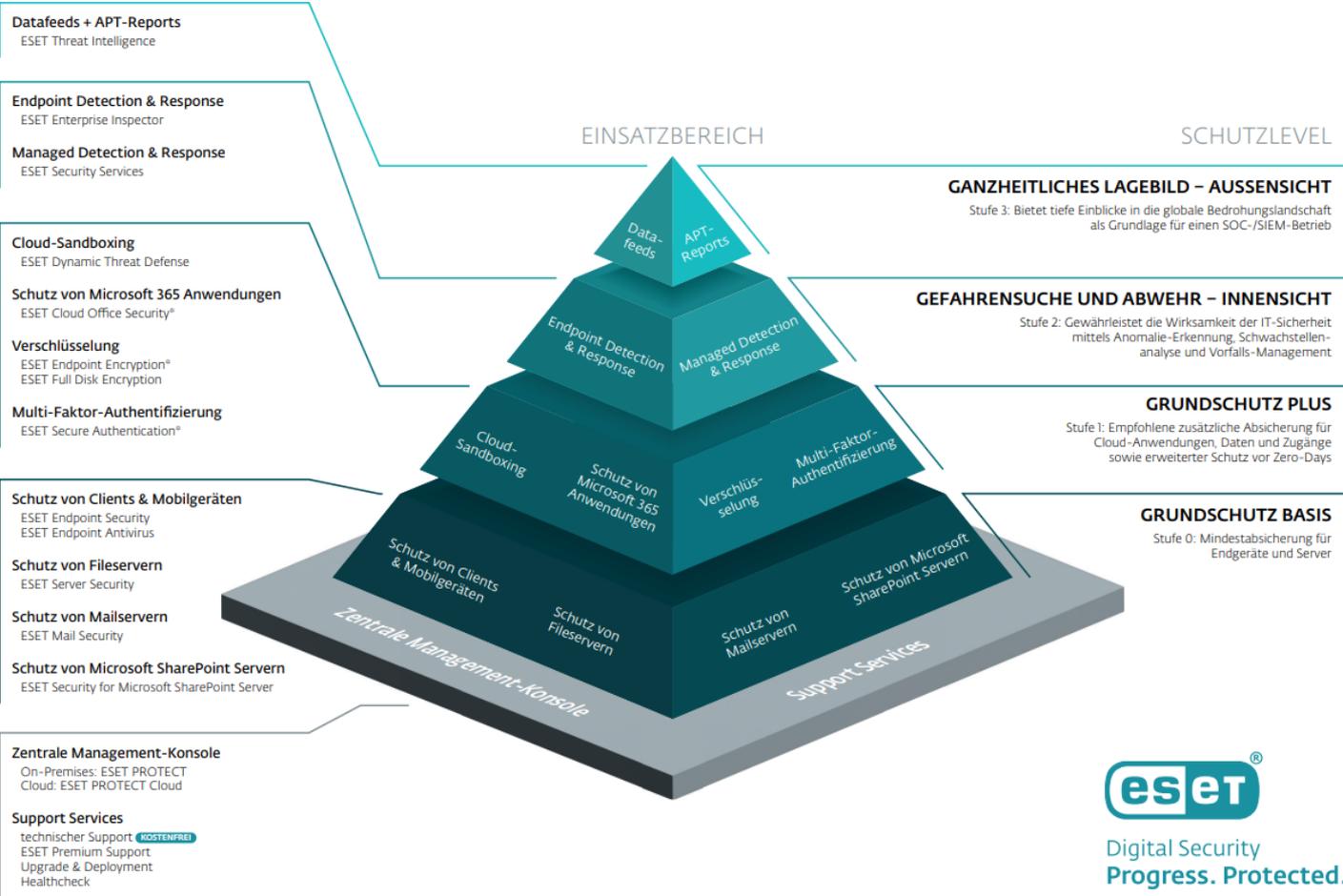
80%

der Europäer

würden eine Bewertung hinsichtlich der Qualität medizinischer Behandlungen abgeben, wenn es derartige digitale Möglichkeiten und die entsprechende Infrastruktur für ein patientenzentriertes Gesundheitswesen gäbe

AUSWAHL DER (SECURITY) LÖSUNGEN

- Anhand meiner Ausrichtung
- Kompatibilität
- MSP Modell
- Langfristige Partnerschaft
- EU?



*Verwaltung über separate Management-Konsole



Digital Security
Progress. Protected.

Entry	Zentrale Management-Konsole	ESET PROTECT**	 
		ESET PROTECT Cloud** (nicht in On-Prem-Bundle enthalten)	    
		ESET Endpoint Antivirus	  
	Endpoint Protection	ESET Endpoint Security	  
		ESET Server Security	 
Advanced	Cloud-Sandboxing	ESET LiveGuard Advanced	 
	Verschlüsselung	ESET Full Disk Encryption	 
Complete	Mail Security	ESET Mail Security	  
	Cloud-Sandboxing	ESET LiveGuard Advanced	 Exchange
	Microsoft 365 Bedrohungsschutz	ESET Cloud Office Security (nicht in On-Prem-Bundle enthalten)	    

AUSZUG AUS SERVICEÜBERSICHT

Service	Grundschutz	Grundschutz +	All in Services
Monitoring	X	X	X
Service Kontingent	10 h	Flat	Flat
Managed AV	X	X	X
Verschlüsselung		X	X
Cloud Sandboxing			X
	3,90€	9,90€	14,90€

MANAGED SECURITY SERVICES (SOC)

Service	Full Security	Threat Intelligence	Detection and Response
Managed Services	X	X	X
24h Threat hunting	X	X	X
Datafeeds	X	X	X
APT Reports		X	X
Cyber Versicherung			X
	25€	49€	79€

ZUSÄTZLICHES SCHRITTE

- Schulung der Techniker
 - Lösungen
 - Vertriebsmodell
- Leistungsbeschreibungen
- Flexibilität
- Skalierbarkeit



Warum also ESET?



Made
in EU

MSP
Know-
how

Seit 30
Jahren
am
Markt

Techno
logie





Simon Dreyer

Channel Account Manager MSP

Simon.dreyer@eset.com



Digital Security
Progress. Protected.