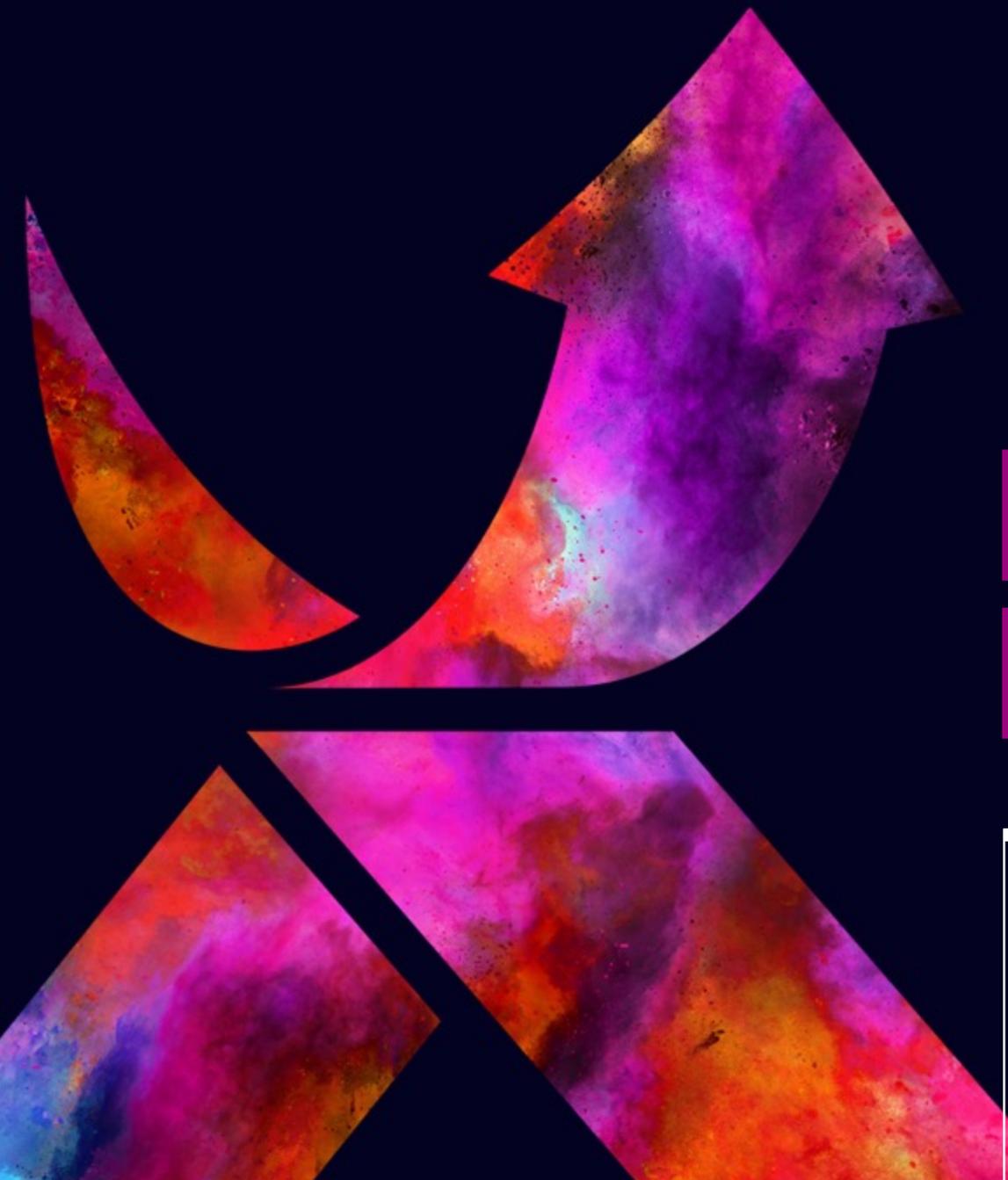




#WeAreExclusive



Exclusive Networks

Imagine a totally trusted digital world.



Agenda

- **MSSP als Chance begreifen**
- **Überblick Exclusive On-Demand**
- **Wasabi**
- **SentinelOne**
- **Proofpoint**
- **Fortinet**
- **Palo Alto Networks**

David gegen Goliath.

Wie jedes Systemhaus zum
MSSP werden kann.



Die Welt verändert sich ...

Subscriptions wachsen schneller als der Markt:

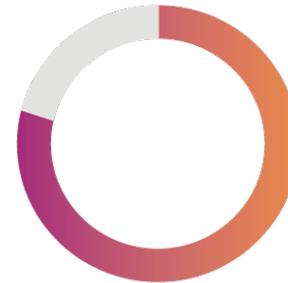


Forrester, 2021

+30%

Die durchschnittliche Wachstumsrate für **SaaS-basierte** Firmen in den letzten 12 Monaten.

Die Nachfrage der Kunden steigt:



IDC 2020

80%

der Unternehmen werden bis Ende 2021 mehr auf **cloud-basierte Infrastrukturen und Anwendungen** gesetzt haben, das bedeutet eine Verdoppelung gegenüber 2020.

Hersteller verändern ihren Fokus



Forrester, 2021

100%

Marktführer wie **IBM, Dell** und **HP** haben sich für **100% subscription-basierten Modellen (as-a-service)** entschieden.

Die drei Grundsätze für Ihren Geschäftserfolg

01 Anything as a subscription

- ✓ Verwandeln Sie jedes Herstellerangebot in eine Subscription
- ✓ Zugriff auf alle Subscriptions, welche Ihre Hersteller anbieten

02 Subscription-Plattform

- ✓ Zugang zu einer digitalen & white -labelled Plattform
- ✓ Vereinfacht die Erstellung von Angeboten, Bestellungen und die Verwaltung von Subscriptions

03 Der Erfolg Ihrer Kunden

- ✓ Erhöhen Sie die Kundenzufriedenheit
- ✓ Nutzen Sie die Daten für Auswertungen und Leads

Grundsatz 1

Anything-as-a-subscription

Model 1:

Traditionelle Angebote einfach und abonnementfähig gemacht



- Zugang zu **SaaS Abonnement-Angeboten*** durch flexible Formate mit **vereinfachter Bestellung und Provisionierung**

- Zugang zu allen SaaS-Subscriptions
- Flexibler Verbrauch
- Vereinfachtes Subscription-Management

Model 2:

Vereinfachte, mühelos skalierbare Abonnementangebote



- Zugang zu **traditionellen CAPEX-Angeboten**, die in **flexible Abonnements** umgewandelt werden

- Verbrauchen Sie alles as-a-subscription
- Vereinfachter Vertriebsprozess
- Flexibilität eines Abonnements

Grundsatz 1 fortgesetzt

Model 1: Bestehende SaaS-Angebote

Zugang zu allen SaaS-Subscriptions

- Verbrauchsabhängige Angebote
- Innovative Angebote (Cloud-Angebote, MSP/ MSSP Programme...)
- SaaS Angebote

Flexibler Verbrauch

- Variables Commitment
- Verbrauchsbasierte Abrechnung
- Hoch- / Runterskalieren
- Verbrauchseinheiten (User, TB, ...)

Vereinfachtes Subscription-Management

- Ein Auftrag zum Start des Dienstes
- Autonomie bei der Bereitstellung neuer Dienste (Lizenzen/Nutzer)
- Einfache Abonnementverwaltung (Verbrauchsberichte, automatische Rechnungen, automatische Verlängerungen, ...)

Grundsatz 1 fortgesetzt

Model 2: Traditionelle Angebote as-a-subscription

Verbrauchen sie alles as-a-subscription

- Hardware, Kauflizenzen, Wartung, Support, etc.
- Konsumieren Sie zu 100% as-a-service (Produkte/Lizenzen gehören Exclusive Networks)
- Zugang zu interessanten trade-up/refresh Programmen zum Laufzeitende

Vereinfachter Vertriebsprozess

- Ein Vertrag mit Exclusive Networks für alle Projekte und Hersteller
- Spezielle Projektpreise möglich und initiale Preise basierend auf dem Partnerstatus

Flexibilität eines Abonnement

- Flexible Abrechnung (monatlich / quartalsweise / jährlich)
- Flexible Laufzeit (1-Jahr, 2-Jahre & 3-Jahre sind möglich)



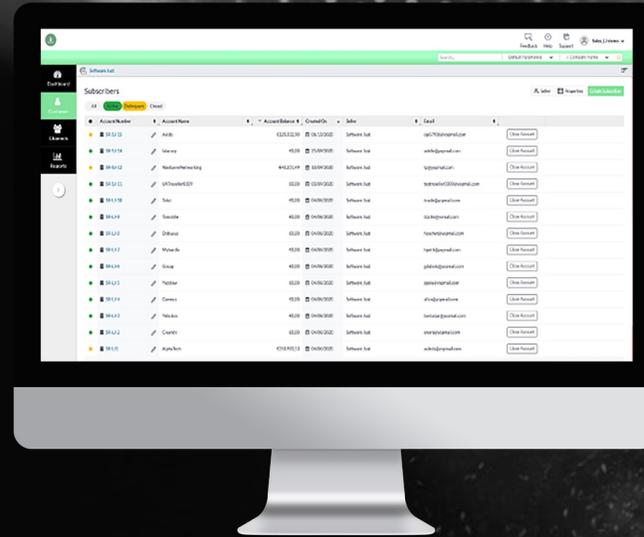
Grundsatz 2

Subscription – Plattform

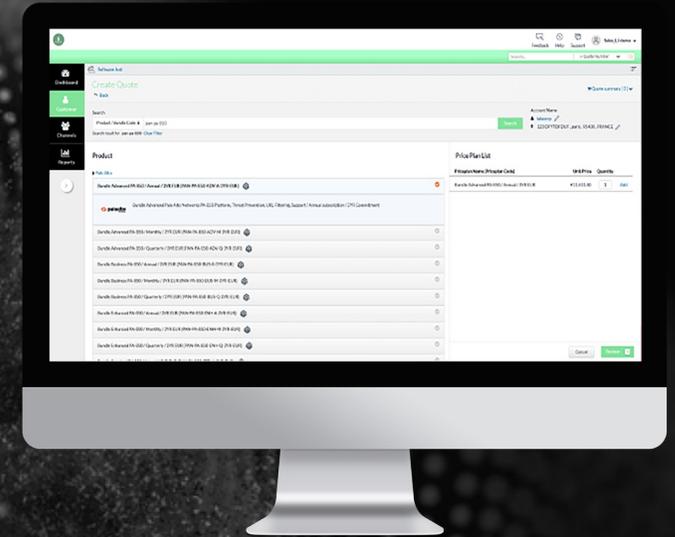
X-OD im Einsatz.



Startscreen



Subscriber-Übersicht



Artikelauswahl für Angebot

Grundsatz 3



Der Erfolg mit Ihren Kunden

X-OD kann sehr gezielte Geschäftsmöglichkeiten für Cross-Selling und Up-Selling bei Ihren Kunden schaffen.



Verbinden Sie Ihre eigenen Services mit dem Herstellerangebot



Antizipieren Sie Bedürfnisse der Kunden und schlagen Sie Angebote vor, die deren Profil entsprechen.



Erhöhen Sie die **Kundenbindung** durch Upselling und Cross-Selling bei Ihren Kunden



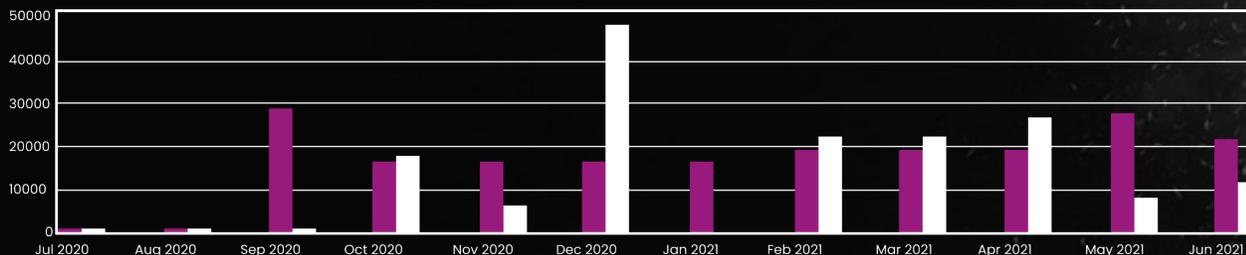
Buchhaltung kann Einblicke in die Fälligkeitsdaten von Forderungen erhalten oder alle Rechnungen in einem Bericht konsolidieren.



Vertrieb kann die Kundenbindung einsehen oder den durchschnittlichen ARPU * aufschlüsseln.



Geschäftsleitung kann strategische Daten auf hoher Ebene abrufen, wie z. B. die meistverkauften Produkte um die gesamte Geschäftstätigkeit zu verstehen.



Aging Receivables: € 18229.92



- € 1874.62 (1-30)
- € 1874.62 (31-60)
- € 1874.62 (61-90)
- € 1874.62 (Above 90)

exclusive networks.
on demand.

*Average Revenue per User



#WeAreExclusive

Vertrauen ist gut. Skalierung ist besser.

Skalieren Sie Ihr Geschäftsmodell mit X-OD.



X·OD

Wasabi

exclusive networks.
on demand.

Wasabi Vorstellung

Mission: kostengünstiger, hochleistungsfähiger und sicherer Cloud-Speicher.

- 2015 vom Carbonite-Gründerteam ins Leben gerufen
- Datacenter in Frankfurt am Main
- Tausende von Kunden und Partnern in allen Branchen
- Cloud-Speicher, der perfekt zu einer Reihe von Anwendungen passt:
 - Primärer Speicher für lokale- oder Cloud-basierte Anwendungen
 - Sekundärer Speicher für Backup und Wiederherstellung der Daten
 - Archivspeicher für die langfristige Datenspeicherung





Wasabi's Value Proposition

Optimaler Preis, Leistung und Schutz für Object Storage



Preis

80% günstiger als AWS S3
Keine Gebühren für ausgehenden Traffic
Keine Gebühren für API-Aufrufe



Leistungsfähigkeit

Schneller als die Konkurrenz
Schnelle Uploads und Downloads
Private Netzwerkeinstellungen



Schutz

Redundanz im Datenzentrum
Zuverlässigkeit von 99,999999999%
Unveränderlicher Speicher



Gründe für X-OD



Mehr Flexibilität bei Commitment (Mindestkapazität 50 TB bei Wasabi)



Mehr Flexibilität bei der Bezahlung (Monatlich vs. Vorauszahlung)



Kein overconsumption Zuschlag (gleicher Preis pro TB wie bei der Erstbestellung)



Mindestlaufzeit (90 Tage vs. 30 Tage)



Bessere PAYGO-Zahlungsmethode (Lastschriftverfahren mit X-OD vs. nur Kreditkarte mit Wasabi)



Kein WACM (Wasabi Account Control Manager) erforderlich (100\$/Monat)



Möglichkeit zur Bezahlung in Lokaler Währung (Wasabi = \$ Only)

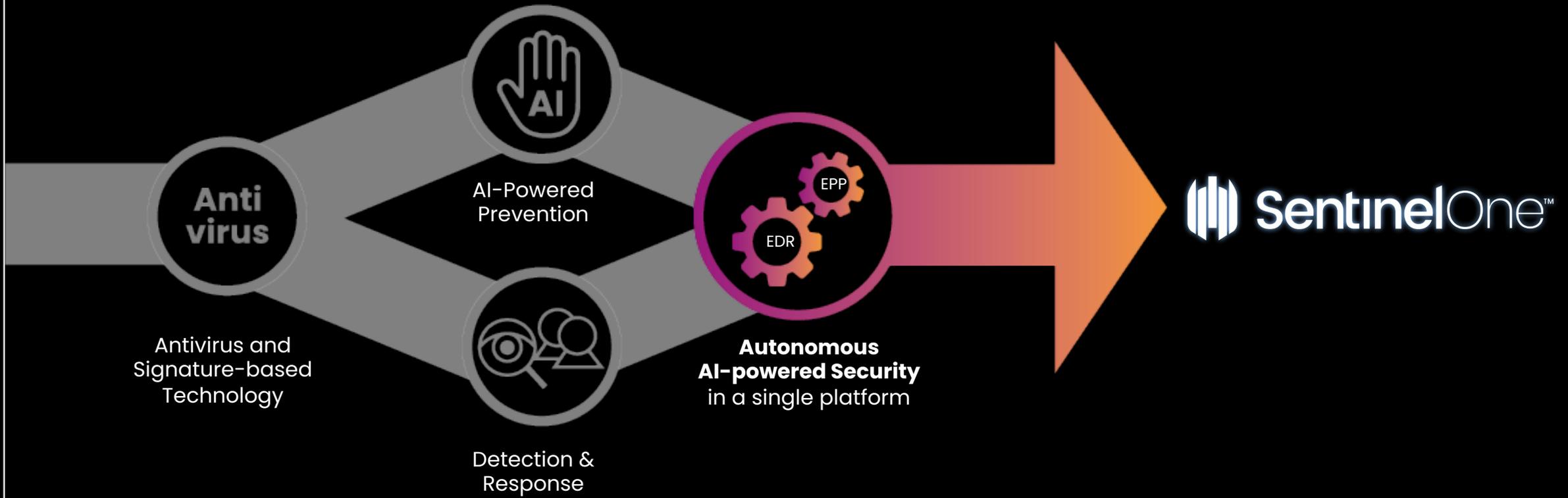
X·OD

SentinelOne

exclusive networks.
on demand.



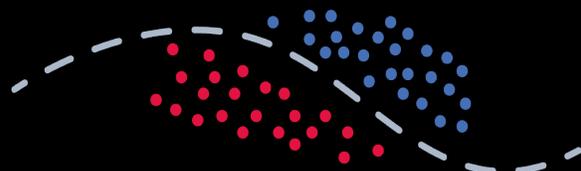
Evolution der Endpoint Security





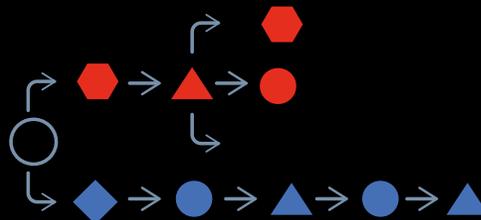
SentinelOne im Überblick

File Analyse



Machine Learning
Pre-Execution

Verhaltensbasierte Analyse



Dynamic Behavioral
Models On-Execution

Automatisierte Mitigation

- Kill & Quarantine
- Application Control
- Disconnect / Isolate
- Attack Story Cleanup
- Full Rollback
- Works online & offline

Deep Visibility & Reaktion

- Threat Hunting
- STAR Watchlists
- Fast queries. Highly scalable.
- Full attack storyline
- Mark entire story as threat
- MITRE ATT&CK™ TTP hunt
- Full remote shell

Autonome Echtzeiterkennung und Prävention

+

Eindämmung & Wiederherstellung

Threat Hunt

Timeframe = Seconds

- Lightweight Agent (<5% CPU, <250MB RAM)
- Intelligenter & eigenständig agierender Agent = Cloud Connection nicht notwendig
- Agent Software erhältlich für: Windows, Mac, Linux, VDI, Cloud, Kubernetes/Docker

Aufbewahrungszeitraum: 14 Tage bis 1 Jahr

- Vollständiger Kontext und vollständige Korrelation
- Speicherung des Response-Workflow



SentinelOne im Überblick

Plattform Möglichkeiten



Prevention
& Control



Detection
& Response



Remediation
& Recovery



Network Visibility
& Attack Surface Control



XDR Automation



Service-Angebote

Intelligence Driven
Threat Hunting

Managed Detection
& Response

Digital Forensics &
Incident Response



exclusive networks.
on demand.



- Singularity-Complete (EDR) und Singularity-Control
- Multimandantenfähig
- Keine Mindestabnahmemenge
- 24x7 L2+ Support durch Exclusive Networks



Ihre Vorteile

- Volle Flexibilität beim Upscale und Downscale der Lizenzen
- 100% monatliche Abrechnung pro Seat
- Attraktive Staffelpreise
- Automatisiertes Rechnungs- und Zahlungsverfahren
- Einfacher Bestell- und Bereitstellungsprozess via X-OD Plattform

**Bypass usual
minimum order
quantities**

 SentinelOne™
MSSP programme

 EXCLUSIVE
NETWORKS

The advertisement features a dark background with flowing, ethereal purple and blue smoke-like patterns. The text is in a clean, white, sans-serif font. The SentinelOne logo consists of three vertical bars of varying heights to the left of the text. The Exclusive Networks logo is a stylized 'X' shape.

X·OD

Proofpoint

exclusive networks.
on demand.

Top 3 Cybersecurity-Risiken: Alle "people-centric"



**85%
Involved a Human
Element**

Vast majority of ransomware attacks start with email

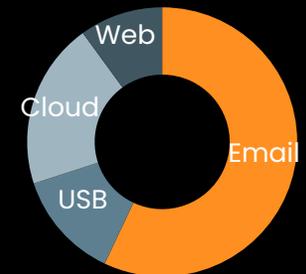
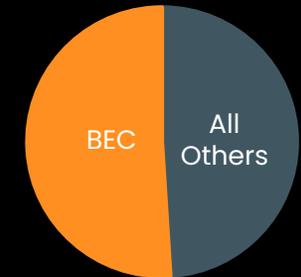
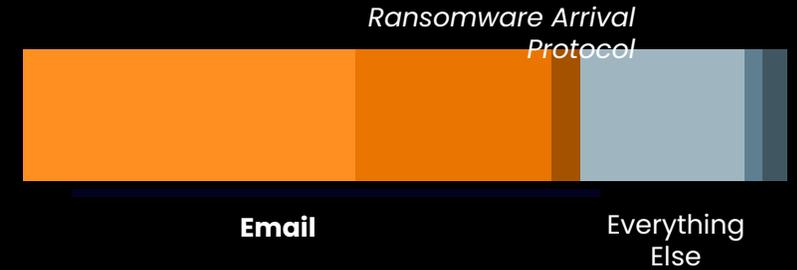
—  paloalto NETWORKS research

BEC losses exceed all other cybersecurity losses combined

—  data for 791,790 incidents

99% of data loss incidents are human-driven

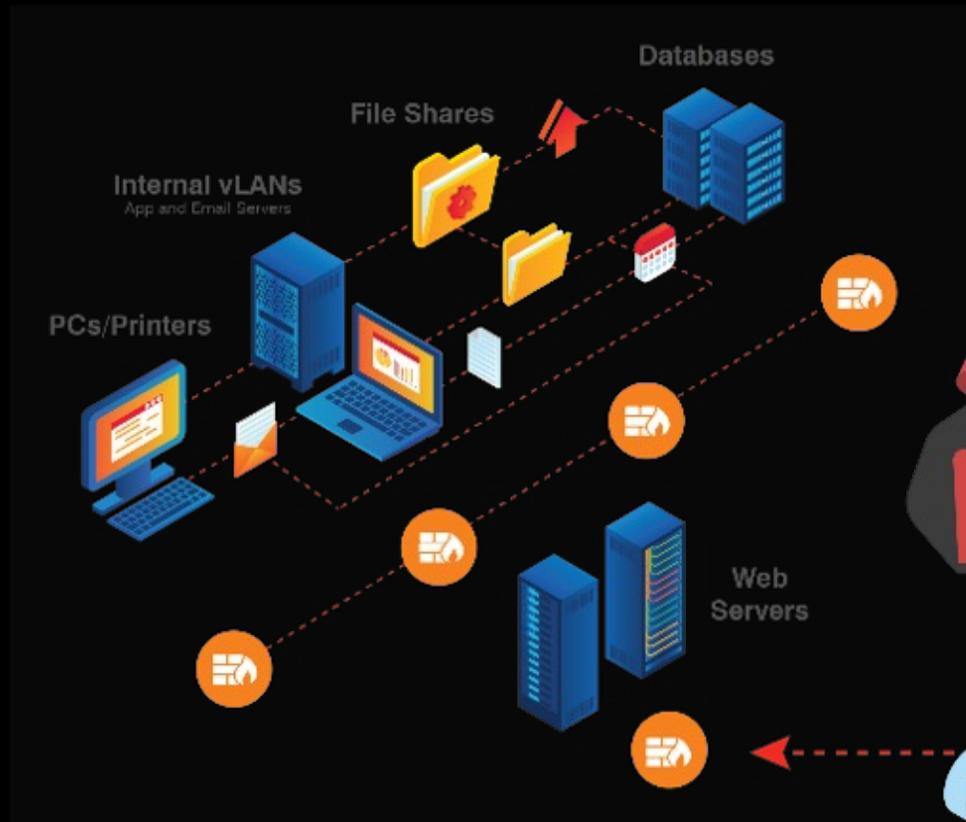
— **proofpoint** data across 3,000 organizations



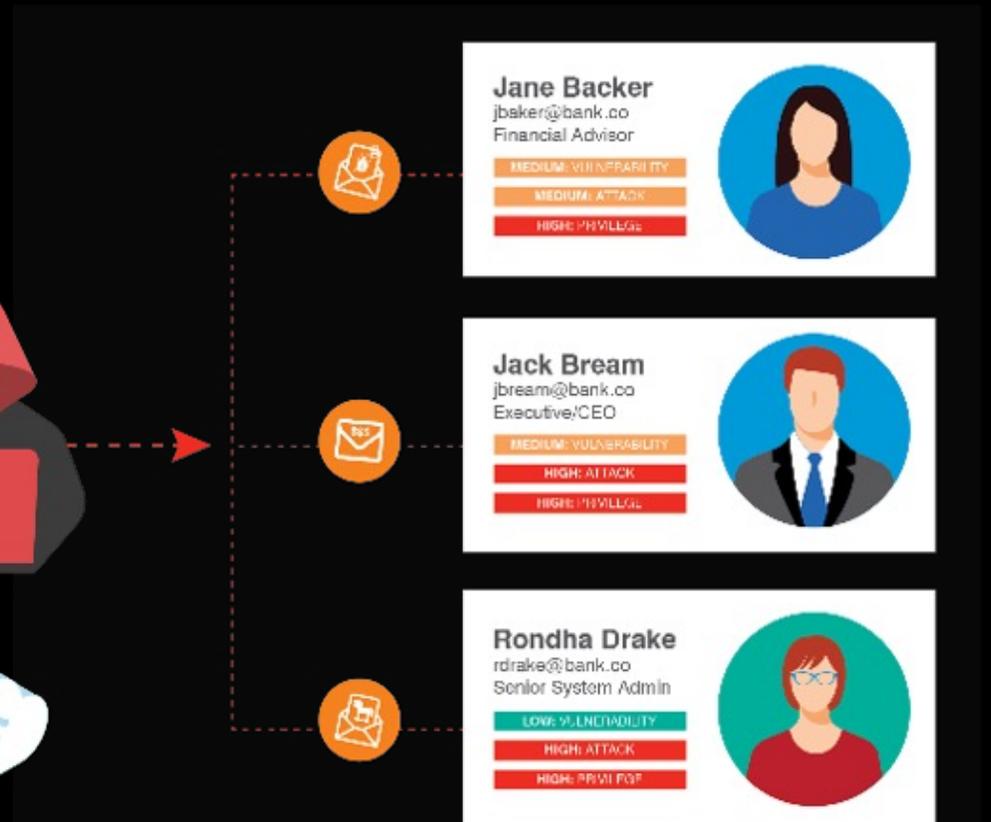


Vereiteln Sie die Pläne des Angreifers

Defender's POV



Attacker's POV



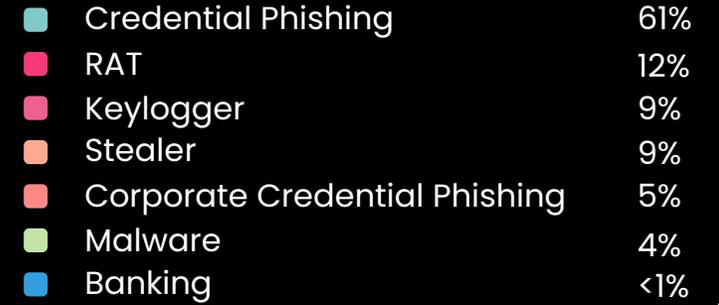


Very Attacked People

You have
220 VAPs
that are
over 3,4x more
attacked than the average person in your organization

2019/12/24 – 2020/01/22

Sort by Attack index Contribution

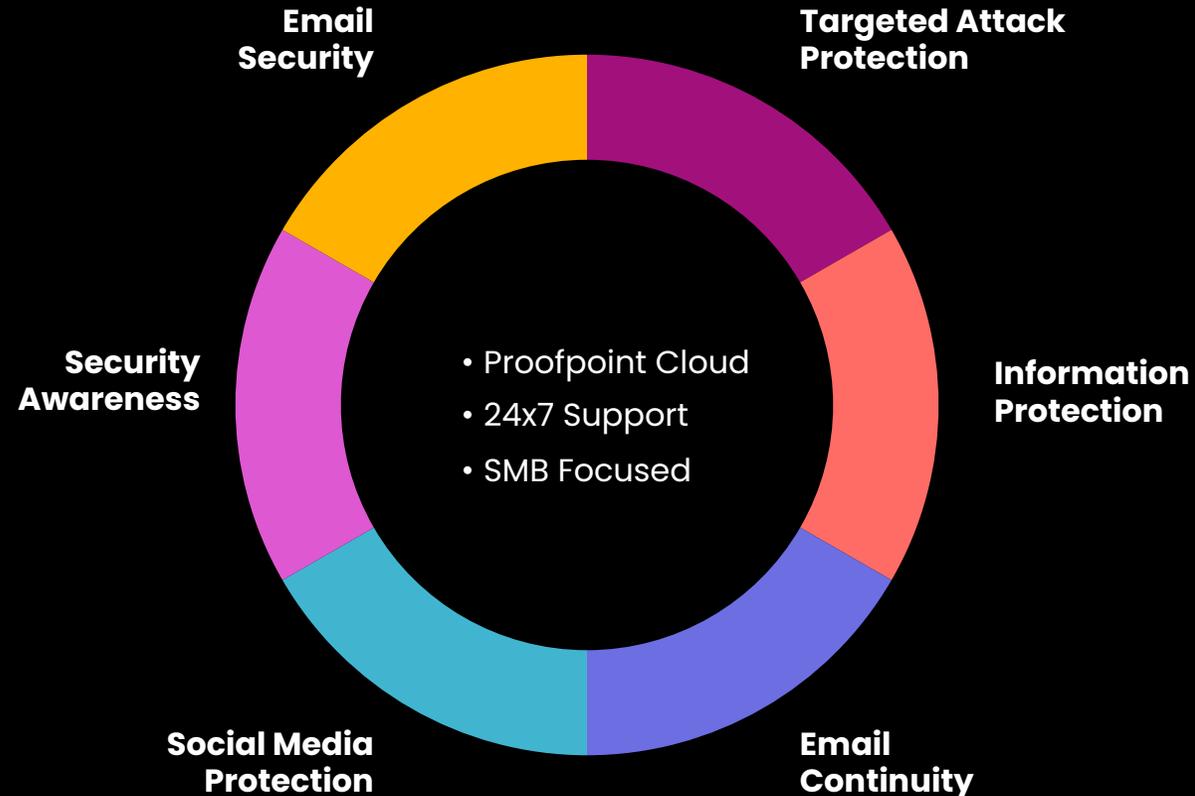


Person	Attack index	Breakdown by threat Family
Ella Brown Junior Software Engineer	8,158	
Elisabeth Davis Director of Engineering	3,634	
Alexander Young Receptionist	3,500	
Daniel Garcia Senior Product Manager	3,500	



Proofpoint Essentials – Threat Protection

Vollständiger Schutz für Systeme und Angestellte





Ihre Vorteile

- Keine Mindestbestellmenge, Angebot mit Stückzahl 1
- Monatliche, Verbrauchsbasierte Abrechnung in Euro
- Kein Partneragreement für Essentials erforderlich
- Volle Flexibilität beim Upscale und Downscale der Lizenzen
- 100% monatliche Abrechnung pro User
- Automatisiertes Rechnungs- und Zahlungsverfahren
- Einfacher Bestell- und Bereitstellungsprozess via X-OD Plattform

X·OD

Fortinet

exclusive networks.
on demand.



Fortinet Security Fabric

Umfassend

Sichtbarkeit, Schutz und Management der gesamten digitalen Angriffsfläche

Integriert

Lösung, die die Komplexität reduziert und Sicherheitslücken schließt

Automatisiert

Schutz durch selbstheilende Netzwerke mit KI-gesteuerter Sicherheit für schnellen und effizienten Betrieb





Key Fortinet Cybersecurity Technologie

Users & Devices

Endpoint Security and Secure Access



Identity/MFA



Endpoint Security



Zero Trust Access

Networks

Converging Networking and Security



NGFW /SD-WAN



SWG/SAS



Secure/AI WLAN/LAN/5G

Applications

Securing Applications on Any Cloud



Virtual



Application Security



Workload/Container/CASB

SecOps

Speed prevention, detection and response with AI and Automation



AI/ML Based



Security as a Service



Detection/Response

exclusive networks.
on demand.

Key Fortinet Cybersecurity Technologie



Fabric Connectors

Von Fortinet entwickelte tiefe Integration zur Automatisierung von Sicherheitsabläufen und Richtlinien



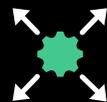
Fabric APIs

Von Partnern entwickelte Integration unter Verwendung von Fabric-APIs, die eine umfassende Transparenz mit End-to-End-Lösungen bieten



Fabric DevOps

Community-gesteuerte DevOps-Skripte zur Automatisierung von Netzwerk- und Sicherheitsausstattungen, Konfiguration und Orchestrierung



Extended Ecosystem

Zusammenarbeit mit Initiativen zum Austausch von Bedrohungsinformationen und Technologien anderer Anbieter

A grid of logos for various partners and technologies, including:

- aws, Microsoft Azure, aruba (a Hewlett Packard Enterprise company), ORACLE, cisco, servicenow, Google Cloud, Symantec, IBM Cloud
- ARISTA, ASAVIE, DELL, DRAGOS, EQUINIX
- intel, SIEMENS (Ingenuity for Life), splunk, TIGERA, tufin
- aws, Google Cloud, HashiCorp, Microsoft Azure, openstack, ORACLE, RED HAT ANSIBLE Automation, refactor, vmware
- CYBER THREAT ALLIANCE, MITRE, STIX, INTERPOL, OT CSA
- Firewalls, Switching, Wireless, Endpoint Security



Ihre Vorteile

- Abwicklung Ihrer Fortinet Bestellung über X-OD
- Projektkonditionen können auf X-OD dargestellt werden
- Sicherstellung der "Revenue Recognition"
- Automatisiertes Rechnungs- und Zahlungsverfahren
- Einfacher Bestellprozess via X-OD Plattform

X·OD

Palo Alto Networks

exclusive networks.
on demand.



Schutz für Ihre Kunden

Secure the Enterprise

Hybrid data center

Internet Perimeter

Branch & mobile

5G & IoT

Endpoint

Secure the Cloud

Secure access

SaaS

Public cloud



Secure the Future

Detection & response

Automation & orchestration

Network traffic & behavioral analytics

Threat intelligence



Ihre Vorteile

- Abwicklung Ihrer Palo Alto Networks Bestellung über X-OD
- Projektkonditionen können auf X-OD dargestellt werden
- Sicherstellung der "Revenue Recognition"
- Automatisiertes Rechnungs- und Zahlungsverfahren
- Einfacher Bestellprozess via X-OD Plattform

Skalierung ist gut. X-OD ist besser.

Traditionelles Projektgeschäft in Subscription- Modelle umwandeln.





The world needs a **specialist**

**Sicherheit
schafft
Vertrauen.**



The world needs a **specialist**

Kontakt

Norbert Rudiger

Team Lead Vendor Management

Sales

Tel.: +49 (0)89 / 45011 161

Mobil: +49 (0)170 / 2608 132

Norbert.Rudiger@exclusive-networks.de

The world needs a **specialist**

Danke.

