



IONOS Cloud-Partnerprogramm

© IONOS SE 2022

- ✓ Attraktive Prämien
- ✓ Vertriebsunterstützung
- ✓ Leadgenerierung
- ✓ Experten-Support

“Fairness und Leistungsbereitschaft für den gemeinsamen Erfolg: Auf diesen Werten basiert unser neues Partnerprogramm. Im starken Verbund schaffen wir einen Mehrwert für Ihr Business und führen Ihre Kunden zum Erfolg.”

Dr. Martin Endress
Chief Customer Officer
IONOS SE



Willkommen bei IONOS

Als Distributor, Reseller, Consulting- oder Technologie-Partner spielen Sie eine Schlüsselrolle bei der Digitalisierung von Geschäftsmodellen und Betriebsprozessen Ihrer Kunden – und pflegen dabei enge und sicherlich auch langjährige Partnerschaften.

Im selben Maße verstehen wir uns als Technologieanbieter: Der persönliche Kontakt auf Augenhöhe ist dabei der Schlüssel zu gemeinsamem Erfolg und Wachstum. Daher freue ich mich, Ihnen unser Partnerprogramm vorstellen zu dürfen.

Auf den folgenden Seiten haben wir Ihnen einen Überblick zu den Angeboten und Ressourcen von IONOS zusammengestellt. Ich freue mich, wenn wir Ihr Interesse an einer Partnerschaft wecken können – und wir uns schon bald persönlich dazu austauschen.

Beste Grüße



Claudio Serrano
Vice President Sales
IONOS SE



Content

Was ist das IONOS Cloud-Partnerprogramm?	5
Warum IONOS Cloud-Partner werden?	5
Das IONOS Cloud Portfolio	6
Struktur des IONOS Cloud-Partnerprogramms	7
Voraussetzungen für eine IONOS Cloud Mitgliedschaft	8
Struktur des IONOS Cloud-Partnerprogramms	9
Onboarding & Training	10
Vergütung & Prämien	10
Marketingunterstützung	11
Vertriebs- & Projektunterstützung	12
Support	13
IONOS Cloud-Partner werden	13
Über IONOS Cloud	14
Die europäische Cloud-Alternative	15
Unsere Geschichte	15
Impressum	16

Was ist das IONOS Cloud-Partnerprogramm?

Das IONOS Cloud-Partnerprogramm bietet Ihnen als Distributor, Reseller, Consulting- oder Technologie-Partner den Zugang zu unzähligen Vorteilen und Tools, die Ihnen dabei helfen, Ihr Cloud-Geschäft gemeinsam mit IONOS auszubauen. Neben effizienten Schulungs- und Onboarding-Maßnahmen bieten wir Ihnen umfassende Marketing-, Vertriebs- und Projektunterstützung. Weitere Komfortleistungen wie kostenlose Testressourcen, eine persönliche Betreuung als auch die regionale Nähe runden das IONOS Cloud-Partnerprogramm ab. Die Teilnahme ist für Sie selbstverständlich komplett kostenfrei.

Ihre Vorteile als IONOS Cloud-Partner



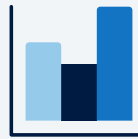
DSGVO-konforme Services

Profitieren Sie von einer vollständig mit der DSGVO im Einklang stehenden Cloud-Infrastruktur und maximalem Schutz vor dem US CLOUD Act.



Tools & Ressourcen

Greifen Sie auf unzählige Marketing- und Produktressourcen sowie Tools zurück, die Sie und Ihr gesamtes Team entlasten und erfolgreicher machen.



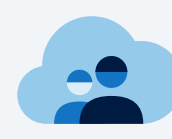
Vertriebsunterstützung

Steigern Sie Ihren Umsatz mithilfe von Programmen zur Neukundengewinnung, unseren Werbekostenzuschüssen (MDFs) oder individuellen Vorzugskonditionen bei Großprojekten.



Kostenlose Testressourcen

Erstellen Sie mittels des Data Center Designers (DCD) in nur wenigen Minuten ein virtuelles Rechenzentrum – intuitiv dank Drag-and-Drop, inklusive kostenloser Testressourcen für Vertrieb und Demozwecke.



DevOps-Community

Erweitern Sie Ihre Kompetenzen mithilfe unserer Tutorials, API-Dokumentationen, SDKs oder praktischen Online-Hilfen – Best Practices, die Vernetzung mit der Community sowie Experten-Support inklusive.

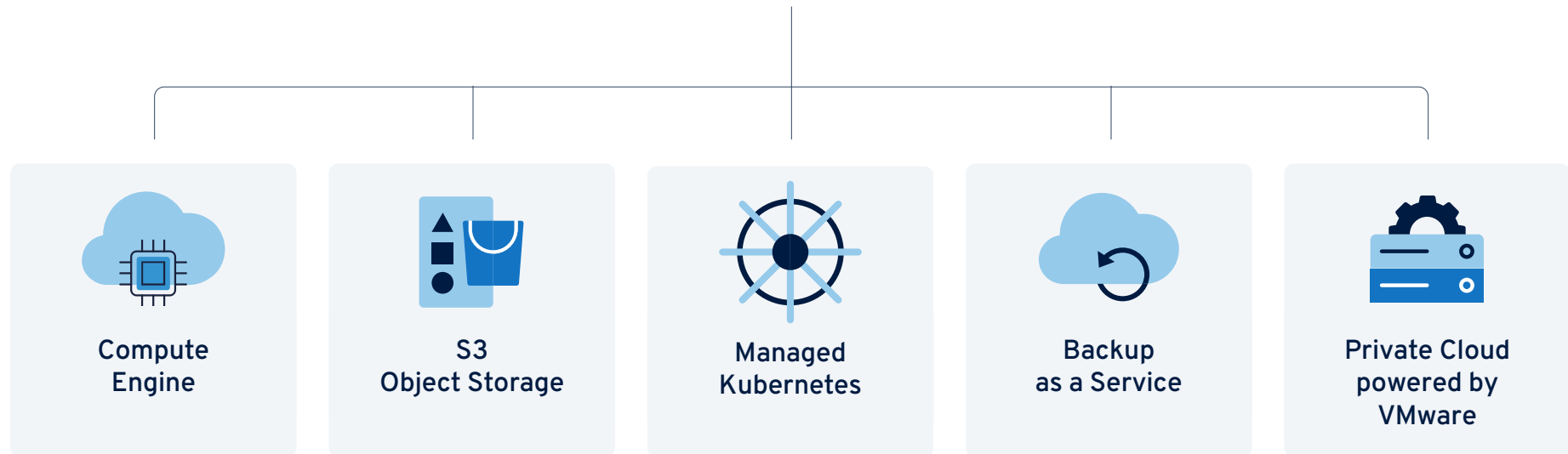


Trainings & Workshops

Machen Sie sich mit unseren kostenlosen Trainings fit und eignen Sie sich Know-how an, mit dem Sie die IONOS Cloud bestmöglich für Ihren Erfolg nutzen.

Das IONOS Cloud Portfolio

IONOS



Die erstklassige Cloud-Infrastruktur mit passenden Lösungen, die zu Ihren individuellen Kundenanforderungen passen.

Struktur des IONOS Cloud-Partnerprogramms

Das IONOS Cloud-Partnerprogramm ist in vier Dimensionen aufgebaut und untergliedert sich in die Kategorien Distributor, Reseller, Consulting-Partner oder Independent Software Vendors. Reseller-Partner können sich abhängig vom erzielten Umsatz und erfolgten Zertifizierungen für einen Business-, Silber-, Gold- oder Platinum-Status qualifizieren. Business-Partnern ermöglichen wir einen schnellen und unkomplizierten Einstieg über unsere Distributoren.



*Independent Software Vendors – für Rückfragen und Interesse am ISV-Programm wenden Sie sich bitte an ISV-DACH@IONOS.com.

Voraussetzungen für eine IONOS Cloud Mitgliedschaft

Die Status-Level gehen mit unterschiedlichen Vorteilen einher und sind abhängig von gewissen Voraussetzungen, die Sie als IONOS Cloud-Partner erfüllen müssen.

		Reseller					
Voraussetzungen		Business	Silber	Gold	Platinum	Distributor	Consulting-Partner
Vertraglich	In Partnerschaft mit	Distributor	Distributor/ IONOS	Distributor/ IONOS	Distributor/ IONOS	IONOS	IONOS
	Mindestumsatz		> 25.000 € p.a	> 150.000 € p.a	> 500.000 € p.a	> 1.000.000 € p.a	> 100.000 € p.a Projektvolumen (über Partner oder Endkunden)
	Mindestanzahl an IONOS Cloud Kunden		> 3	> 3	> 3	> 20	
	IONOS Partnervertrag		✓	✓	✓	✓	✓
	Registrierung im IONOS Cloud Partnerportal*	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Verwaltung von Endkunden-Einzelverträgen durch Reseller		✓	✓	✓	✓	✓
	2nd-Level-Support für Reseller/Endkunden				✓	✓	
	Weitergabe der vertraglichen Konditionen an Reseller					✓	
Ressourcen	Dedizierter Ansprechpartner			✓	✓	✓	✓
	Gemeinsamer Business Plan			✓	✓	✓	
	Gemeinsame Review Meetings			jährlich	vierteljährlich	vierteljährlich	jährlich
	Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Compute Engine Sales Certification		1	4	6	6	4
	Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Private Cloud Sales by VMware			(1)	(2)	(3)	(2)
	Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Compute Engine Presales Certification		1	2	4	4	2
	Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Compute Engine Support Certification				(3)	3	

*Bald verfügbar

Note: ✓ = optional

Struktur des IONOS Cloud-Partnerprogramms

Bei der Konzeption des IONOS Cloud-Partnerprogramms haben wir besonders auf die speziellen Belange und Interessen unserer IONOS Cloud-Partner geachtet – um so die technischen als auch geschäftlichen Voraussetzungen für Ihren Erfolg zu setzen.

IONOS Cloud-Partnerprogramm



Onboarding & Training

Kostenlose Schulungen und Zertifizierungen sowie ein effizientes Onboarding bilden das Fundament einer erfolgreichen Partnerschaft mit IONOS Cloud.

		Reseller					
Partner-Vorteile		Business	Silber	Gold	Platinum	Distributor	Consulting-Partner
Onboarding & Training	Kostenfreie, 30-tägige Testphase für den Data Center Designer inkl. 500 € Startguthaben	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Kostenlose On-Demand-Schulungsvideos (Produkte, Tools, Prozesse)	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Kostenlose Zertifizierungen (Sales, Pre-Sales, Support, Spezialisierungen)	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Kostenlose Onboardings, Webinare & Trainings		✓	✓	✓	✓	✓
	Exklusive Sales-Trainings durch IONOS Cloud Channel Sales Manager (Vor Ort, Video Call)			✓	✓	✓	✓
	Individuelles Expert-Sales-Training durch IONOS Cloud Professional Services (Webinar, Video Call)				✓	✓	✓

Vergütung & Prämien

Sichern Sie sich die Vergütung, die Ihr Geschäft voranbringt. Abhängig vom jeweiligen Partner-Status.

		Reseller					
Partner-Vorteile		Business	Silber	Gold	Platinum	Distributor	Consulting-Partner
Vergütung & Prämien	Kostenlose Registrierung & Teilnahme am IONOS Cloud-Partnerprogramm	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Vertragsbasierte Rabatte		✓	✓	✓	✓	
	Zielbasierte Vergütung (Backend Bonus)			✓	✓	✓	
	Zertifizierungen (Sales, Pre-Sales, Support, Spezialisierungen)	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Hinweis: ✓ = optional

Marketingunterstützung

Mit Werbematerialien, gemeinsamen Kampagnen oder Werbekostenzuschüssen (MDFs) unterstützen wir Sie gezielt bei der Vermarktung und Leadgenerierung.

		Reseller					
Partner-Vorteile		Business	Silber	Gold	Platinum	Distributor	Consulting-Partner
Marketingunterstützung	Zugang und Nutzung von IONOS Cloud Marketingunterlagen	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Zugang zum IONOS Cloud Partnerportal*	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Nutzung des IONOS Cloud Partner-Logos		✓	✓	✓	✓	✓
	Eintrag im Partnerverzeichnis auf www.ionos.cloud*		✓	✓	✓	✓	✓
	Teilnahme an IONOS Cloud co-gebrandeten Marketing-Kampagnen		✓	✓	✓	✓	
	Teilnahme an IONOS Cloud Marketing-Kampagnen			✓	✓	✓	✓
	Teilnahme an IONOS Cloud Sales Incentives		✓	✓	✓	✓	
	Gemeinsame Referenzgeschichten			✓	✓	✓	✓
	Zugang zu individuellen Marketing Development Funds (MDF)			✓	✓	✓	✓
	Gemeinsame Marketing-Kampagnen (Social Media, Online, Print, TV, etc.)			✓	✓	✓	
	IONOS Cloud Welcome Kits (Merchandise)			✓	✓	✓	
	Bekanntgabe Ihrer Partnerschaft auf den IONOS Cloud-Kanälen (Social Media, Blog, Newsletter)			✓	✓	✓	✓
	Erweiterte Marketing-Unterstützung				✓	✓	
	Individuelle Kunden- und Partner-Events			✓	✓	✓	
	Gemeinsame PR- und Social-Media-Aktivitäten				✓	✓	
	Data Center Designer mit eigenem Branding, Logo & URL				✓	✓	

*Bald verfügbar

Hinweis: ✓ = optional

Vertriebsunterstützung

Als IONOS Cloud-Partner sichern Sie sich exklusive Vorteile in Projekt- als auch Vertriebsphasen, etwa durch eine dedizierte Betreuung durch unsere Channel Sales Manager sowie regionale Account Manager und Consultants unseres Professional Services. Das Angebot wird garniert durch kostenlose Proof of Concepts, einen Projektschutz bei Neukundengewinnung (NBO) sowie individuelle Vorzugskonditionen bei Großprojekten (SGO).

Partner-Vorteile		Reseller					
		Business	Silber	Gold	Platinum	Distributor	Consulting-Partner
Vertriebsunterstützung	Zugang zum IONOS Cloud Marketplace*	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Vertriebstools (Präsentationen, Preiskalkulator, Battle Cards, Infomaterial)	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Kostenlose Nutzung des Data Center Designers zur Präsentation und Beratung von Kunden		✓	✓	✓	✓	✓
	Vertriebsunterstützung durch IONOS Cloud Account Teams		✓	✓	✓	✓	✓
	Persönliche Betreuung durch dedizierte IONOS Cloud Channel Sales Manager		Telesales	Field Sales	Field Sales	Field Sales	Field Sales
	Gemeinsame Nachfrage- und Lead-Generierung		✓	✓	✓	✓	✓
	Gemeinsames Pipeline- und Projekt-Management		✓	✓	✓	✓	✓
	Kunden-Leads von IONOS			✓	✓	✓	✓
Projektunterstützung	Partner-Leads von IONOS					✓	✓
	30 Tage kostenlose Nutzung der Public-Cloud-Infrastruktur für den Probetrieb (Proof of Concept) – pro Endkunde	< 500 €	< 1.000 €	individuell	individuell	individuell	individuell
	Kostenlose Pre-Sales-Beratung für Kundenprojekte > 5.000 € p.M. durch IONOS Cloud Professional Services	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Projektunterstützung durch IONOS Cloud Channel und Account Teams (Projekt > 5.000 € p.M.)		✓	✓	✓	✓	✓
	Kundenbesuche und Beratung durch einen IONOS Cloud Account Manager (Projekt > 5.000 € p.M.)		✓	✓	✓	✓	✓
	New Business Opportunity Program (NBO) – zusätzlicher Projektrabatt für Neukundengewinnung (Projekt > 5.000€ p.M.)	✓	✓	✓	✓	✓	
Strategic Growth Opportunity (SGO) – individuelle Kundenrabatte und Preisstabilität für strategische Projekte		individuell	individuell	individuell	individuell	individuell	

Hinweis: ✓ = optional

Experten-Support

Die IONOS Cloud zeichnet sich durch erstklassigen Support und SLAs aus. Kümmern Sie sich um Ihr Kerngeschäft, während unsere erfahrenen Systemadministratoren einen reibungslosen Betrieb der Infrastruktur sicherstellen. Kostenfreier 24/7-Support inklusive.

Partner-Vorteile		Reseller					
		Business	Silber	Gold	Platinum	Distributor	Consulting-Partner
Support	Zugriff auf technische Dokumentationen, FAQs und Prozessbeschreibungen	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Zugang zur IONOS Cloud DevOps-Community	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Kostenloser 24/7-Support per Telefon & E-Mail	via Distributor	✓	✓	✓	✓	✓



Jetzt IONOS Cloud-Partner werden!

Wenn Sie Fragen zum IONOS Cloud-Partnerprogramm haben oder sich direkt als IONOS Cloud-Partner registrieren lassen möchten, senden Sie uns bitte eine E-Mail an partner@cloud.ionos.com oder rufen Sie uns an: +49 30 57700 8410.

Nora Verleger | Channel Development Managerin | IONOS SE

Wir freuen uns darauf, Sie bald als IONOS Cloud-Partner an Bord begrüßen zu dürfen.

Tim Kartali | Head of Channel Sales | IONOS SE



Über IONOS Cloud

Profitieren Sie von den Stärken des führenden europäischen Anbieters von Cloud-Infrastruktur und Hosting-Dienstleistungen.

Performant

- Hochverfügbare Compute-Performance
- Hochgeschwindigkeitsnetzwerk dank SDN & InfiniBand
- Unterbrechungsfreies Live-Vertical-Scaling
- Vielfältige Storage Volumes mit hoher IOPS

Fair

- Keine Vertragsbindung
- Pay-per-Minute-Abrechnung
- Einfache Migration ohne Vendor-Lock-in
- Kein Lizenzdickicht
- Umfangreiche Testressourcen ohne Berechnung

Sicher

- Maximaler Schutz vor dem US CLOUD Act
- Neueste SIEM- und IPS/IDS-Technologien
- ISO-zertifizierte Rechenzentren mit hohem Tier
- Private Cross Connect für Anwendungen
- Identification Access Management

Kundenorientiert

- Persönliches Account Management
- Professionelle Beratung durch Cloud Consultants
- Unterstützung bei Spezifikationen im laufenden Betrieb
- Kostenloser 24/7-Support aus Deutschland
- Managed Services durch breites Partnernetzwerk

Einfach

- Flexible Konfiguration virtueller Rechenzentren
- Data Center Designer (DCD)
- In wenigen Minuten startklar
- Automatisierung über APIs und Microservices
- Software Container Orchestration mit Managed Kubernetes

MITARBEITENDE WELTWEIT

4.000

VERWALTETE DOMAINS

> 22 Mio.

KUNDENVERTRÄGE

> 8 Mio.

RECHENZENTREN IN EUROPA

7

SERVER

> 90.000

UMSATZ IN EURO

> 1 Mrd.

Die europäische Cloud-Plattform

IONOS, die europäische Cloud-Plattform, bietet alles von Cloud-Infrastruktur, Cloud-Lösungen sowie Hosting-Services und ist Teil der börsennotierten United Internet AG. Gemeinsam mit weiteren Unternehmen der Konzernfamilie wie 1&1 Versatel (Glasfaser-Gigabit-Anschlüsse), 1&1 Drillisch (5G Mobilfunknetz) oder Cronon (IT Enterprise Services) bieten wir unseren Kunden Lösungen für jede Stufe ihrer Digitalisierung.

Unsere Lösungen bieten etablierten mittelständischen und großen Unternehmen, regulierten Branchen, der digitalen Wirtschaft und dem öffentlichen Sektor alle Services, die sie benötigen, um in und mit der Cloud erfolgreich zu sein.

Wir sind davon überzeugt, dass Datensouveränität die Voraussetzung für eine erfolgreiche Digitalisierung ist. Deshalb setzen wir uns dafür ein, dass unsere Kunden die Kontrolle über ihre Daten und Anwendungen behalten. Als deutsches Unternehmen bieten wir volle Compliance in Bezug auf die Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und damit maximalen Schutz vor dem US CLOUD Act.

Der faire Umgang mit unseren Kunden ist uns sehr wichtig, daher bieten wir eine transparente Preisgestaltung und Pay-per-Minute-Abrechnung, keine Vendor-Lock-Ins und das beste Preis-Leistungs-Verhältnis im IaaS-Markt. Wir wollen gemeinsam mit unseren Kunden erfolgreich sein. Um dies zu erreichen, bieten wir hochflexible Lösungen und eine einfache Drag-and-Drop-Konfiguration über unseren patentierten Data Center Designer und APIs.

Unsere Geschichte

Seit über 30 Jahren entwickelt IONOS innovative, zuverlässige und hochwertige Lösungen, die Unternehmen jeder Größe bei der Digitalisierung ihrer Geschäftsprozesse unterstützen.

Dazu gehören Webhosting-Produkte und Office-Anwendungen, eigene Rechenzentren und innovative Cloud-Lösungen. Darüber hinaus haben wir unser Portfolio durch strategische Akquisitionen kontinuierlich erweitert.

Seit der Gründung im Jahr 1988 hat sich IONOS (ehemals 1&1) zum größten Hosting-Anbieter Europas entwickelt. Im Jahr 2010 gründete Achim Weiß, der heutige CEO von IONOS, einen IaaS-Anbieter, der heute die Basis für die IONOS Cloud bildet. Mit 8 Millionen Kundenverträgen und geo-redundanten Rechenzentren in Deutschland, Europa und den USA bieten wir intelligent abgestimmte Produkte für jede Phase der Unternehmensentwicklung.

Weitere Informationen finden Sie unter www.cloud.ionos.de

Impressum

IONOS SE
Elgendorfer Straße 57
56410 Montabaur

IONOS Cloud Kontakt

Telefon +49 30 57700 8410
Telefax +49 30 57700 8598
E-Mail produkt@cloud.ionos.de
Website <https://cloud.ionos.de/>

Vorstand

Hüseyin Dogan, Dr. Martin Endreß, Claudia Frese, Hans-Henning Kettler,
Arthur Mai, Britta Schmitt, Achim Weiß

Aufsichtsratsvorsitzender

Markus Kadelke

Handelsregister

IONOS SE: Amtsgericht Montabaur / HRB 24498

Umsatzsteuer-IdentNummer

IONOS SE: DE815563912

Copyright

Die Inhalte dieser Broschüre wurden mit größter Sorgfalt erstellt. Für Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität keine Gewähr.

© IONOS SE, 2022

Alle Rechte vorbehalten – einschließlich solcher, welche die Vervielfältigung, Bearbeitung, Verbreitung und jede Art der Verwertung der Inhalte dieses Dokumentes oder Teile davon außerhalb der Grenzen des Urheberrechtes betreffen. Handlungen in diesem Sinne bedürfen der schriftlichen Zustimmung durch IONOS SE. IONOS SE behält sich das Recht vor, Aktualisierungen und Änderungen der Inhalte vorzunehmen.