

Das IONOS Cloud Partnerprogramm

- Moderne Cloud-Lösungen
- Mehr Marge & Wertschöpfung für Partner
- Einfach, menschlich & unterstützend



Agenda

1. Vorstellung IONOS
2. Produktportfolio
 - + Live-Demo im Data Center Designer
3. Partnerprogramm
4. Kunden und Partner
5. Q&A

Vorstellung IONOS



IONOS

IONOS

STRATO

InterNetX

arsys

fasthosts

home.pl

we²²

WORLD4YOU[®]
INTERNET SERVICES GMBH

sedo

united domains



~22 Mio.

Verwaltete Domains

~6 Mio.

Kunden

32

Rechenzentren

>100.000

Server

Ein Anbieter für alle Zielkunden

	Web Presence & Productivity			Cloud Solutions	
Customer type / % of total ¹	Solopreneurs 50%	SMBs 48%	Agencies 2%	Mid market <1%	Public sector <1%
Characteristic	Private, entrepreneurial	<€20mm revenue	Web professionals	€20-250mm revenue	Government and public administration
Key buying factors	- Basic web presence offerings at low cost - Ease of use via simple DIY drag-and-drop solutions - Help desk availability - Price sensitive	- Easy-to-use offerings at transparent price - Preference for DIY drag-and-drop or DIFM solutions - Interest in additional services (e-commerce, online marketing)	- Demand for scalable, professional solutions - Higher regard for flexibility and security - Lower price sensitivity - Usage of APIs and professional tooling	- Commercial app development - Increasing usage of cloud solutions - Migration started from on-premise to cloud - Tech-savvy engineers	- Diverse set of workloads and applications - Highest requirements on security and compliance - Cloud solutions as extension for own DCs - Preference for national cloud provider
Customer examples	Private users, NGOs, associations, bloggers	Start-ups, restaurants, dentists, hairdresser	Freelancers, digital agencies	Media, health, software vendors, manufacturers	IT service provider on state and federal level
Typical monthly spend	~€10	~€20	~€100	~€1,000+	~€10,000+

Ein passendes Programm für alle Partner



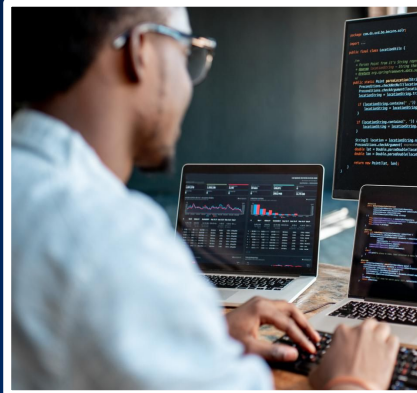
Agentur
Partner

- WebPros & Developer
- Freelancer
- Agenturen



Channel
Partner

- MSPs & IT-Reseller
- Systemhäuser
- System-Integratoren



ISV
Partner

- Softwarehersteller:
 - ISVs
 - BYOLs



Consulting
Partner

- Beratungs-Unternehmen
- IT Outsourcing Spezialisten

Acht gute Gründe für IONOS Cloud



Vollständige Compliance und 100% Datenschutz

Nach ISO und IT-Grundschutz zertifizierte, europäische Cloud mit 100% DSGVO-Kompatibilität



Bestes Preis-Leistungsverhältnis

Mehr Leistung pro Euro, dedizierte Rechenleistung und Netzwerkbandbreite, ausgezeichnete IOPS



Persönliche Beratung

Kostenfreier 24/7 lokaler Support und Professional Service, Betreuung von Großkunden durch Account Management



Einfache Nutzung

Einzigartiger Data Center Designer mit grafischer Oberfläche, API/SDKs für Entwickler



Vielfältige Services

Managed Services für Kubernetes, Datenbanken, Hosting-Produkte und Partner-Lösungen



Open-Source-Technologie

Cloud Stack basierend auf Open-Source-Technologie (KVM, Qemu), Heimat für Open Source Software



Auf Nachhaltigkeit ausgerichtet

Saubere Cloud auf Basis 100% grüner Energie mit hoher Energieeffizienz



25 Jahre Expertise

Infrastruktur für ~6M Kunden. 32 RZs mit >100k Servern 1.400 Mitarbeiter in Technik

Produktportfolio



Cloud-Infrastruktur, die zu Ihren Anforderungen passt

Individuell skalierbar, leicht konfiguriert – immer datenschutzkonform



Public Cloud (hoch skalierend)

Souveräne Cloud-Infrastruktur
auf Open-Source-Basis

Vollständig auf Grundlage eines
selbst entwickelten Stacks



Private Cloud (powered by VMware)

Dedizierte VMware-basierte
Cloud-Umgebung

Vollständiges Management
durch IONOS

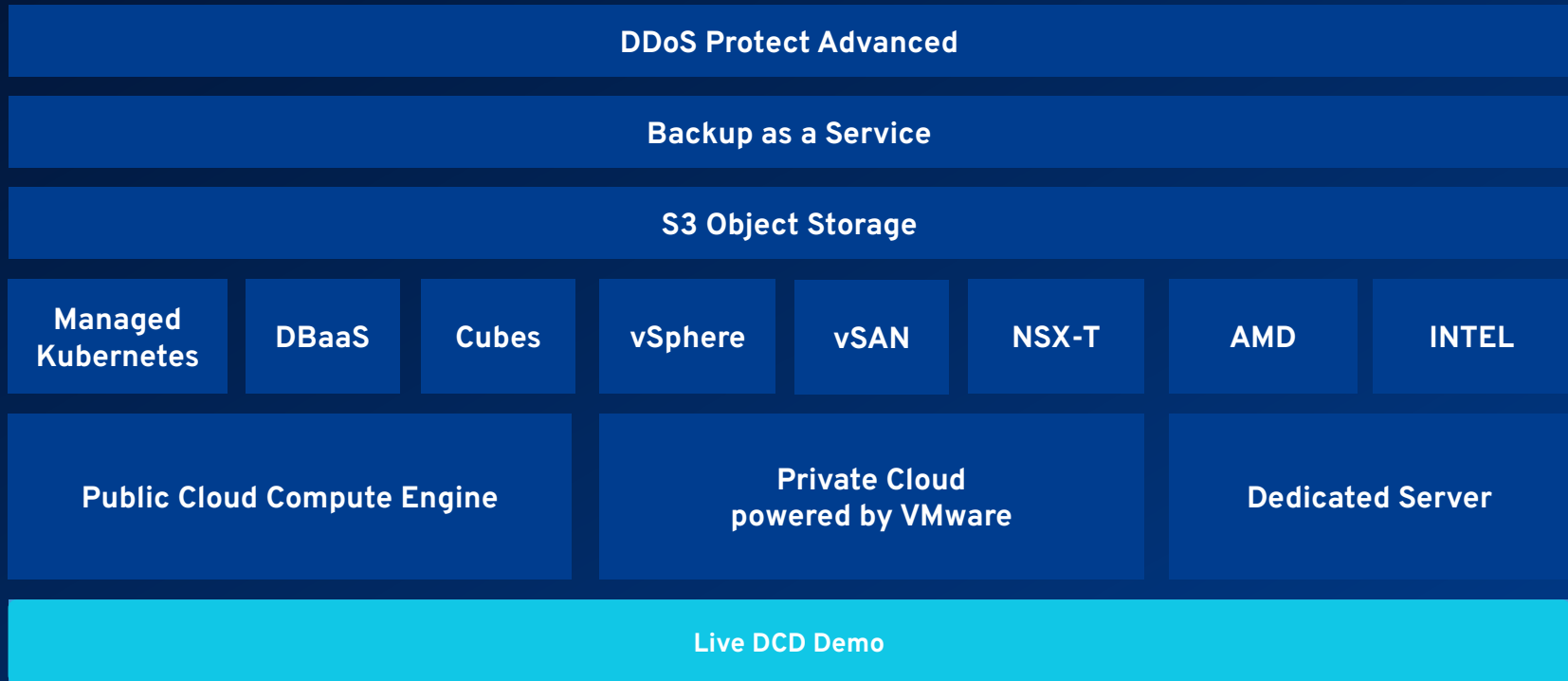


Bare Metal Cloud (dedizierte Server)

Skalierbares Deployment
dedizierter Server in großem Stil

Modernste Hardware mit Root
Access inkl. Cloud-Funktionalität

IONOS Cloud Produkt Portfolio



Data Center Designer Live-Demo



Partnerprogramm



Struktur des Partnerprogramms



Voraussetzungen



Business

- **Kein Mindestumsatz**

Silber

- **> 25.000€ Umsatz/Jahr**
- 1 zertifizierter Sales Rep
- 1 zertifizierter Techniker
- min. 3 Kunden

Gold

- **> 150.000€ Umsatz/Jahr**
- 4 zertifizierte Sales Reps
- 2 zertifizierter Techniker

Platinum

- **> 500.000€ Umsatz/Jahr**
- 6 zertifizierte Sales Reps
- 4 zertifizierte Techniker
- 2nd Level Support (optional)

Vorteile Distribution

- Keine Mindest-Voraussetzungen für Partner Level (Anzahl Kunden, Umsatz)
- Keine Zertifizierungen notwendig
- Teilnahme an den Vergütungsmodelle der Distributoren / Individuelle Konditionen
- Buchungen von zusätzlichen Services und Produkten
- Schnelles Onboarding - IONOS Cloud ist nur ein weiteres Produkt/Service
- Dedizierte Ansprechpartner bei der Distribution & IONOS
- 30-tägige Testphase für Partner + Kunde
- Onboarding, Trainings und zusätzliche Services wie z.B. Migrationssupport
- Marketing Kampagnen gemeinsam mit der Distribution und IONOS möglich

Vorstellung ADN

Leistungsspektrum:

- Erstellung von Konzepten für Public-/Multi-/Private & Hybrid Cloud
- Durchführung von individuellen Workshops und Webinaren gemeinsam mit den Partnern
- Consulting Dienstleistung bei der Umsetzung von Projekten
- Backup, Restore Management, kostenloser Presales

Kontakt:

- ASP: Gerrit Wiese, +49 23 279912 469, gerrit.wiese@adn.de
- Website: www.adn.de
- Adresse: Josef-Haumann-Straße 10, 44866 Bochum



Vorstellung ICOS Deutschland GmbH

Leistungsspektrum:

- DSGVO-konformes Produktportfolio, das alle Bausteine für MSP beinhaltet
- Schwerpunkte im Bereich Cyber Security & Cloud
- Tiefgehendes Know-How mit Hersteller-Zertifizierungen
- Managed Service IceWarp (O365 Alternative)
- Brainworks Installations- und Serviceverträge zur Unterstützung von Projekten

Kontakt:

- ASP: Thomas Kleine, +49 89 32 67 64 59, t.kleine@icosvad.de
- Website: <https://www.icosvad.de>
- Adresse: Paul-Heyse-Straße 28, 80336 München



Höhere Wertschöpfung

Hohe Margen

auf IONOS Produkte

+

Eigene Wertschöpfung

auf eigene Leistungen; z.B.:

Betrieb

Installation / Migration / Support

Individuelle Lösungen

DevOps / Programmierung / Penetration Tests

Beratung

Strategie / Architektur / Datenschutz

Tools

Kollaboration, File-Sharing, Office, Videokonf, Telefonie, VDI, Migration

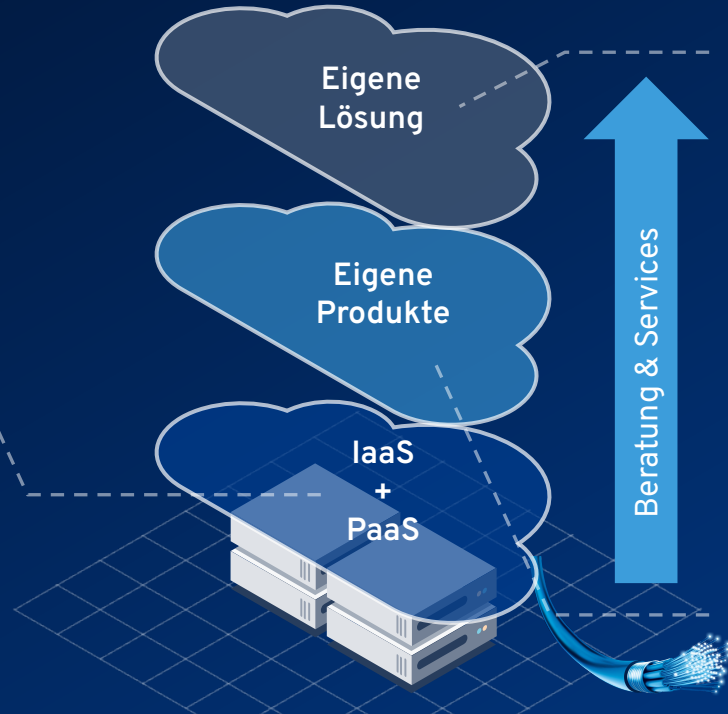
SaaS + BYOL

ERP, CRM, DB, AI, Big Data

System

Security, Firewall, Loadbalancing, Monitoring, SD-WAN

Glasfaser & CloudConnect **Versatel**



Weil Ihre Kunden eine bessere Cloud verdient haben

Kundenorientiert

- Dedizierte Partnerbetreuer und Account Manager in der Nähe
- Professionelle Beratung und Support durch IONOS
- Kostenlose Projektunterstützung durch IONOS Cloud Professional Services

Fair

- Keine Vertragsbindung
- Pay-per-Minute-Abrechnung
- Ohne Vendor Lock-in
- Kostenlose 30-tägige Testphase

Unsere Vorteile

Performant

- Garantierte Performance durch dedizierte Ressourcen
- Hochgeschwindigkeitsnetzwerk dank SDN & InfiniBand
- Unterbrechungsfreies Live-Vertical-Scaling
- Unterschiedlich, gespiegelte Storage-Klassen (HDD, SSD, Premium SSD)

Sicher

- Maximal mehr Sicherheit vor US Cloud Act
- Neuste SIEM- und IPS/IDS Technologien
- ISO-27001, IT Grundschutz, C5, TISAX
- DDoS Protection & Green IT

Einfach

- Intuitive grafische Benutzeroberfläche
- Flexible Konfiguration virtueller Rechenzentren per Drag & Drop
- Automatisierung über API und Microservices
- Self-Service-Angebote im Partnerportal

Kunden und Partner



Wir arbeiten gerne mit Managed Service Providern auf Basis unseres Partnerprogramms zusammen



- **Strategie:** Ein Kernelement unserer Cloud Strategie ist die konstruktive und partnerschaftliche Zusammenarbeit mit dem Channel (MSP und Value-Add Distribution). Unser Channel Business hat sich seit 2020 weltweit mehr als verdoppelt - in Deutschland verdreifacht.
- **Programm:** Gestuftes Partnerprogramm schafft Win-Win Situationen durch attraktive, volumenabhängige Rabattstaffeln, Projekt- und Kundenschutz. Zudem gemeinsame Marketing Kampagnen, Werbekostenzuschüsse, kostenlose Test Zugänge und Beratung durch Channel Account Mgmt.
- **Anforderungen:** Strategischer und vertrieblicher Fokus auf Cloud Computing, Training und Zertifizierung der Mitarbeiter sowie Entwicklung eines Business Plans bei größeren Partnern.

Q&A



Ihre zukunftsichere Cloud-Lösung aus Deutschland

- Testen Sie mit einem Startguthaben von 500 € für 30 Tage
- Keine Setup-Kosten, keine Vertragslaufzeiten
- Keine Abnahmeverpflichtung nach Ablauf der Testphase
- Kostenloser 24/7 SysAdmin-Support

Jetzt kostenlos testen

**Head of Channel Sales**

Tim Kartali

tim.kartali@ionos.com

Tel.: +49 179 2610381

**Channel Development Manager**

Nora Verleger

nora.verleger@ionos.com

Tel.: +49 176 60276688