

Webcast - Vertiv

Christian Gansen

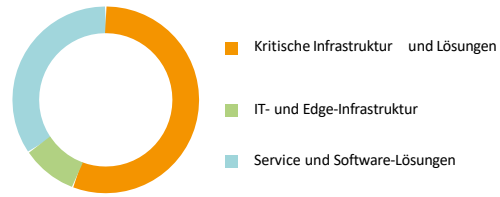
Marketing Director Central Western Europe

03.06.2024



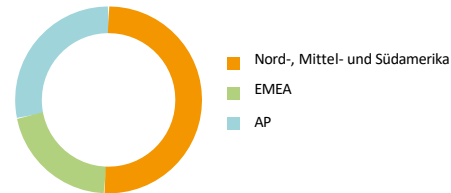
Vertiv auf einen Blick

Angebot



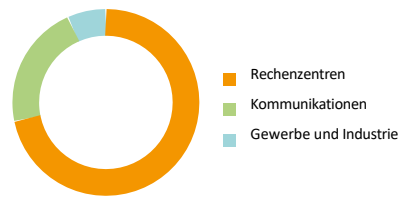
Breites Spektrum an Energie-, Wärme- sowie IT- und Edge-Infrastrukturen, Lösungen und Dienstleistungen im Portfolio

Globale Präsenz



Weltweit gut aufgestellt mit unserem Lieferkettennetz

Endmarkt



Kunden, die in einigen der anspruchsvollsten Branchen der Welt tätig sind

UNTERNEHMENSPROFIL



STATUS

Börsennotiert (NYSE:VRT)



UMSATZ

5.7 Mrd. USD (Geschäftsjahr 2022)



HAUPTSITZ

Global: Westerville, Ohio, USA
Regional: China, Indien, Philippinen und Italien



MITARBEITER

ca. 27.000 weltweit



WICHTIGSTE KUNDEN

Alibaba, Alstom, America Movil, AT&T, China Mobile, Equinix, Ericsson, Reliance, Siemens, Telefonica, Tencent, Verizon und Vodafone



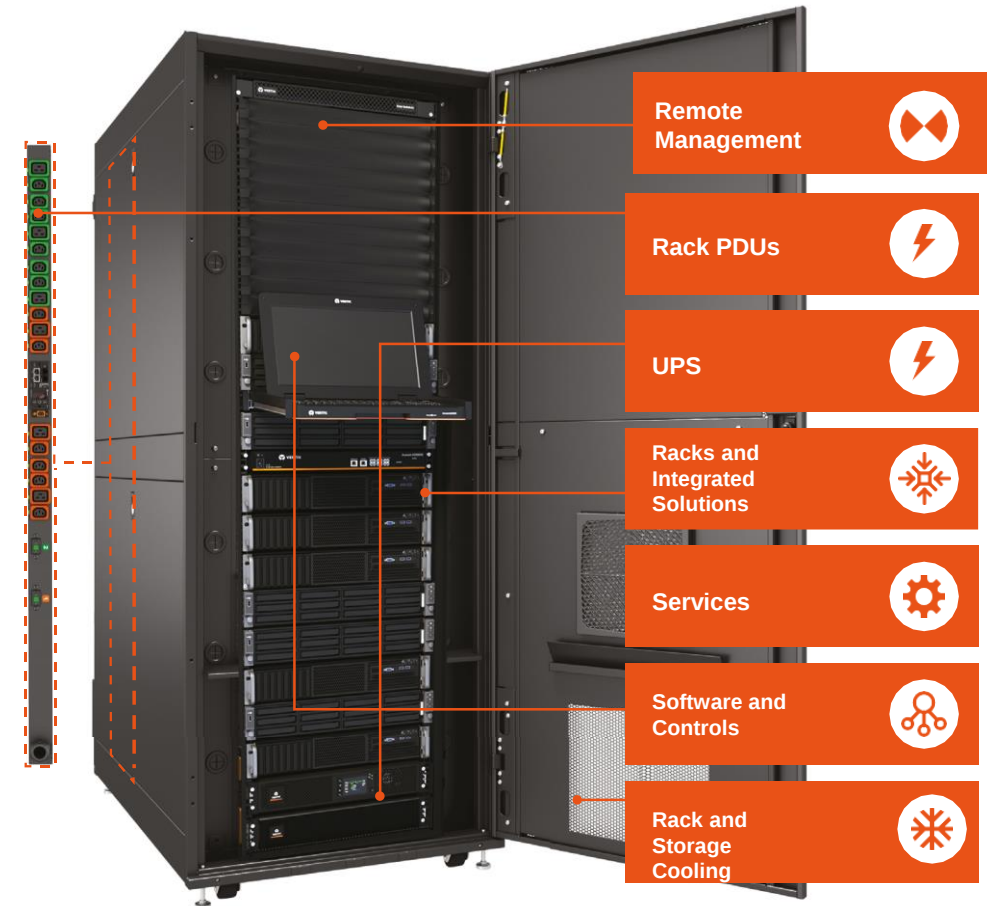
Professionelle Infrastrukturlösungen aus einer Hand

Mit den Vertiv Produkten und Lösungen realisieren Sie eine **professionelle Infrastruktur für den 24x7-IT-Betrieb Ihrer Kunden.**

Ganz egal, ob Sie alte Serverräume modernisieren, ein modernes Rechenzentrum konzipieren oder stabile, wartungsarme Edge-Lösungen realisieren.

Alle Vertiv Produkte und Komponenten sind optimal aufeinander abgestimmt.

-  [Racks und Integrierte Lösungen](#)
-  [Rack PDUs](#)
-  [USV-Systeme](#)
-  [Rack und Storage Kühlung](#)
-  [Remote Management](#)
-  [Software](#)
-  [Services](#)



Was interessiert Sie an einem Partnerprogramm am meisten?

Mehrfachantworten möglich

- a) Sonderkonditionen
- b) Bonuspunkte für Prämien
- c) Unterlagen wie Broschüren und Marketing

Vertiv Partnerprogramm

Das Vertiv Partnerprogramm wurde konzipiert, damit Distributoren und Vertriebspartner die komplexen Anforderungen ihrer Kunden beim Edge Computing, bei der Digitalisierung und bei anderen disruptiven Trends, mit denen die heutigen Rechenzentren und die IT-Landschaft allgemein konfrontiert sind, meistern. Folgende Gründe sprechen für eine Partnerschaft mit uns:



Keine Überdistribution

Die Notwendigkeit, mit anderen Anbietern zu konkurrieren, wird erheblich reduziert.



Hohe Margen

Starke Margen zur Gewinnmaximierung. So bleiben Sie wettbewerbsfähig.



Weltweit führender Anbieter für kritische digitale Infrastruktur

Unser Portfolio bietet Ihnen Zugang zu einer der größten Wachstumschancen in der IT-Branche, mit Kernmarken wie Avocent®, Cybex™, Geist™ und Liebert®.



Jahrzehntelange Erfahrung in der Branche

So konnten wir ein starkes Portfolio und ein effektives Team aufbauen.

Die Partnerstufen

Das Vertiv Partnerprogramm sieht für seine Vertriebspartner fünf Stufen vor. Ihre Prämien nehmen mit Ihrem Umsatz mit Vertiv zu. Profitieren Sie von den Vorteilen und Prämien, während Sie Vertriebs-Know-how auf fortgeschrittenem Niveau entwickeln, gemeinsam mit uns Ihr Geschäft planen und die Lösungen von Vertiv proaktiv vermarkten.



SILVER PARTNER



GOLD PARTNER



PLATINUM PARTNER



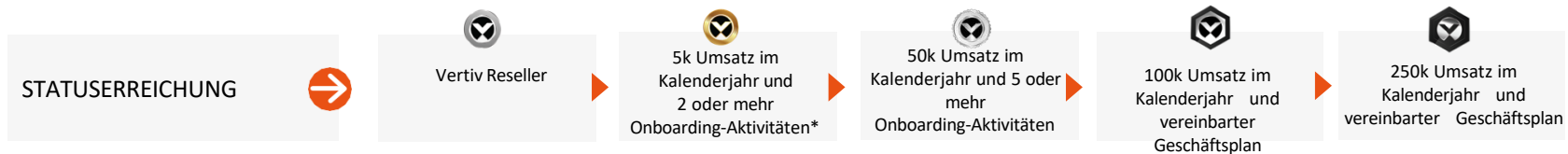
DIAMOND PARTNER



DIAMOND ELITE PARTNER

Vorteile des Vertiv Partnerprogramms

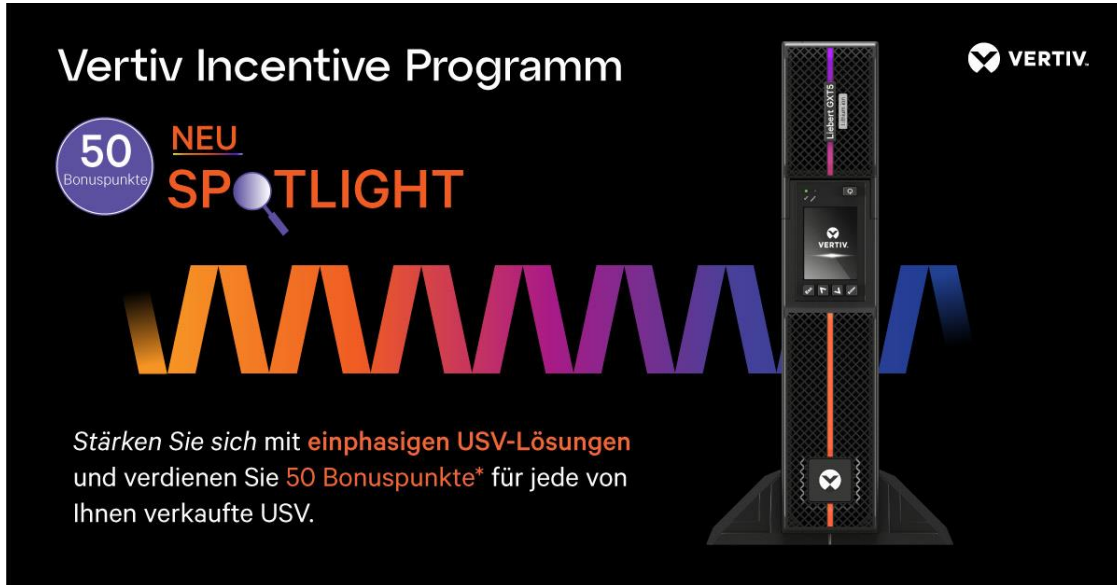
	 SILVER PARTNER	 GOLD PARTNER	 PLATINUM PARTNER	 DIAMOND PARTNER	 DIAMOND ELITE PARTNER
Rabatte					
Projektregistrierung	x	x	x	x	x
Rabatte durch den Solution Designer		x	x	x	x
Demo-Produktprogramm			x	x	x
Incentives					
Vertiv Incentiveprogramm	x	x	x	x	x
Platinum-Rückvergütungen			x		
Diamond-Rückvergütungen				x	
Diamond Elite-Rückvergütungen					x
Marketing					
Marketing COOP					x
Werbekostenzuschüsse				x	x
Lead Dashboard	x	x	x	x	x
Co-Branded Assets	x	x	x	x	x
Medienbibliothek	x	x	x	x	x
Unterstützung für unsere Partner					
Partnerportal	x	x	x	x	x
Vertiv Learning Plattform	x	x	x	x	x
Webinar-Bibliothek	x	x	x	x	x
Partner Locator		x	x	x	x
eCommerce-Partnerprogramm	x	x	x	x	x
Vertiv Solution Designer		x	x	x	x
Technischer und Pre-Sales-Support	x	x	x	x	x
Vertiv™ XR App – Virtual & Augmented Reality	x	x	x	x	x
Projektbegleitung vor Ort			x	x	x
Dedizierter Account-Manager				x	x
IT Channel Katalog	x	x	x	x	x



* Onboarding-Aktivitäten: Projektregistrierungen, Ausfüllen des Partner-Locator-Profiles, Schulungszertifikate, Einreichen von Solution Designer Angeboten, Annehmen/Ablehnen von Leads, Demo-Anfragen, eCommerce-Programm-Registrierung, Ausfüllen von Umfragen.

Vertiv Incentive Programm (VIP)

- Mit jedem verkauften Produkt, können Sie Bonuspunkte sammeln
- In Q2 Spezialangebot 50 Bonus Punkte

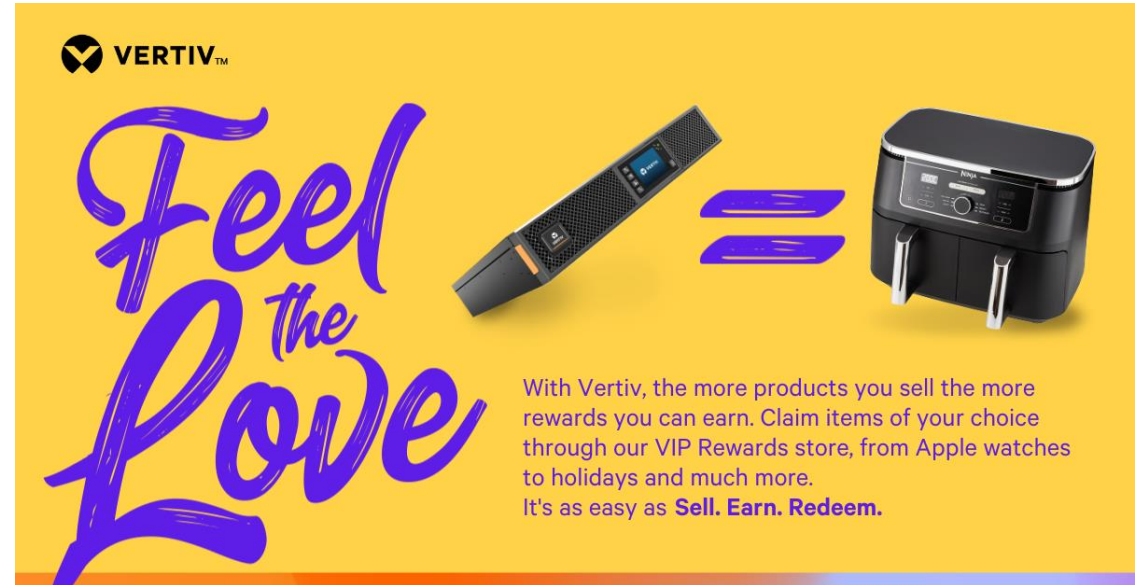


Vertiv Incentive Programm

50 Bonuspunkte **NEU SPOTLIGHT**

Stärken Sie sich mit **einphasigen USV-Lösungen** und verdienen Sie **50 Bonuspunkte*** für jede von Ihnen verkaufte USV.

VERTIV



VERTIV™

Feel the Love

With Vertiv, the more products you sell the more rewards you can earn. Claim items of your choice through our VIP Rewards store, from Apple watches to holidays and much more. It's as easy as **Sell. Earn. Redeem.**

Aktuelle Promotions

1st Time buy: Bis zu 50% Rabatt auf den Listenpreis der Channelpreisliste

2nd Time buy: Bis zu 40% Rabatt auf den Listenpreis der Channelpreisliste

- **Alle Produkte** in der Channel Preis Liste
- **Voraussetzung:** Vertiv Partner
- **Promocode:** perfectpartner50 & perfectpartner40



Aktuelle Challenge zur EURO 2024

- 1) **NEUER KAUF** – Möglichkeit UEFA-Merchandising Produkte für ersten Kauf zu gewinnen (Alle Reseller, keine weiteren Voraussetzungen)
- 2) **ALLE KÄUFE** – Preise gewinnen (Meta Quest set, Ipad, Amazon-Gutscheine), die nach den Gruppenphasen, Viertelfinals, Halbfinals im Juni / Juli gewonnen werden. VPP als Voraussetzung + Kauf

[Vertiv Europäische Fußball-Herausforderung \(vertivfootballchallenge2024.com\)](https://vertivfootballchallenge2024.com)

Als kleinen Vorgeschmack gibt es zudem ein live-Gewinnspiel am Ende des Webcasts, also dran bleiben und dabei sein 😊

