



Mit Sophos MSP Connect Flex Umsätze aus IT-Security-Services steigern

September 2024

Songül Mokhtar
MSP Channel Account Executive

Agenda

- Sophos im Überblick
- Sophos MSP-Team
- Die Cybersecurity Herausforderung
- Die Lösung
- Das Sophos MSP-Programm
- MSP-Bundles
- Informationen und Ressourcen für Sophos MSP Partner

Sophos im Überblick



\$1.1+ Mrd.

22% MSP Flex YOY growth



600,000+

Total customers



25,000+

Active Channel Partners
7,000 Active MSP Partners



21,000+

Sophos Email Customers



300,000+

Sophos Endpoint Customers



22,000+

Sophos MDR Customers



42,000+

Sophos XDR Customers



300,000+

Sophos Firewall Customers



Der **größte Anbieter** von Managed Detection and Response Services (MDR)



Der einzige Anbieter, der von Gartner als **Customers' Choice** und **G2 Leader** für EPP, Firewall und MDR ausgezeichnet wurde



Top-Performer in den **MITRE ATT&CK Evals** für Enterprise Products und Managed Services



Branchenführende **Kompatibilität** mit praktisch jeder Umgebung oder jedem Tech-Stack



Das **umfangreichste Portfolio** an erstklassigen Produkten und Managed Security Services

Sophos MSP Team – Central Europe



Scott Tyson
Director - MSP EMEA



Songül Mokhtar
CAE
DACH



Anita van de Meulenhof
CAE
DACH



CAE
DACH



Leon Münch
CAM
DACH



CAM
DACH



MSP.Sales.DACH@Sophos.com

(+49) 611 58581130

Die Cybersecurity Herausforderung

Umfrage

Die Cybersecurity Herausforderung

Cybersicherheit ist so komplex, so schwierig und entwickelt sich so schnell, dass die meisten Unternehmen sie alleine einfach nicht effektiv bewältigen können.



Cyberbedrohungen nehmen an Umfang und Komplexität zu



Cybersicherheitstools sind kostspielig und komplex (reaktiv, unübersichtlich, inkompatibel)



Die Einstellung und Bindung von Cybersicherheitsexperten ist zu einem Wettbewerb geworden

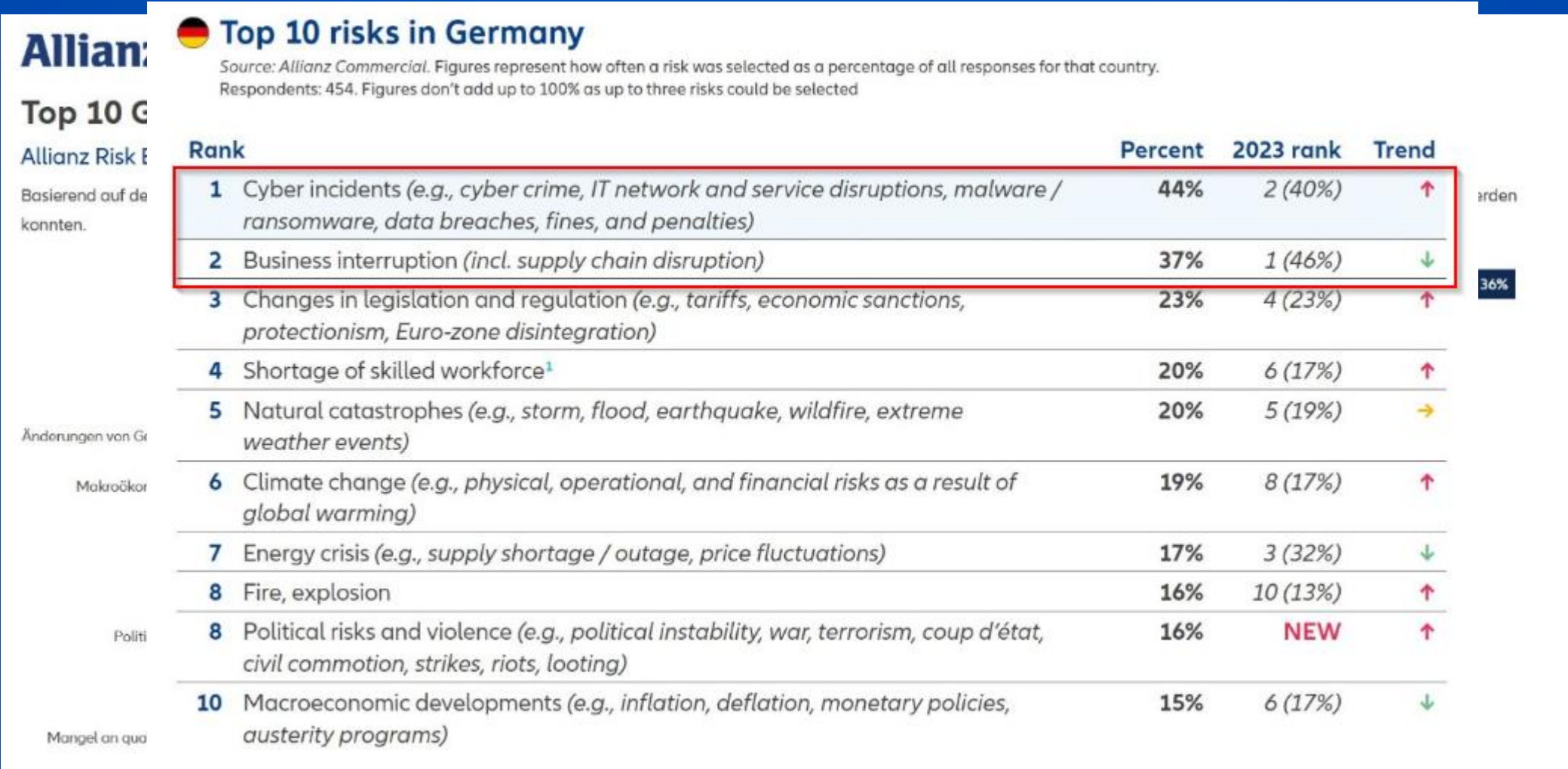


Cyberversicherungen verlangen die Nutzung von State-of-the-Art Security-Lösungen

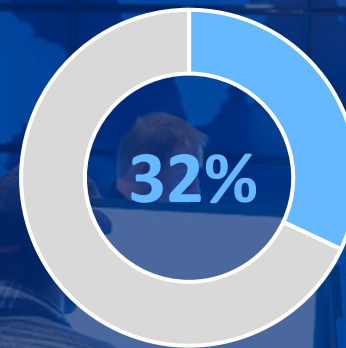


Rechtliche Vorgaben
(Geschäftsführerhaftung, KRITIS, DSGVO, EU NIS-2)

Die aktuelle Bedrohungslage



Ein Drittel der Ransomware-Angriffe beginnt mit einer ausgenutzten, ungepatchten Schwachstelle



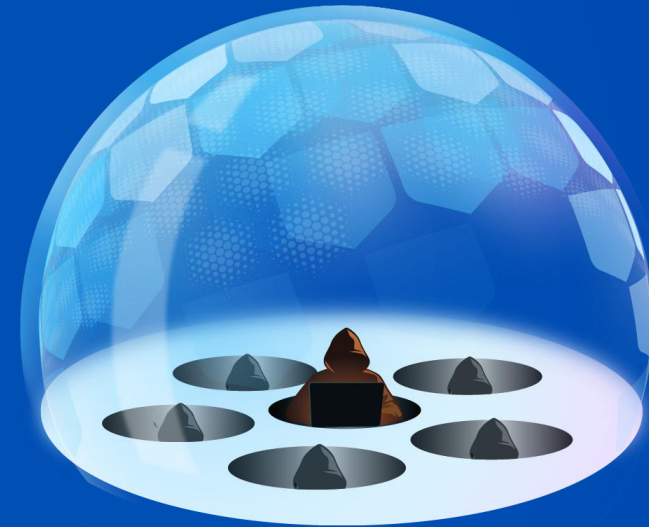
Die Lösung

Wie können aktive Angreifer gestoppt werden?



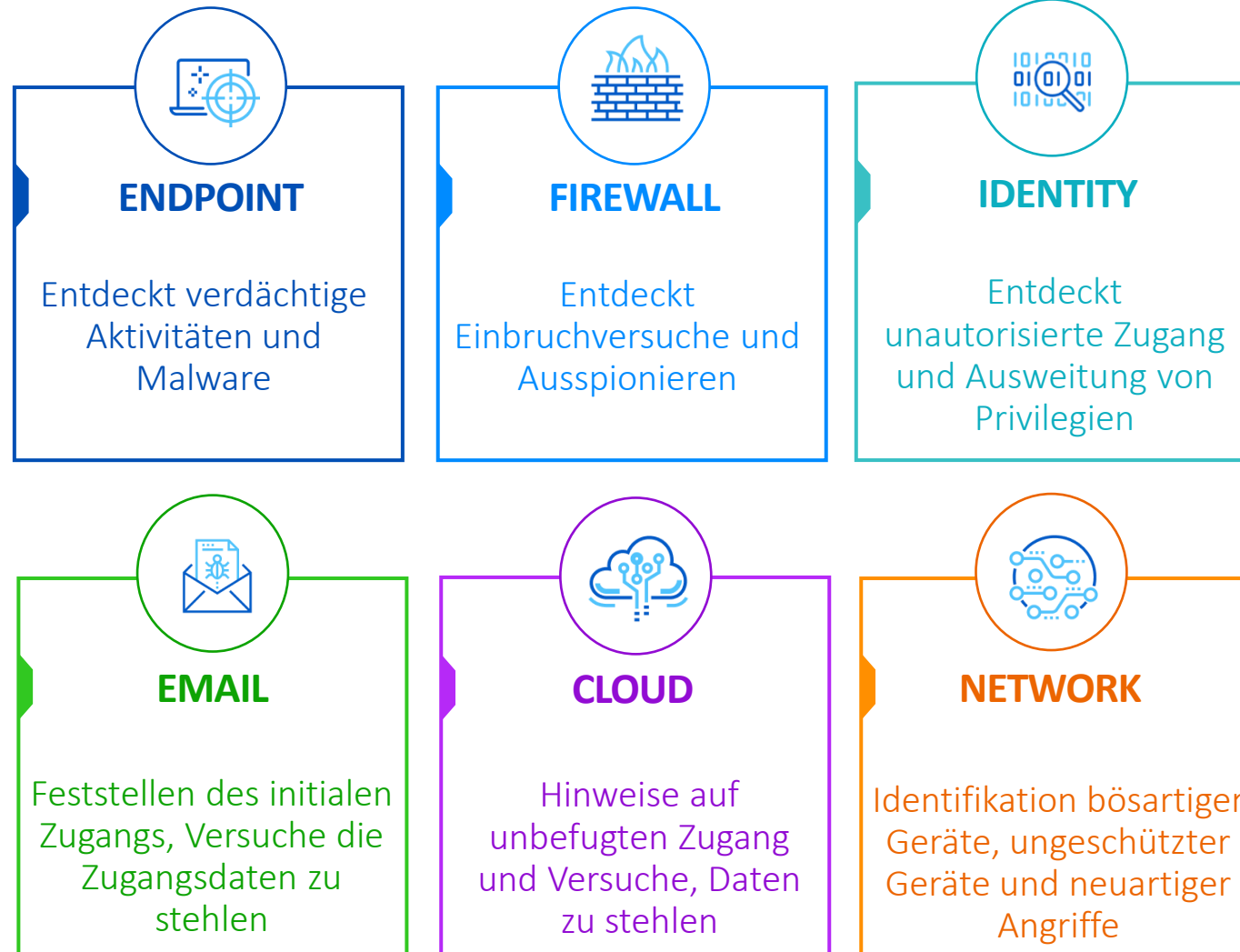
**Einzelne Produkte für
einzelne Angriffe**

vs.



**Vernetzte Produkte und
Services, die zusammenarbeiten**

Jede Sicherheitslösung spielt eine wichtige Rolle



Die Lösung: Sophos MDR - Cybersecurity as a Service



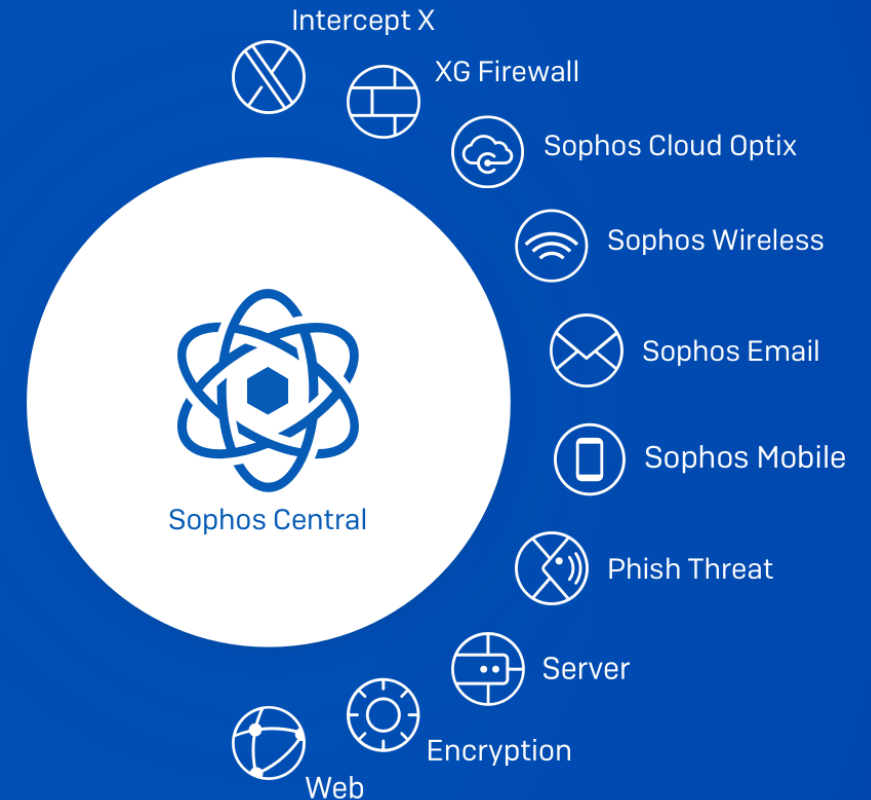
- ✓ Das ausgelagerte SOC für Kunden
- ✓ 24/7 Bedrohungserkennung und Reaktion
- ✓ Vollständiges Incident Response bei Angriffen
- ✓ Mehr als 22.000 MDR Kunden
- ✓ Telemetrie von mehr als 600.000 Unternehmenskunden
- ✓ Bestmögliches Ergebnis für die IT-Sicherheit Eurer Kunden



Sophos MSP Connect Flex Programm

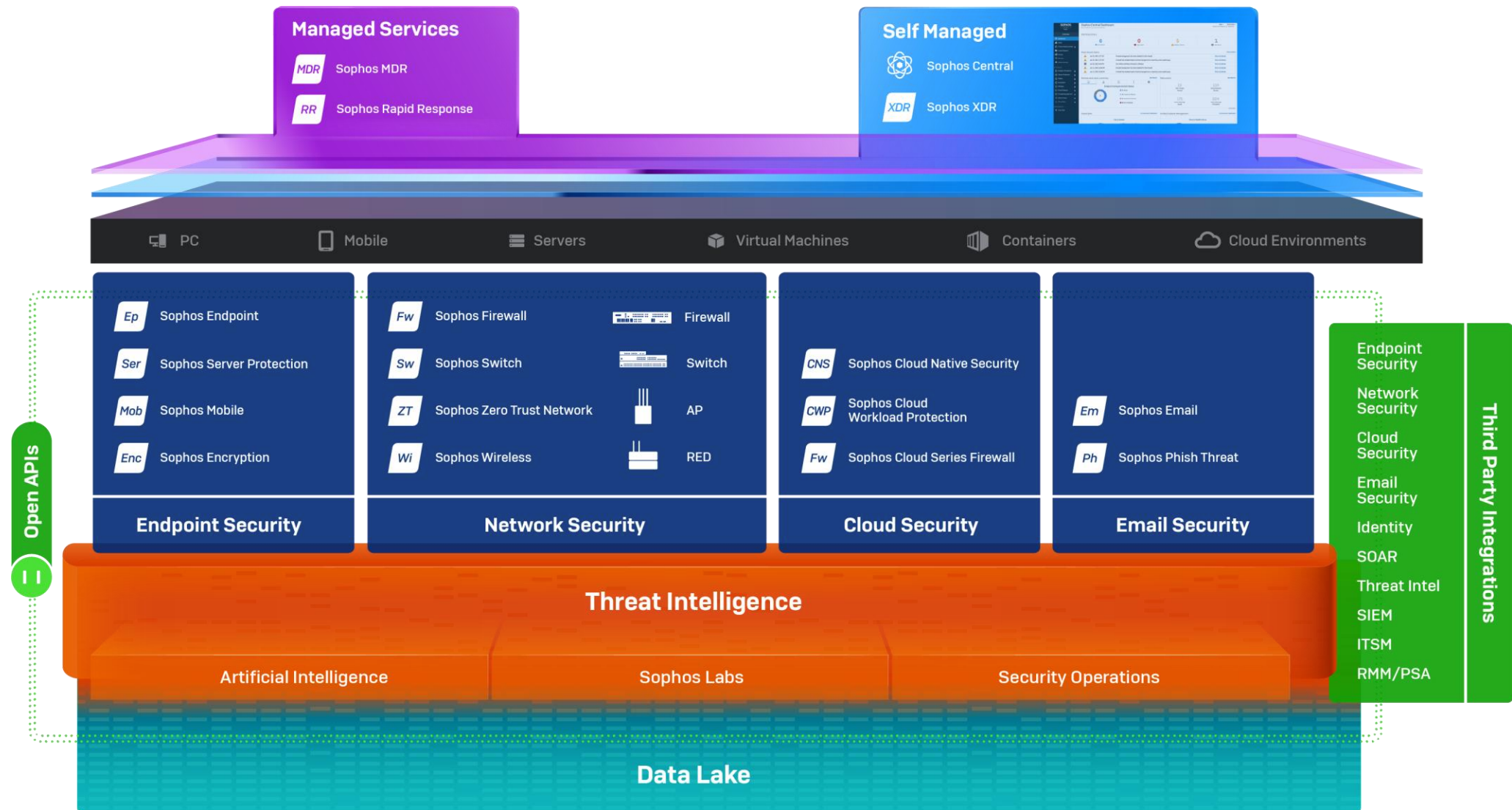
Sophos MSP-Programm

- EIN Security Hersteller
- EIN flexibles Programm
- EIN Management Dashboard

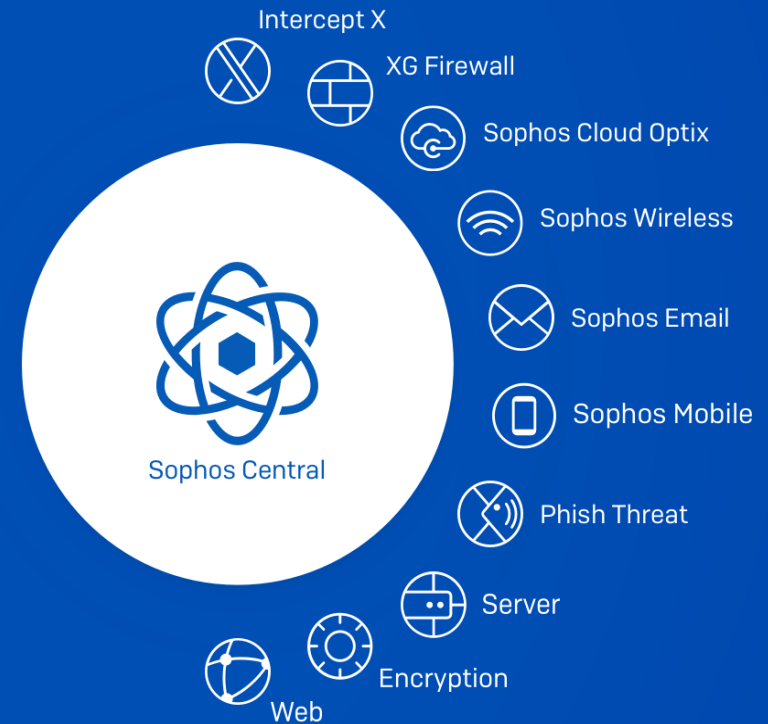
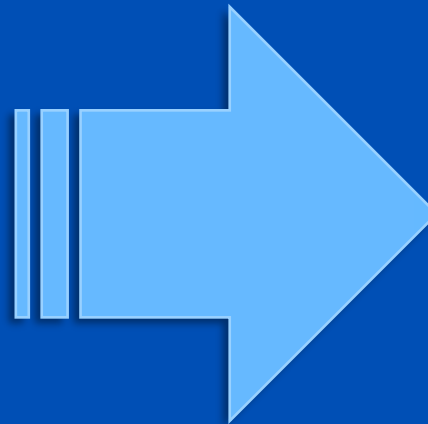


EIN Security Hersteller

Adaptive Cybersecurity Ecosystem



Hersteller Management vereinfachen – Kosten einsparen



EIN flexibles Programm

MSP Flex Journey

Managed
Services
Business-
modell

www.sophos.com/msp

MSP
Anmeldung

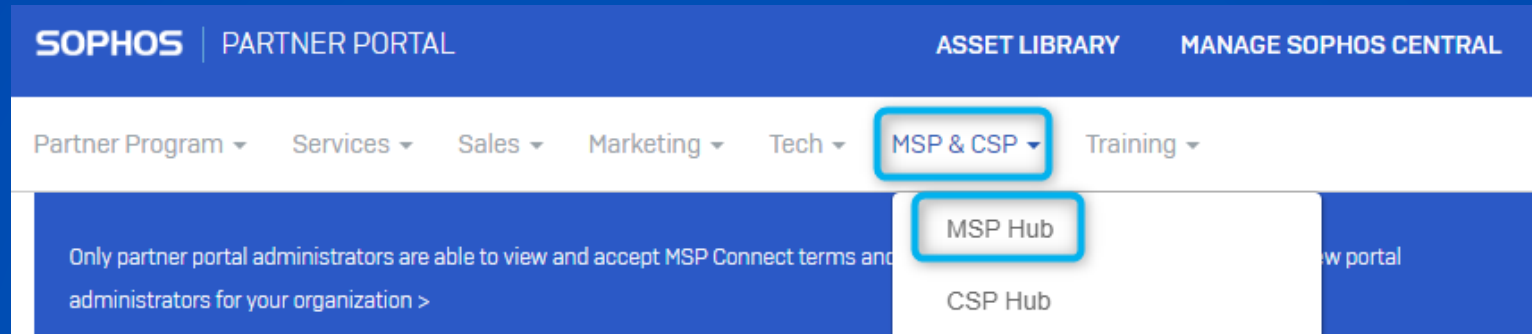
Zertifizierung:
Sales
Fundamentals
(SC01)
Sophos MSP
Connect
(MSP01)

MSP
Distributor
Genehmigung

MSP Flex
Onboarding
Prozess



MSP Hub - Trainings



SALES CONSULTANT

 Sales Fundamentals	 Selling MDR and Cybersecurity as a Service	 Cloud Security Provider	 Sales Fundamentals	 MSP Connect
SALES CONSULTANT	SALES CONSULTANT	SALES CONSULTANT	SALES CONSULTANT	SALES CONSULTANT
SU01 - Sales Fundamentals 2023 Update	SC02 - Selling MDR and Cybersecurity as a Service - Sales C...	CSP01 - Sophos Cloud Security	SC01 - Sales Fundamentals - Sales Consultant	MSP01 - Sophos MSP Connect - Sales Consultant
0.5 hour(s)	1 hour(s)		5.5 hour(s)	

Sophos & Distributor approval for monthly billing

Sophos Connect Flex

without having to uninstall their current solutions. In just a few easy steps, you can begin securing your customers with confidence while growing your revenue.

- 1 - Complete your MSP Training - [Sign Up Now](#)
- 2 - Set up your Sophos Central Partner Dashboard
- 3 - Register for monthly MSP webinars:
EMEA | APJ | DACH

MSP Lizenzierungsmodell

User

Endpoint Security

- Central Intercept-X Advanced (CIXA)
- CIXA with XDR
- CIXA EDR MDR Complete

Mobile Advanced

- Secure smartphones and tablets just like any other endpoint

Device Encryption (PC/Mac)

- Easy and highly effective last line of defense against data loss

Central Email Advanced

- Email threat protection, content control and encryption

Phish Threat

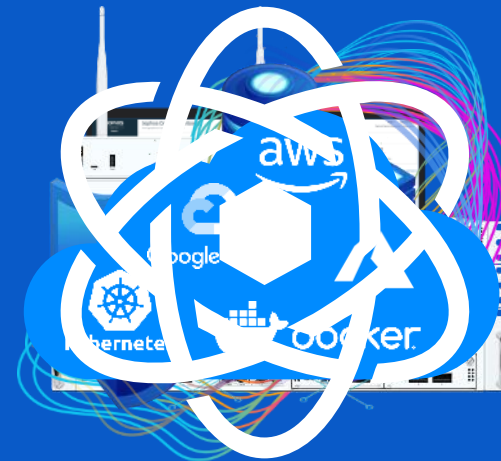
- Security Awareness Training for MSPs and end user customers

Zero Trust Network Access

- Securely connect your users to your applications

Sophos Central

The world's most trusted cybersecurity platform



Device

Sophos Firewall Subscription:

- Standard Protection
- Xstream Protection
- Xstream Protection with WAF and Email
- XG Virtual Appliance (2C4G+)

Device Reporting

- XG Firewall reporting and storage

Server

Server Workload Protection

- Server CIXA
- Server CIXA with EDR
- Server CIXA EDR MDR Advanced

Cloud Environment

Cloud Optix

- Cloud security monitoring, analytics, and automation for AWS, Azure, GPC

MSP Aggregierte Abrechnung

- 1500 User Licenses
- 33 Server Licenses
- 26 Devices
- 105 Cloud Assets
- 4 x 25GB Reporting

Server Licenses

Intercept X for Server

- 1-24 Server Licence
- 25-99 Server Licence
- 100-249 Server Licence
- 250-499 Server Licence
- 500-999 Server Licence
- 1000+ Server Licence

User Licenses

Endpoint Security, Mobile, Encryption,
Phish Threat, Email and MDR

- 1-99 User Licence
- 100-499 User Licence
- 500-999 User Licence
- 1,000–4,999 User Licence
- 5,000-9,999 User Licence
- 10,000+ User Licence

Cloud Security Posture Management

Cloud Optix

- 1-49 Assets
- 50-99 Assets
- 100-249 Assets
- 250-499 Assets
- 500-999 Assets
- 1000+ Assets

Firewall Subscriptions

- 1-24 Devices/Virtual Appliances
- 25-99 Devices/Virtual Appliances
- 100-199 Devices/Virtual Appliances
- 200-499 Devices/Virtual Appliances
- 500-999 Devices/Virtual Appliances
- 1000+ Devices/Virtual Appliances

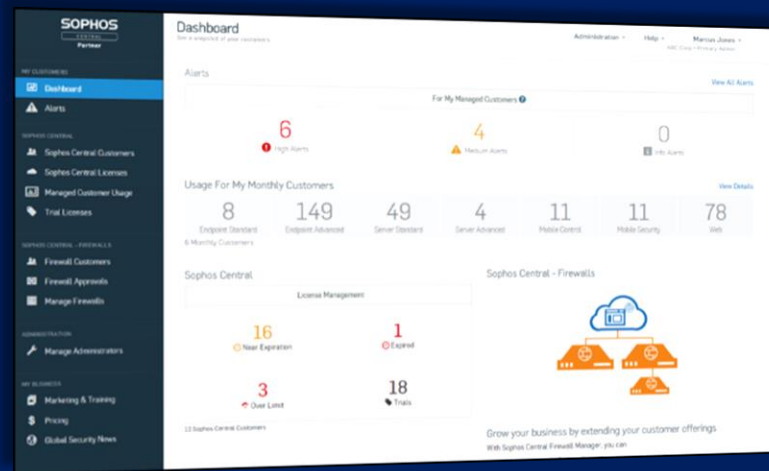
Central Firewall Reporting Advanced

Central Firewall Reporting Advanced (CFR-A) is licensed at a fixed price for a 25GB block per month and appliance.

EIN Management Dashboard

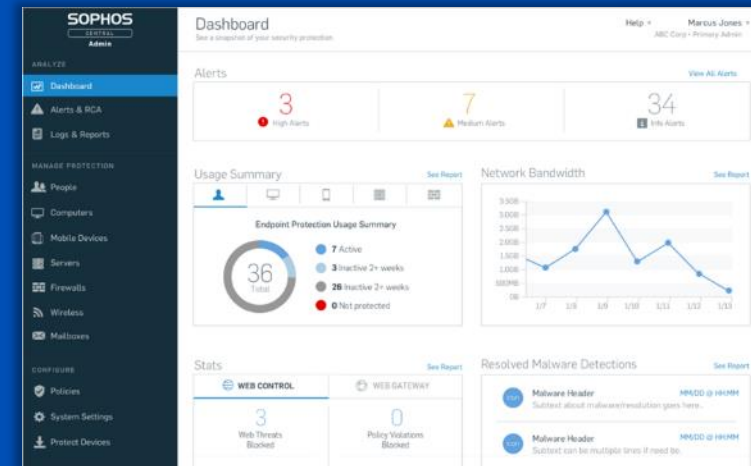
Sophos Central

Partner Dashboard



Allows Partners to manage multiple customer installations

Admin



- Endpoint Protection
- Mobile Protection
- Server Protection
- Encryption
- Wireless
- Firewall
- Email Security
- Anti-Phishing

Onboarding Guides für Partner

 Sophos Partners > MSP Guides More

Central Partner MSP Guides

Central Products MSP Guides

Sophos Firewall MSP Guides

Central Partner MSP Guides

By date Descending



Sophos Plug-in for Kaseya [Live Demo]

This is a live demo of the Sophos Plug-in for Kaseya VSA with limited functionality. Only the Sophos Plug-in navigation on the left side works to allow for a review of what information is available via the plug-in. The Sophos Plug-in can be found he...

 SteveWeber



Convert a Termed Central Admin Account to Monthly

This guide will walk through the process in Central Partner Dashboard to convert a Central Admin Account from Termed to Monthly using the Update Billing button. Accounts under 30 days can be converted, which will immediately terminate the Termed Lic...

 SteveWeber



Partner Portal - User Management

Welcome to the Partner Portal - User Management guide. You will learn how to edit an Inactive Account that was created in Central Partner Dashboard and how to create a New Partner Portal User. For a Fullscreen Experience [Click Here](#)

 SteveWeber

<https://community.sophos.com/sophos-partners/b>

MSP Bundles

MSP Business Vorteile

- Langfristige Kundenbeziehungen
- Wiederkehrende Umsätze
- Cross-selling Möglichkeiten
- Flexibilität
- Kosten- und Zeitersparnis
- “trusted advisor” - keine Vergleichbarkeit



SOPHOS

- Erweitertes Security Portfolio
- Effizienzsteigerung (Dashboard)
- Dediziertes MSP-Team
- Preisbandsprünge
- Promos
- Partnerlevel (x24)

MSP-Bundles

	Premium Plus	Premium	Standard
	15,90€	9,90€	7,90€
Endpoint Protection (CIXA)	✓	✓	✓
Extended Endpoint Protection (XDR)	✓	✓	
24/7 Endpoint Protection Security (MDR)	✓		
Zero Trust Network Access	✓		
Device Encryption	✓		
Email Security	✓	✓	
Phish Threat / Security Awareness Training	✓	✓	
Mobile Security	✓		
Security Reports inkl. Beratung	✓	+ x€ / Std.	+ x€ / Std.
Monitoring & Patch Management	✓	✓	
Backup	✓		
Installation	✓	✓	+ x€ einmalig
Vor-Ort Service	5 enthalten	+ x€ / Std	+ x€ / Std.
Support/Hotlinezeiten	24/7	8:00-18:00 Uhr	8:00-18:00 Uhr
Garantierte Reaktionszeit	2 Stunden	4 Stunden	8 Stunden

Checkliste



- **Beurteilung der Kundenstruktur**
- **Rechtliche Grundlage / Vertragswerk**
- **Anpassung der internen Prozesse / Automatisierung**
- **Schnüren der Servicepakete**
 - drei Pakete zur Auswahl
 - das beste Paket ist vorausgewählt (digital), optisch hervorgehoben, links ausgerichtet



Informationen und Ressourcen für Sophos MSP Partner

Sophos MSP-Promos

Global* MSP Flex Promotion XG/SG to XGS Hardware Refresh

Exclusive offer to upgrade your XG and SG Series customers

July 4, 2024 – September 30, 2024

Sophos XG Series hardware will reach end of life on March 31, 2025 and SG Series hardware will be end of life from June 30, 2025. For a limited time only, MSPs can take advantage of an exclusive offer to upgrade existing XG and SG Series hardware to XGS Series hardware with a **70% discount on XGS Series hardware**.

The promo code must be entered at the time of purchase. The serial number(s) of the XG/SG Series hardware being replaced must be provided to the customer on or before the promo end date.

Angebot für MSP Connect Flex Partner

Sophos MDR MSP-Angebot

25 % Discount auf Sophos MDR

Gültig bis: 31. März 2025

Bieten Sie Ihren monatlichen Kunden jetzt Sophos MDR – den MDR-Service, dem weltweit viele Kunden vertrauen.

Angebotsbedingungen:

Wir ermöglichen unseren Distributoren, autorisierten Sophos MSPs einen Discount von 25 % auf den Listenpreis von Sophos MDR (MDR Essentials & MDR Complete) zu gewähren, wenn ein Sophos MSP vor dem Angebotszeitraum noch keine Sophos MDR-Lizenzen erworben hat. Der MDR-Service muss vom MSP gekauft werden, d.h. der MSP ist der Lizenzinhaber.

Um das Angebot zu nutzen, sprechen Sie bitte mit Ihrem MSP-Sophos-Ansprechpartner. Wenn Sie die Konditionen für dieses Angebot erfüllen, aktiviert Ihr MSP-Sophos-Ansprechpartner Ihren Discount für Sophos MDR in Ihrem Partner-Account. Sie können dann 1 Jahr lang, ab Aktivierung des Angebots, den Discount für Ihre Kunden nutzen.

Eine Aktivierung des Discounts ist nur im Zeitraum **01.10.2024 bis 31.03.2025** möglich („Angebots-Zeitraum“).

Lassen Sie sich dieses lukrative Angebot nicht entgehen! Wenn Sie Fragen haben, kontaktieren Sie uns bitte über mvp.sales.dach@sophos.com.

Mit freundlichen Grüßen
Ihr Sophos-Team

Sophos MDR

Sophos MDR ist der Managed Detection and Response Service, dem weltweit viele Kunden vertrauen. Mehr als 18.000 Organisationen schützen sich mit Sophos MDR vor komplexen Cyberangriffen, gegen die reine Technologie-Lösungen machtlos sind.

- 24/7 Threat Monitoring and Response der gesamten Umgebung
- nutzbar mit Sophos-Lösungen und Drittanbieter-Lösungen
- Threat Hunting durch Experten
- Umfassende Reaktion auf Vorfälle
- Ermittlung der Ursache und Empfehlungen zur Abwehr künftiger Bedrohungen
- Breach Warranty über 1 Mio. US\$
- 24/7 direkter Telefon-Support
- Wöchentliche und monatliche Reports
- Monatliche Briefings zu neuesten Bedrohungen und Security Best Practices
- Regelmäßige Account Health Checks

Angebot für MSP Connect Flex Partner

Sophos Firewall MSP-Angebot

Hardware der XGS-Serie

Wenn Sie Ihren Kunden mit der Sophos Firewall den marktwert besten Service bieten, erhalten Sie einen Discount auf die Hardware!

Welche Vorteile bietet Ihnen eine Sophos Firewall als MSP?

- Vollständige Transparenz und Report-Erstellung für all Ihre Kunden und Lizenzen in Sophos Central, mit mehreren Subscription-Optionen
- Höhere Margen durch die Zusammenfassung von Lizenzen all Ihrer monatlichen Kunden
- Differenzierung mit Synchronized Security durch Hinzufügen weiterer Produkte in Sophos Central zu Ihren monatlichen Kunden (Endpoint, Mobile, Encryption usw.)

Welche Vorteile bietet eine Sophos Firewall Ihren monatlichen Kunden?

- Bessere Transparenz, Sicherheit und Reaktion sowie Verknüpfung mit unseren Sophos-Endpoint-Produkten für 100%ige App-Transparenz
- Zero-Day-Schutz mit Deep Learning zum Erkennen bekannter und unbekannter Bedrohungen (Xstream Protection Subscription erforderlich)
- Hochleistungs-CPU's, erweiterte Speicherkapazität und schnellere SSD's

Lassen Sie sich dieses lukrative Angebot nicht entgehen! Wenn Sie Fragen haben, kontaktieren Sie uns bitte über mvp.sales.dach@sophos.com.

Mit freundlichen Grüßen
Ihr Sophos-Team

SOPHOS

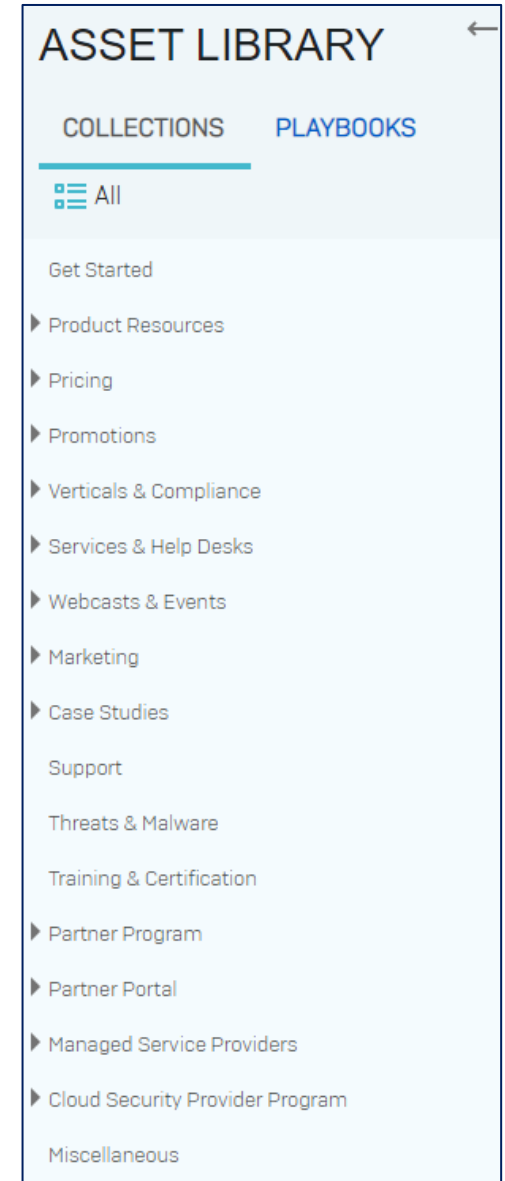
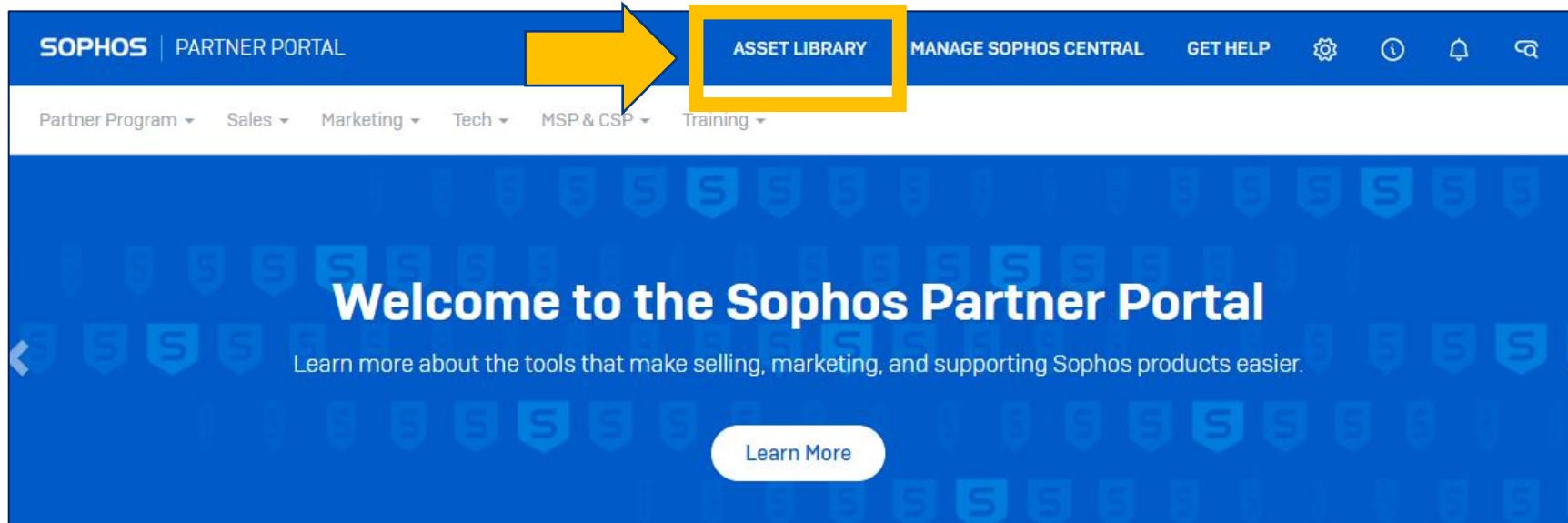
SOPHOS

SOPHOS

MSP Asset Library

Asset Library

- ✓ Marketing Materials / Product Resources
- ✓ Webcasts & Events / PPT Presentations
- ✓ Email templates / Campaigns
- ✓ Case Studies (customer and partner)

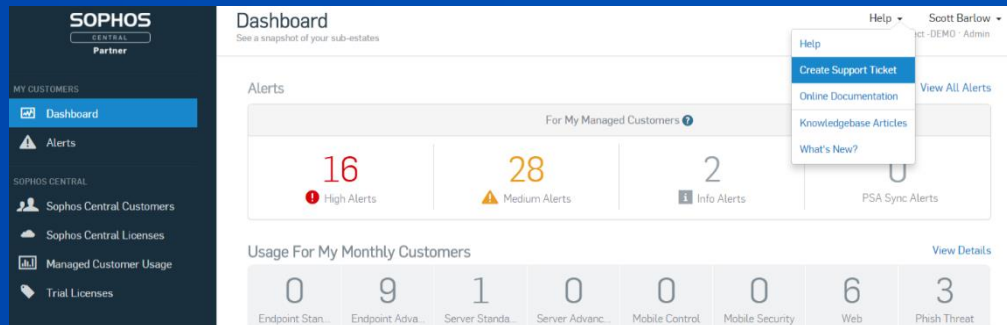


MSP Support & Ressourcen

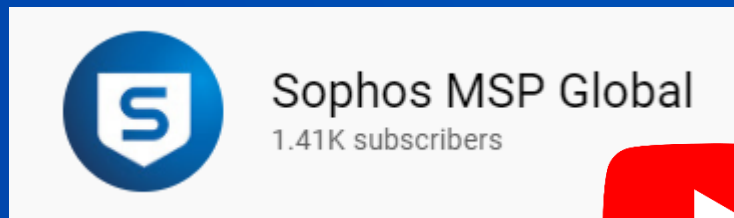
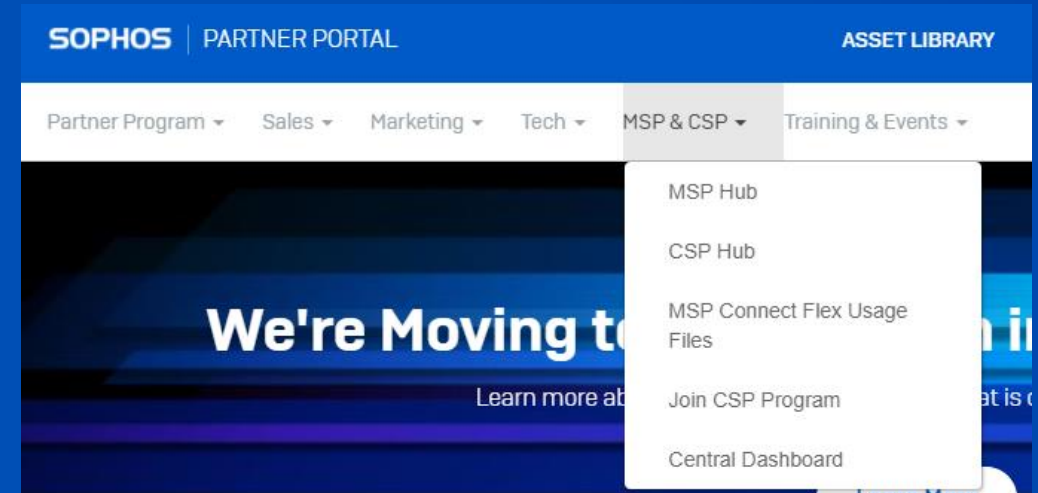
MSP Support 24x7x356

Phone: 1-866-541-3186

Email: MSP.Support@sophos.com



Partner Portal – MSP Hub

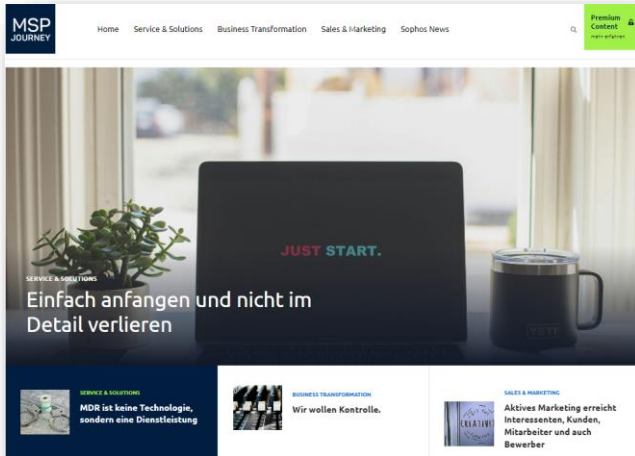


MSP Global YouTube Channel:
<https://www.youtube.com/channel/UC-v9jPG-tkYQ-AgIIPdRN7Q>

[Sophos MSP Onboarding Video](#)



Jetzt informieren zur MSP-Journey



MSP-Forschungsreise

Jede Menge Erfahrungen und Impulse für Ihren Erfolg mit Managed Security Services. Erfolgreiche Partner teilen ihre Erfahrungen und Erkenntnisse zu den wichtigsten Faktoren für ein erfolgreiches MSP-Business.

msp-journey.de

Das MSP-Journey eBook

Die wichtigsten Erfolgsfaktoren für mehr Managed Security Business – zusammengefasst in einem kompakten eBook! Belegt durch Umfragen, Analysen und Input von erfolgreichen IT-Unternehmen. Hilfreich für alle, die im MSP-Bereich starten wollen oder schneller weiter wachsen möchten.

[Zum eBook](#)



Gespräche & Interviews

MSP-Experten im Interview: geballtes Know-how zu den Themen Portfolioentwicklung, Neukundengewinnung, strategische Unternehmensausrichtung und vieles mehr.

[Zu den Gesprächen](#)

[Apple Podcast](#)

[Spotify](#)

And the winner is...



SOPHOS