

Cybersicherheit ist eine große Herausforderung

IT-Umgebungen werden immer komplexer und Bedrohungen scheinen außer Kontrolle zu geraten. Es stehen zu viele Tools zur Auswahl, und es ist schwierig zu wissen, welche Sie benötigen (geschweige denn, wie diese sich auf Ihren Technologie-Stack auswirken). Zudem ist es nicht einfach, die Zeit, das Budget und die Ressourcen zu finden, die für eine solide Sicherheit erforderlich sind. Darüber hinaus ist es äußerst mühselig, Anbieter dazu zu bringen, Anrufe entgegenzunehmen oder auf Supportanfragen zu antworten. Und irgendwie scheint es bei Aufgaben in Bezug auf die Sicherheit immer so zu sein, dass Zeit und Ressourcen von anderen geschäftskritischen Bereichen abgezweigt werden.

Es geht jedoch auch einfacher. Ihre Cybersicherheitslösungen sollten Ihnen dabei helfen, die realen, unvollständigen Betriebsbedingungen und dringenden Herausforderungen zu bewältigen, mit denen Sie täglich konfrontiert sind.

Und genau in diesem Punkt unterscheidet sich WatchGuard von anderen Anbietern.

Seit drei Jahrzehnten machen wir fortschrittliche Sicherheitslösungen für jedes Unternehmen zur Realität und bieten ihnen echte Sicherheit für die reale Welt. Wir gehen über die Technologie hinaus und konzentrieren uns auf das, was für einen echten Erfolg in der Cybersicherheit wichtig ist: Lösungen, die die täglichen Hindernisse überwinden, die zwischen Ihnen und einer effektiven, skalierbaren, zuverlässigen und wirtschaftlichen Sicherheit stehen.

In diesem E-Book werden die wichtigsten Herausforderungen, denen die meisten Sicherheitsadministratoren heute gegenüberstehen, sowie konkrete Sicherheitslösungen zu deren Bewältigung behandelt.



Cybersicherheitsprofis können nicht mithalten

Die Vielzahl der Sicherheitsbedrohungen, denen wir heutzutage ausgesetzt sind, ist überwältigend. Es ist schwieriger als je zuvor, den Überblick zu behalten. Und es kann genauso schwierig sein, sich mit all den verschiedenen, verfügbaren Technologien auseinanderzusetzen, um sie zu beheben! Die Entscheidung, welche Sicherheitslösungen für Ihr Unternehmen am besten geeignet sind und welche Sie vermeiden sollten, erscheint manchmal unmöglich. Das führt oft zu einem komplexen Technologie-Stack voller redundanter, unnötiger Tools, die sich nicht effektiv verwalten lassen und auch nicht den zuverlässigen Schutz bieten, den Sie benötigen.

Da die Bedrohungen von Jahr zu Jahr raffinierterer werden, fühlen Sie sich eventuell geneigt, immer mehr Sicherheitsfunktionen hinzuzufügen. Das bedeutet jedoch nur höhere Kosten, langsamere Abläufe, häufige Integrationsprobleme und schlechtere Sicherheitsergebnisse. In der realen Welt ist "mehr" selten der richtige Ansatz, wenn es um Sicherheit geht.

Die Realität

Steigende Bedrohungen

Fast 2.250 Cyberangriffe pro Tag¹

Große finanzielle **Auswirkungen**

Die durchschnittlichen Kosten einer Datensicherheitsverletzung betragen fast 5 Mio. USD2

Zu viele Tools

40 % der Unternehmen verfügen über zu viele Cybersicherheitstools, die nicht effektiv verwaltet werden können³



Sie brauchen präzise und leistungsstarke Sicherheit

Wir geben Ihnen für die Sicherheit ein Skalpell an die Hand, keinen Vorschlaghammer. Wir zeigen Ihnen einen einfacheren Weg auf - mit Tools, die präzise genug sind, um Ihre tatsächlichen Sicherheitsanforderungen zu erfüllen, und leistungsstark genug, um die modernen Bedrohungen von heute zu bewältigen. Vertrauen Sie unseren Experten, dass sie nur die effektivste Technologie auswählen, um Ihre Sicherheit auf dem neuesten Stand zu halten, und vermeiden Sie übermäßig komplexe, wenig wirksame Lösungen.

Echte Sicherheit:

- Anpassbare Lösungen auf der Grundlage jahrelanger Erfahrung im Bereich der Cybersicherheit
- Leistungsstarker Schutz für Umgebungen, Geräte und Anwender auf einer Plattform
- Produkte und Services, die miteinander kommunizieren, um Bedrohungen zu stoppen (XDR)
- KI, ML und Automatisierung, um einen besseren, schnelleren und stärkeren Schutz zu bieten







Eine universelle Lösung hilft niemandem weiter

Die meisten Sicherheitslösungen sind nicht flexibel, interoperabel oder skalierbar genug, um Ihre individuellen betrieblichen Anforderungen zu erfüllen. Dies führt dazu, dass Sie sich intensiv bemühen müssen, Ihre Sicherheitsmaßnahmen anzupassen und für Ihr Unternehmen funktionsfähig zu machen, oder dass Sie ständig nach einer Lösung suchen, die angesichts Ihrer zeitlichen, finanziellen und ressourcenbezogenen Einschränkungen besser zu verwalten ist.

Sehr viele Unternehmen haben sich so sehr daran gewöhnt, ihre Sicherheitsstrategie, -technologien und -abläufe an starre, einheitliche Sicherheitslösungen anzupassen, dass Probleme und Frustration zur Norm geworden sind. Das muss jedoch nicht so sein.

Die Realität

Ressourcenbeschränkungen

Fast die Hälfte der Unternehmen hat nicht die richtigen Tools und Mitarbeiter, um mit Cyberbedrohungen umzugehen4

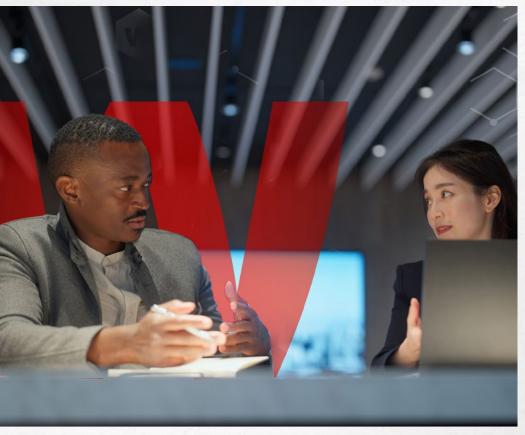
Vorteile des **Ansatzes "Unified** Security"

Unternehmen, die eine Sicherheitsplattform einsetzen, profitieren von einfacheren Abläufen und weniger Vorfällen und Verstößen5

SOC - ja oder nein?

Mit einer Investition von 2 bis 7 Mio. USD pro Jahr, ist der Aufbau eines internen SOC nicht immer eine Option⁶



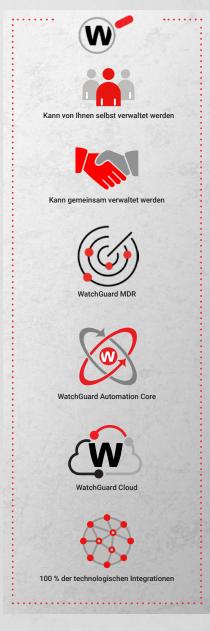


Sie benötigen eine Lösung, die zu Ihnen passt

Unsere Sicherheitslösungen passen sich Ihren geschäftlichen Anforderungen an und lassen sich entsprechend skalieren, ohne dass Sie Kompromisse eingehen müssen. Egal, ob es sich um ausgefeilte selbstverwaltete Tools, KI-basierte Sicherheitsprodukte, gemeinsam verwaltete Lösungen oder ausgelagerte Services handelt, wir bieten Sicherheit, die nicht nur zu Ihren aktuellen betrieblichen Gegebenheiten passt, sondern auch so flexibel ist, dass sie an sich ändernde Anforderungen angepasst werden kann.

Echte betriebliche Ausrichtung:

- Selbstverwaltete, gemeinsam verwaltete oder ausgelagerte Sicherheitsoptionen
- MDR-Services (Managed Detection & Response) rund um die Uhr
- KI- und ML-Technologie zur Optimierung der Sicherheitsverwaltung
- Zentralisierte, automatisierte Sicherheitsverwaltung für vereinfachte Abläufe
- Breites Technologie-Ökosystem und Integrationen







Echte Beziehungen und Unterstützung sind selten

Die traurige Wahrheit ist, dass es schwierig ist, Cybersicherheitsanbieter zu finden, die eine echte Geschäftsbeziehung schätzen und die Unterstützung bieten, die Sie benötigen. Prozesse bei Support und Kundenbeziehungen werden immer stärker automatisiert. Der persönliche Kontakt zu Mitarbeitern nimmt ab. "Partnerschaften" für die Transaktionssicherheit sind allgegenwärtig.

Jeder Ihrer Kollegen kennt wahrscheinlich Ihren Sicherheitsanbieter, aber wie gut kennt dieser Anbieter Sie? Unabhängig davon, ob es um ein Konfigurationsproblem oder einen Ransomware-Angriff geht, wenn Sie sich nicht darauf verlassen können, dass Ihr Anbieter Ihre Anrufe entgegennimmt, können Sie sich nicht wirklich auf Ihre Sicherheitsvorkehrungen verlassen. Starke Beziehungen und qualitativ hochwertiger Support sind nicht einfach nur wünschenswert. Sie sind von entscheidender Bedeutung.

Die Realität

Umfassende Unterstützung ist für die Kaufentscheidung sehr wichtig Fast 60 % der Unternehmen

stufen den Support als einen der wichtigsten Faktoren bei der Kaufentscheidung für Sicherheitslösungen ein⁷

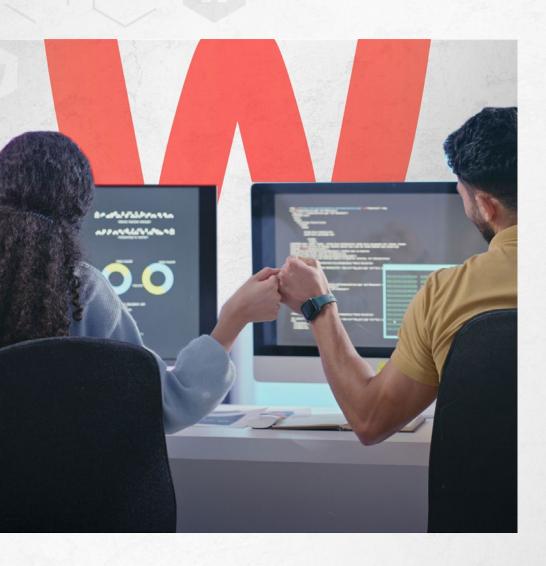
Vernetzung ist sehr wichtig

80 % der Kunden sagen, dass die Erfahrung, die ein Unternehmen bietet, genauso wichtig ist wie seine Produkte und Services⁸

> Schlechter Support führt zu Kundenabwanderung

55 % der Führungskräfte wechseln aufgrund langer Antwortzeiten oder mangelhafter Unterstützung des Anbieters den Sicherheitsanbieter9





Nahbare Ansprechpartner

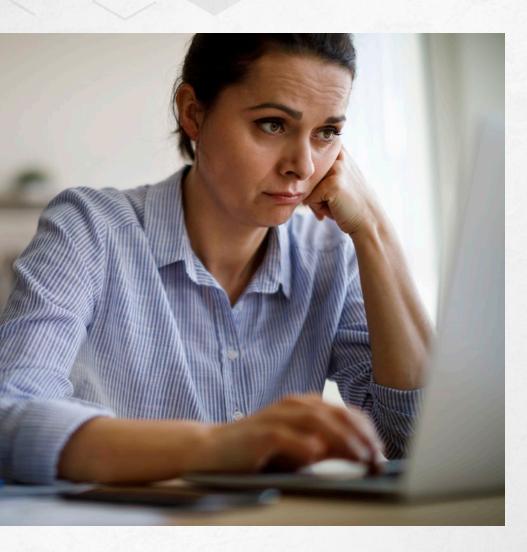
Bei uns steht der Mensch im Mittelpunkt, was sich in allem zeigt, was wir tun. Von großen Sicherheitskrisen bis hin zu einfachen Fragen wir stehen immer hinter Ihnen. Wir wissen, dass stärkere Beziehungen zu besseren Sicherheitsergebnissen führen. Das ist gut für Ihr Unternehmen und für uns. Aber es geht noch um viel mehr. Unsere Mitarbeiter kümmern sich einfach mehr als andere.

Echte Unterstützung:

- Prämierter Support rund um die Uhr
- Einfacher Zugriff auf Schulungen, Weiterbildung, Dokumentationen und Ressourcen
- Dedizierte Kundenbetreuer
- Echte, zuverlässige Menschen in allen Abteilungen und Ebenen







Sicherheit muss enger auf die Geschäftsziele abgestimmt werden

Let's get real. Ihr Unternehmen kann und sollte viel mehr Umsatz machen. Cybersicherheit kann manchmal eher als Ablenkung oder Zeitverschwendung empfunden werden, anstatt als wichtiger Treiber für das Geschäft. Ohne die richtigen Lösungen werden für die Sicherheit Zeit und Ressourcen eingesetzt, die dann bei anderen, umsatzfördernden Aktivitäten fehlen.

Benutzerfreundlichkeit, Effektivität und Preis sind Faktoren, die bei der Auswahl einer Sicherheitslösung für Ihr Unternehmen Vorrang haben sollten. Aber viele Optionen zwingen Sie, in mindestens einem dieser Bereiche Abstriche zu machen. Wenn es um Cybersicherheit geht, sollten Sie keine Kompromisse eingehen.

Die Realität

Schutz des Gewinns

Jeder vermiedene Verstoß spart Unternehmen Millionen an Umsatzverlusten und Rufschädigung¹⁰

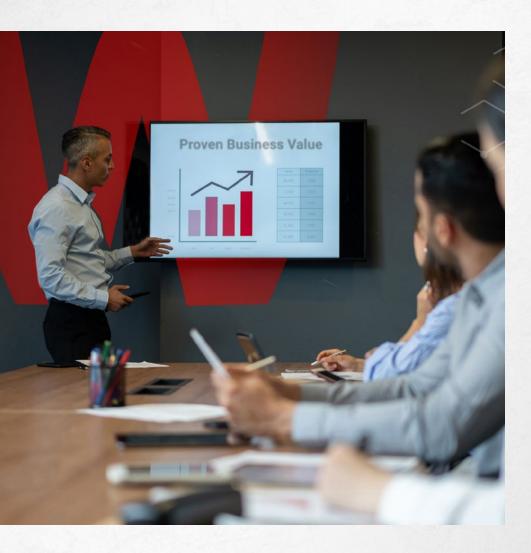
Downstream-Effekte

60 % der Unternehmen, die eine Sicherheitsverletzung erleiden, müssen den Preis ihrer Produkte oder Services erhöhen¹¹

Warum sich der Plattform-Ansatz wirklich lohnt

Eine konsolidierte, einheitliche Plattform verbessert die Sicherheitseffizienz, senkt die Kosten und verbessert die Betriebseffizienz¹²





Sie benötigen einen nachweislichen Geschäftswert

Leistungsstarke Sicherheit ist für Unternehmen nur möglich, wenn die Wirtschaftlichkeit funktioniert und der Mehrwert vorhanden ist. Alle Aspekte unserer Lösungen, Preise, Angebote und unseres Partnerprogramms vereinfachen die Bereitstellung von Sicherheit in großem Maßstab und maximieren das Geschäftswachstum für Managed Service Provider (MSPs). Gleiches gilt für Unternehmen aller Art und Größe. Wir sorgen dafür, dass leistungsstarker Schutz zugänglich, einfach und zuverlässig ist, damit Sie kostspielige Vorfälle vermeiden, sich weniger Sorgen um die Sicherheit machen und mehr Zeit für die Generierung von Umsatz haben.

Echter Mehrwert:

- Mehr Sicherheit für weniger Geld und mehr Zeit für den Aufbau Ihres Unternehmens
- Flexible Optionen für Abonnements, Nutzung und Käufe
- 100 % Channel, jederzeit
- Prämiertes, auf Engagement basierendes Partnerprogramm
- Vorteile für Partner zur Maximierung des Wachstums







Lösungen für die realen Bedürfnisse Ihres Unternehmens

Es führt kein Weg daran vorbei: Cybersicherheit ist eine komplexe Angelegenheit. Aber Lösungen, die nicht für die unvollkommenen Betriebsbedingungen ausgelegt sind, mit denen Sie tagtäglich arbeiten müssen, machen es so viel schwieriger.

Und genau in diesem Punkt unterscheidet sich WatchGuard von anderen Anbietern. WatchGuard bietet echte Sicherheit für die reale Welt, grundlegende Lösungen, die auf Ihren Betrieb zugeschnitten sind, umfassenden Support beinhalten und auf einem Finanzmodell basieren, das auf Ihren Erfolg ausgerichtet ist.

Während andere Sicherheitsanbieter Produkte anbieten, die Ihren Anforderungen nicht unbedingt entsprechen, verfolgen wir einen ganzheitlichen Ansatz zur Lösung Ihrer realen Probleme der praktischen Hürden, die zwischen Ihnen und effektiver, skalierbarer, zuverlässiger und wirtschaftlicher Sicherheit stehen.





Real Security for the Real World



Einfacher Zugriff auf einen besseren und schnelleren Schutz, wo es darauf ankommt.

Alles, was Sie brauchen, und nichts, was Sie nicht brauchen. Sie können sich darauf verlassen, dass unsere Experten nur die effektivste Technologie auswählen, um Ihre Sicherheit auf dem neuesten Stand zu halten und um zu verhindern, dass Ihr Technologie-Stack übermäßig komplex wird und wenig bewirkt.

Perfekt auf den Betrieb abgestimm

Flexible Lösungen, die speziell an Ihre Sicherheitsabläufe angepasst werden können.

Wir passen uns an Sie an und wachsen mit Ihnen, anstatt Sie zu bitten, sich an uns anzupassen. Wählen Sie aus ausgefeilten Tools oder einfachen, KI-basierten Security Services aus, die für Ihre Anforderungen geeignet sind.

Nahbare Ansprechpartner

Ein Partner, der sich wirklich um Sie kümmert und immer hinter Ihnen steht.

Sie hören nicht nur von uns, wenn wir etwas brauchen. Wir nehmen uns die Zeit, Sie und Ihr Business zu verstehen, engagieren uns auf allen Ebenen und beantworten Ihre Anrufe, wenn Sie Unterstützung benötigen. Wir kümmern uns um den Aufbau echter Partnerschaften und beweisen es jeden Tag.

Erwiesener Geschäftswer

Mehr Möglichkeiten, den Umsatz zu erhöhen.

Damit Unternehmen jeder Größe über leistungsstarke Sicherheit verfügen, muss der Preis stimmen! WatchGuard-Lösungen sollen für Sie auch mit Managed Services im Paket ein klarer Gewinn sein – genau das setzen wir in die Praxis um.

Quellen:

- 1. University of Maryland
- 2. <u>IBM</u>
- 3. Ponemon
- 4. ISC2
- 5. <u>IBM</u>
- 6. Arctic Wolf
- 7. Capterra
- 8. Salesforce
- 9. <u>A10</u>
- 10. <u>IBM</u>
- 11. <u>IBM</u>
- 12. <u>IBM</u>

Informationen zu WatchGuard

WatchGuard® Technologies, Inc. gehört zu den führenden Anbietern im Bereich Cybersicherheit. Unser Unified Security Platform®-Ansatz ist speziell auf Managed Service Provider ausgelegt, damit sie erstklassige Sicherheit bieten können, die die Skalierbarkeit und Schnelligkeit des Unternehmens erhöht und gleichzeitig die betriebliche Effizienz verbessert. Über 17.000 Vertriebspartner und Dienstleister im Bereich Sicherheit verlassen sich auf die prämierten Produkte und Services des Unternehmens, die die Bereiche Network Security and Intelligence fortschrittlicher Endpoint-Schutz, Multifaktor-Authentifizierung sowie sicheres WLAN umfassen, und sorgen somit für den Schutz von über 250.000 Kunden. Gemeinsam bieten diese Bereiche die fünf entscheidenden Elemente einer Sicherheitsplattform: umfassende Sicherheit, kollektive Intelligenz, Transparenz und Kontrolle, operative Ausrichtung und Automatisierung. Neben der Zentrale in Seattle im US-Bundesstaat Washington unterhält das Unternehmen Niederlassungen inNordamerika, Lateinamerika und Europa sowie im asiatisch-pazifischen Raum. Weitere Informationen finden Sie unter WatchGuard.com/de/.

Sind Sie bereit zu erfahren, wie Real Security von WatchGuard Ihrem Unternehmen helfen kann? Wenden Sie sich noch heute an uns, um eine Produkt-Demo zu erhalten, um sich mit Ihren Kollegen über ihre Erfahrungen bei der Zusammenarbeit mit uns auszutauschen oder um mehr über WatchGuardONE zu erfahren.



DEUTSCHLAND, ÖSTERREICH, SCHWEIZ +49 700 92229333

INTERNATIONALER VERTRIEB: +1 206 613 0895

WEB www.watchguard.de

Mit diesem Dokument werden keine ausdrücklichen oder stillschweigenden Gewährleistungen gegeben. Alle hier aufgeführten technischen Daten können sich ändern. Informationen zu zukünftigen Produkten, Ausstattungsmerkmalen und Funktionen werden zu gegebener Zeit zur Verfügung gestellt. ©2025 WatchGuard Technologies, Inc. Alle Rechte vorbehalten. WatchGuard, das WatchGuard-Logo, Firebox, ThreatSync, Unified Security Platform sind eingetragene Marken von WatchGuard Technologies, Inc. in den USA und/oder anderen Ländern. Alle weiteren Markennamen sind das Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber. Teilenr. WGCE67835 050825