

KI OR NOT TO BE

SIND WIR BEREIT
FÜR DIE ZUKUNFT,
DIE WIR ERSCHAFFEN?

Dr. Andreas Kohne



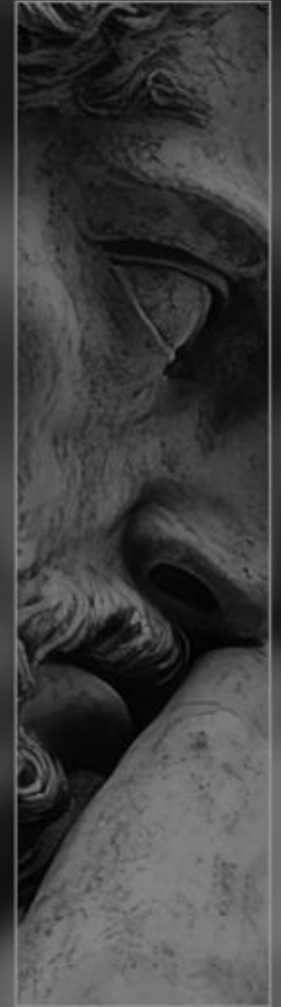
VALISORY®





**DER TECHNIKER, DER NIE SCHLÄFT,
BRAUCHT KEINEN KAFFEE, LÖST 40
TICKETS GLEICHZEITIG — UND
WIRD MIT JEDEM MONAT BESSER.**

Die Frage ist nicht, ob es ihn gibt. Die Frage ist: Arbeitet er für euch — oder für euren Wettbewerb?

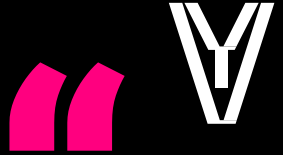




WO KI HEUTE WIRKLICH STEHT



- Reasoning, autonome Agenten, Multimodalität — keine Zukunft, sondern Gegenwart
- Was KI vor 24 Monaten nicht konnte, ist heute Commodity
- KI-Kosten sinken exponentiell — die Zugänglichkeit verdoppelt sich jährlich
- Agentische KI: Systeme, die planen, entscheiden und handeln — ohne menschlichen Trigger
- Wer heute startet, hat in 18 Monaten einen strukturellen Vorsprung



**JEDES DRITTE
DEUTSCHE
UNTERNEHMEN
NUTZT KI. VOR
EINEM JAHR WAR ES
JEDES FÜNFTE.**

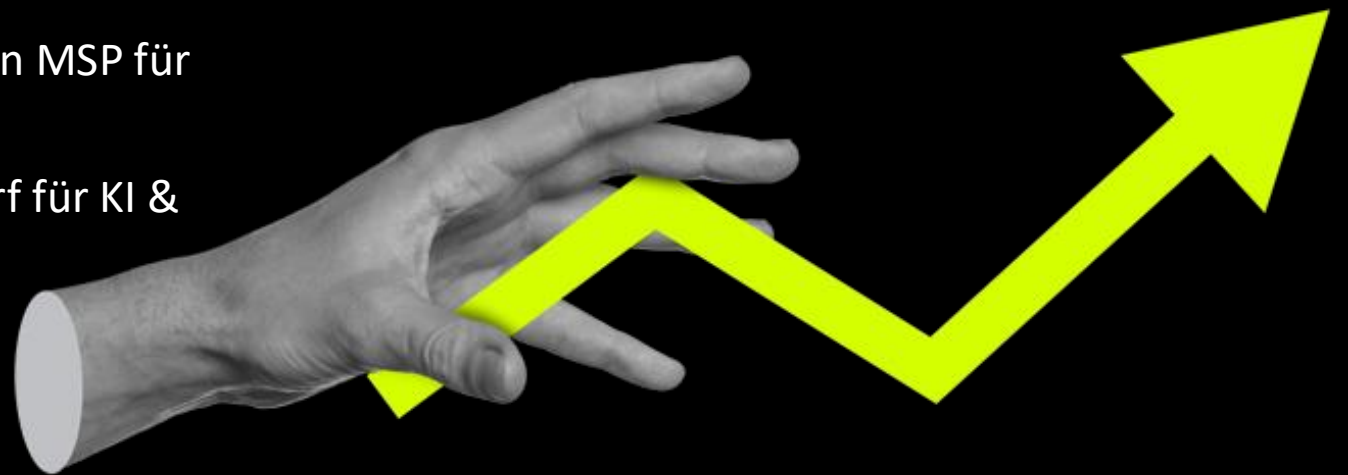


Bitkom Research 2025 — Verdopplung in 12 Monaten.
Was passiert in den nächsten 12?

DER DEUTSCHE MSP-MARKT:

EHRliche BESTANDSAUFNAHME

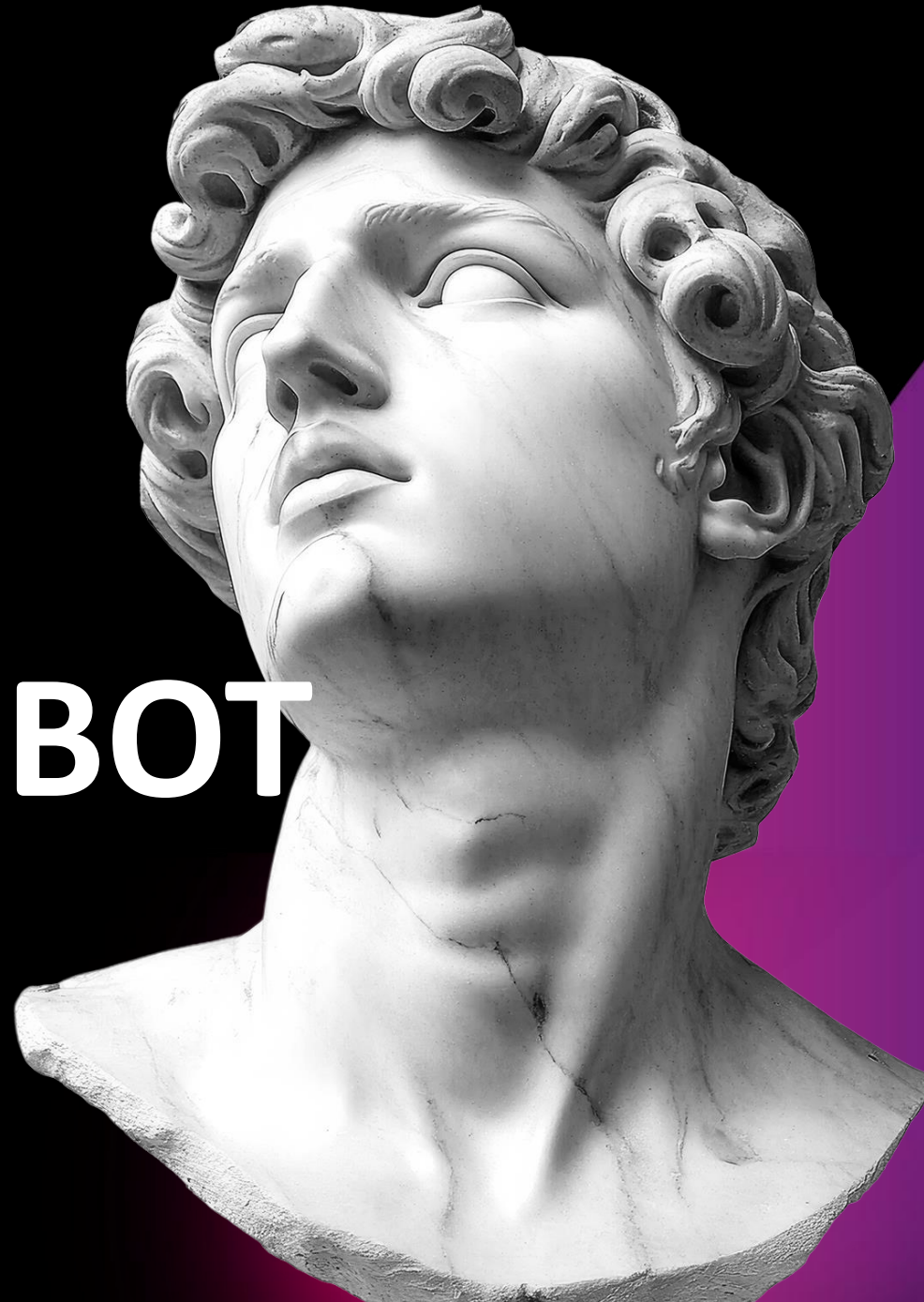
- +18,5 % Wachstum: Data & AI ist das stärkste IT-Segment Deutschlands (Lünendonk 2025)
- +9,8 % Wachstum für Managed Services — der Markt zieht an
- 73 % der Mittelständler nutzen bereits einen MSP für IT-Security
- 39 % erwarten in 2 Jahren mehr MSP-Bedarf für KI & Machine Learning
- 45 % würden ihren MSP wechseln — wenn KI-Kompetenz fehlt





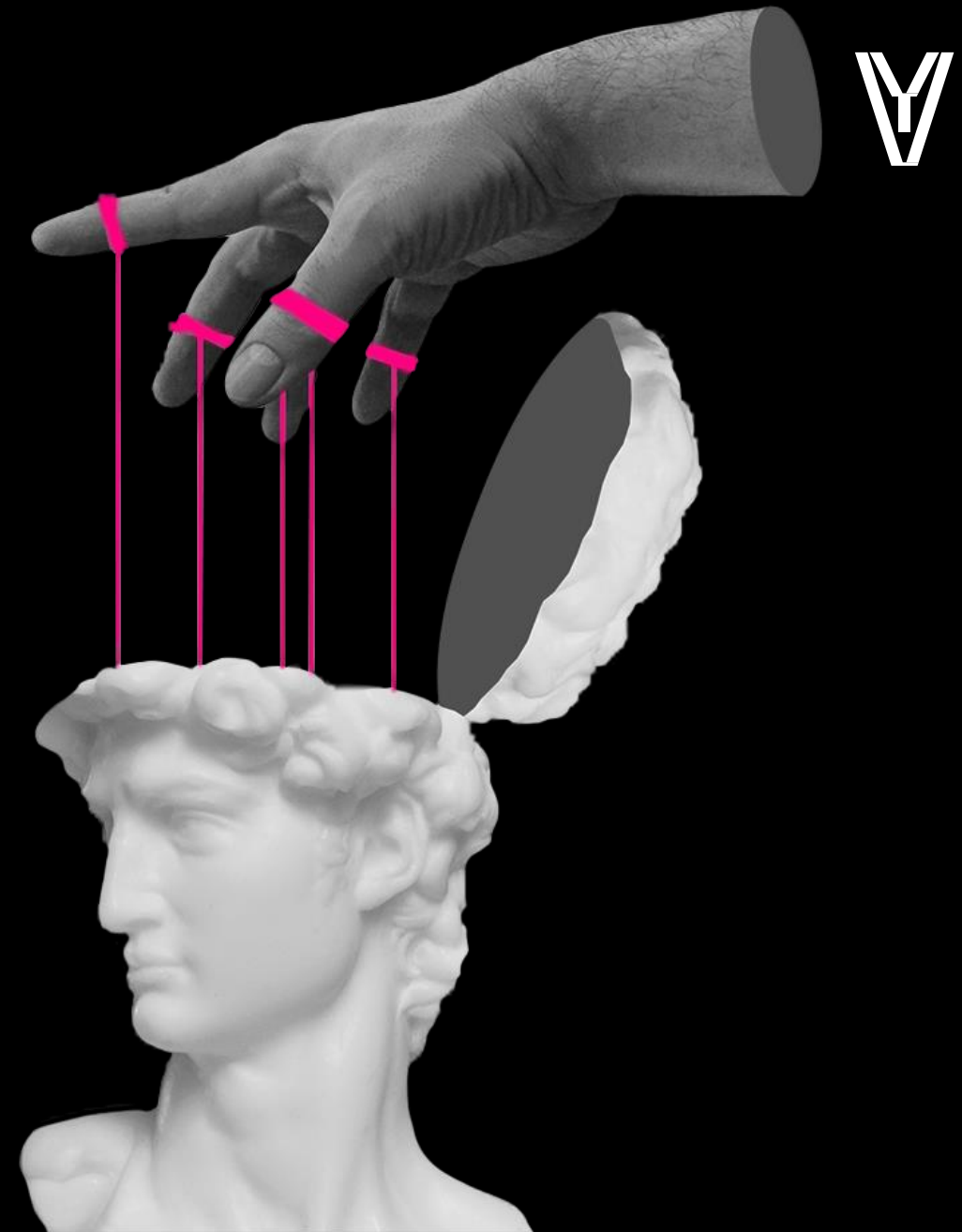
FELD 01

EUER ANGEBOT



VOM BETREIBER ZUM GESTALTER

- MSPs ohne KI-Angebot betreiben. MSPs mit KI-Angebot wachsen. MSPs mit KI-Kompetenz dominieren.
- KI-gestütztes Monitoring, prädiktive Wartung, automatisiertes Compliance-Reporting: Q3 2026, nicht 2030
- Outcome-based Pricing: KI macht eure Kosten kalkulierbar — und eure aktuellen Preismodelle obsolet
- Euer Vorteil als regionaler MSP: Kontext, Vertrauen, Branchenkenntnis. Keine KI kann das kaufen





WER KI ALS WERKZEUG SIEHT, ÜBERLEBT.
WER KI ALS PRODUKT VERKAUFT, WÄCHST.
WER KI-KOMPETENZ BESITZT UND AUSSPIELT,
DOMINIERT.

Drei Ebenen. Eine Entscheidung.

Wo steht ihr?



FELD 02

EUER IT-BETRIEB



KI IM MASCHINENRAUM



- AIOps, selbstheilende Systeme, autonomes Incident Management: Tier-1-Support stirbt. Tier-3-Expertise wird Gold wert
- Zwei Drittel aller MSPs berichten: KI-basierte Cyberangriffe nehmen massiv zu (Kaseya 2025)
- KI ist gleichzeitig Angreifer und Verteidiger. Wer nicht beide Seiten kennt, verliert
- Das Team der Zukunft: Prompt Engineering, AI Governance, Data Literacy. Keine reinen Techniker mehr





DAS SECURITY-PARADOXON

DAS PROBLEM

- 2/3 aller MSPs berichten: KI-Angriffe nehmen massiv zu
- 32 % der MSPs 2024 direkt von KI-Attacken getroffen
- KI-Angriffe übertrafen Supply-Chain-Attacken erstmals

DIE CHANCE

- 92 % der Kunden zahlen für KI-Security mehr - freiwillig
- 70 % akzeptieren 25 % Mehrkosten bei nachweislichem Mehrwert
- KI ist Problem UND Geschäftsmodell zur gleichen Zeit



FELD 03

EUER BACKEND





KI FRISST SICH DURCH DIE EIGENE ORGANISATION

- Ein Vertriebler mit KI-Tools schlägt drei ohne — das ist keine Metapher, das ist Marktarithmetik
- Automatisierte Vertragsprüfung, Angebotserstellung, NIS2-Dokumentation:
 - 3 Stunden werden 3 Minuten
- EU AI Act ist Realität — wer AI Governance als Service verkauft, erschließt einen neuen Markt

Frage: Wer in eurem Unternehmen ist ab morgen **Chief AI Officer**?





KI-RECHENZENTREN UNTER
WASSER.
IM WELTALL. AUF HOHER SEE. DAS
IST KEINE SCIENCE FICTION. DAS
IST EUER NÄCHSTER
INFRASTRUKTUR VERTRAG.

Microsoft Natick, Stargate, schwimmende DCs —
die Physik der IT verändert sich.

Euer Kundenversprechen auch?



**77 % DER KI-NUTZER BERICHTEN:
BESSERE
WETTBEWERBSPOSITION DURCH
KI.
DIE FRAGE IST NICHT MEHR OB.
DIE FRAGE IST:
WIE LANGE NOCH WARTEN?**



Bitkom März 2026 — und die Zahl steigt.



DREI ENTSCHEIDUNGEN.

HEUTE. NICHT NÄCHSTES QUARTAL.

Benennt jetzt eine Person,
die ab morgen für KI in
eurem Unternehmen
verantwortlich ist

Testet einen KI-Agenten in
einem echten Prozess —
diese Woche, nicht
nächsten Monat

Definiert in 30 Tagen ein KI-
gestütztes Angebot für eure
Kunden



DIE ZUKUNFT
WARTET NICHT.
**ABER SIE BEVORZUGT DIE,
DIE ANFANGEN.**

Also: Stellt am besten noch
heute **KI-Mitarbeiter** ein!

VALISORY



ZUSTÄNDIG FÜRS MACHEN!

