

# IONOS CLOUD Speaker



**Emily Raidt**

Head of Channel  
Sales  
**IONOS CLOUD**



**Matthias Fischer**

Prokurist  
**Niteflite networxx GmbH**



**Jo-Ann Oswald**

Team Leader Partner  
Management und  
Marketing  
**IT-HAUS GmbH**

# Agenda

| Programmpunkt                                          | Speaker          |
|--------------------------------------------------------|------------------|
| Begrüßung und IONOS Cloud Überblick                    | Emily Raidt      |
| Partner Best Practices - IT-HAUS GmbH                  | Jo-Ann Oswald    |
| Partner Best Practices - Niteflite networxx GmbH       | Matthias Fischer |
| Partner Programm – Vorteile & Onboarding - IONOS CLOUD | Emily Raidt      |
| Q&A und nächste Schritte                               |                  |

## Die IONOS Group

IONOS

STRATO

InterNetX

arsys

fasthosts

home.pl

we22

WORLD4YOU  
INTERNET SERVICE GROUP

sedo

united domains

**Führender Partner für souveräne Cloud Infrastruktur in Europa, aktiv in 18 europäischen Märkten und in Nordamerika**



**Über 8 Millionen Kunden weltweit**

Davon mehr als 6.000 Kunden in der souveränen IONOS Cloud, dem am stärksten wachsenden Geschäftsbereich

**>1,6 mrd. Euro Jahresumsatz**

Bei prozentual zweistelligem Umsatzwachstum, ein klarer Indikator für die Marktstellung von IONOS

**Bund und Länder setzen auf IONOS**

Die größten Segmente in der IONOS Cloud stammen aus der öffentlichen Verwaltung, dem Gesundheitswesen und der Industrie

**Starkes Partnernetzwerk**

Diverses Ökosystem aus Channel, Technologie, ISV und Consulting Partnern

**Eigens entwickelte Plattform**

Betrieb der selbst entwickelten Public Cloud Lösung auf OpenSource Basis mit über zwölf Jahren Erfahrung am Markt

**State-of-the-art Infrastruktur**

IONOS betreibt über 100.000 Server in 32 Rechenzentren weltweit und sorgt somit für >99,99 % Verfügbarkeit

**>4.500 Mitarbeitende in Deutschland**

Hoch qualifizierte Teams, zertifizierte Cloud Architects und 24/7 Support, dedizierte Sales Teams

**Börsengelistet im MDAX und TecDAX**

IONOS ist ein börsengelisteter Anbieter souveräner Cloud Infrastruktur - profitabel, verlässlich und transparent

# GLOBAL PARTNER SALES

Wir sind immer für euch da



**Tim Kartali**  
Head of Global Partner Sales

tim.kartali@ionos.com  
Tel.: +49 179 2610381

## IONOS CLOUD

Global

Consulting Partner



**Daniel Benad**  
Consulting Partner Manager  
daniel.benad@ionos.com  
Tel.: +49 176 76715765



**Jörg Walther**  
Consulting Partner Manager  
joerg.walther@ionos.com  
+49 155 6689 4521

Partner Development



**Julian Stimpfl**  
Global Partner Development  
Manager  
julian.stimpfl@ionos.com

ISV & Technology Partner



**Tobias Waldmann**  
ISV Partner Manager  
tobias.waldmann@ionos.com  
Tel.: +49 721 91374-6083



**Adrian Boos**  
ISV Partner Manager  
adrian.boos@ionos.com  
Tel.: +49 155 68536688



**Phillip Bublitz**  
ISV Partner Manager  
phillip.bublitz@ionos.com  
Tel.: +49 1556 2251124

US

UK

FR

ES

Channel Partner



**Emily Raidt**  
Head of Channel Sales DACH  
emily.raidt@ionos.com  
Tel.: +49 176 97791268



**Patrick Janowsky**  
Channel Partner Manager  
PLZ 0/1/2/3  
patrick.janowsky@ionos.com  
Tel.: +49 176 46517894



**Dennis Thomas**  
Channel Partner Manager  
PLZ 4/5  
dennis.thomas@ionos.com  
Tel.: +49 176 71243138



**Marc Moderegger**  
Channel Partner Manager  
PLZ 6/7  
marc.moderegger@ionos.com  
Tel.: +49 159 04895967



**Anna-Marie Wintrich**  
Channel Partner Manager  
PLZ 8/9 + AUT + CH  
anna-marie.wintrich@ionos.com  
Tel.: +49 1556 6726368



**Harald Gruber**  
Channel Partner Manager  
harald.gruber@ionos.com  
Tel.: +49 171 3852960



**Stefan Corvers**  
Channel Partner Manager  
stefan.corvers@ionos.com  
Tel.: +49 15118522946



**Marvin Holzer**  
Channel Partner Manager (SMB)  
PLZ 6/7/8/9 + AT/CH  
marvin.holzer@ionos.com  
Tel.: +49 15562429547



**Michael-David Klos**  
Channel Partner Manager  
michael-david.klos@ionos.com  
Tel.: +49 7141 6432 264



**Aiko Nafz**  
Channel Partner Manager  
aiko.nafz1@ionos.com  
Tel.: +49 7141 6432183



# Das neue IONOS Cloud Produkt Portfolio

Verdoppelung des Angebots innerhalb der letzten zwei Jahre

IONOS CLOUD



# Die IONOS Partnerprogramme im Überblick

Starke Partner - starke Lösungen

## Technologie Partner



## Channel Partner

VAR

VAD



> 700 Partner  
ca. 120 Produkte gelistet

## ISV Partner

SaaS

BYOL



> 180 Partner  
ca. 100 Produkte gelistet

## Consulting Partner

Voluntar

Strategic

Reseller



> 50 Partner  
ca. 15 Produkte gelistet

vmware  
by Broadcom



BTC

bechtle

NOB-X



Deloitte.



Acronis



CANCOM

ex|cellent  
solutions

one

IT-HAUS



teamwire



JENTIS

genua.

CGI  
BENZ +  
WALTER

# Produkt Updates

## Neuigkeiten aus dem Maschinenraum

IONOS CLOUD

IONOS

030 / 57700-840 Momentum Über Uns Support Stefan Henke

Domains & SSL E-Mail & Office Website Onlineshop WordPress Hosting Server Cloud Internet & Mobilfunk

jetzt **50% € Kontostunde** für 53 kompatiblen Object Storage sichern

### Ihr Acronis Backup im IONOS Object Storage

Erstellen Sie Ihr IONOS Konto

Land  Deutschland

Personenname (optional)

Vorname\* Nachname\*

E-Mail-Adresse\*

Passwort\* 

☐ Ich habe die [Allgemeinen Geschäftsbedingungen](#) sowie die [Nutzungsbedingungen](#) der IONOS SE gelesen und bin mit deren Geltung einverstanden.\*

☒ Ich bin ein Mensch 

\* Pflichtfeld

jetzt kostenlos starten

Wir sind berechtigt, Ihnen Informationen über eigene ähnliche Waren und Dienstleistungen über die von Ihnen angegebene E-Mail-Adresse zu übersenden. Dieser Verwendung Ihrer E-Mail-Adresse können Sie jederzeit [geldersparen](#).

Bereits ein IONOS Konto? [Zum Login](#)



#### 1. Testversion ausprobieren

IONOS Object Storage ganz ohne Einrichtungsgebühr und ohne Mindestvertragslaufzeit kennenlernen. Der Zugriff erfolgt nach der E-Mail-Bestätigung.



#### 2. Vollversion freischalten

Nutzen Sie den intuitiven Data Center Designer (DCD) mit eingeschränktem Zugriff auf IONOS Object Storage. Hinterlegen Sie Ihre Zahlungsdaten, um alle Funktionen freizuschalten.



#### 3. 200 € Startguthaben für 30 Tage sichern

Sobald Ihr Konto vollständig eingerichtet ist, erhalten Sie ein Startguthaben von 200 € für die ersten 30 Tage, um Ihr [Acronis Backup](#) mit dem IONOS Object Storage einzurichten.

Sie benötigen Unterstützung bei der Datenspeicherung? [Erhalten Sie Hilfe von einer Expertin oder einem Experten.](#)

## Direktes Backup in die IONOS Public Cloud:

-  DE / Berlin / **eu-central-3** / contract-owned bucket
-  DE / Frankfurt / **eu-central-4** / contract-owned bucket
-  ES / Logroño / **eu-south-2** / user-owned bucket

Acronis

| Product                | Kunden & Business Partners<br>(0% add. Rabatt) | Silber Parter<br>(5% add. Rabatt) | Gold Partner<br>(6% add. Rabatt) | Platinum Partner<br>(7% add. Rabatt) |
|------------------------|------------------------------------------------|-----------------------------------|----------------------------------|--------------------------------------|
| user-owned buckets     | 0,620 Cent                                     | 0,589 Cent                        | 0,583 Cent                       | 0,577 Cent                           |
| contract-owned buckets | 0,540 Cent                                     | 0,513 Cent                        | 0,508 Cent                       | 0,502 Cent                           |

7

# Nextcloud Workspace - Raus aus der Abhängigkeit

IONOS CLOUD

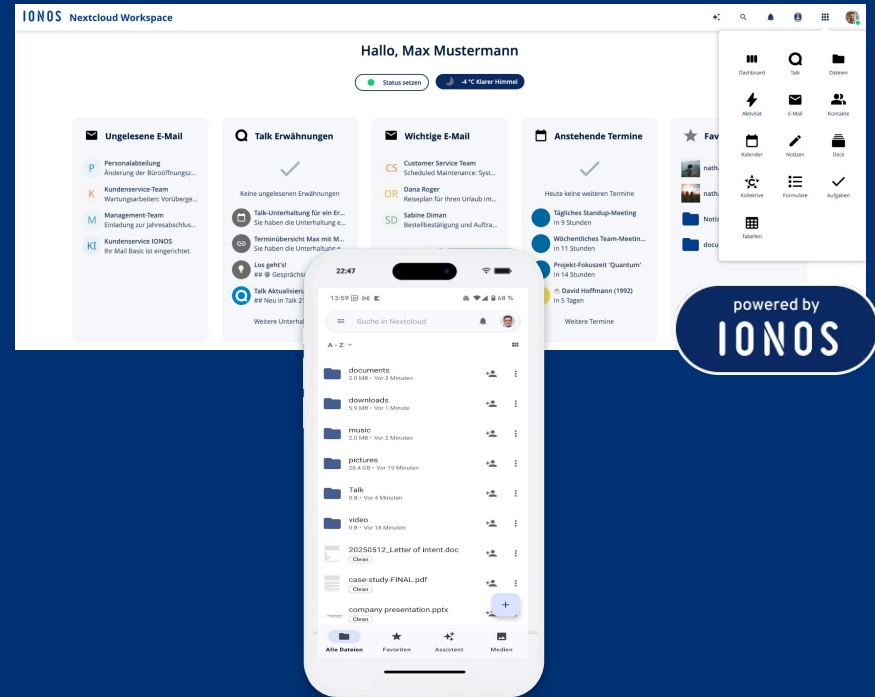
Der souveräne Nextcloud Workspace als echte M365-Alternative

**Funktionen:** Mail, Office, Files, Kalender, Kontakte, Talk, AI-Assistent, Workflow-Automatisierung, Whiteboard, Formulare, Notizen, Outlook-Add-Ins, Exchange-Connector, ...

**Bereitstellung:** Automatisiert, standardisiertes Angebot, nutzerbasiertes Seat-Modell, **Reselling-fähig!!**

## Wettbewerbsvorteile:

- Höhere Margen als bei M365
- Open Source, digital souverän & in der EU gehostet
- vs. anderen Anbietern:
  - Gestützt durch eine strategische Partnerschaft
  - Jahrelange Erfahrung im Betrieb von Managed Nextcloud
  - Vollumfängliches und exklusives Funktionspaket mit tiefen Integrationsmöglichkeiten
  - Nutzung der KI-Fähigkeiten von IONOS



# Transparentes Pricing & sofortige Aktivierung

IONOS CLOUD

Einfaches, transparentes Pricing. Sofortige Aktivierung direkt aus dem IONOS Cloud Account

| Service Plan        | Zielgruppe    | Preis / User / 30 Tage & Partner Marge |
|---------------------|---------------|----------------------------------------|
| Pay-as-you-go       | < 25 User     | 7,56 € (PG G) → 10-20% Marge           |
| Pay-as-you-go       | 25 – 200 User | 6,39 € (PG G) → 10-20% Marge           |
| 1-Year Savings Plan | > 25 User     | 5,59 € (PG E) → 5 - 15% Marge          |

## Schnelle Aktivierung

Bereitstellung direkt über den IONOS Cloud DCD – in **wenigen Minuten** aktiv, ohne separate Verträge.

## Managed Operations

Kein Wartungsaufwand: IONOS kümmert sich um Patching, Security und Backups.

## Partner Ecosystem

**Attraktive Konditionen** über das IONOS Cloud Partnerprogramm.  
**Migrationsleistungen** werden ausschließlich von Partner erbracht.

## Zentrale Abrechnung

Nextcloud erscheint als einzelner Posten auf der bestehenden IONOS Cloud Rechnung. **Mandantenfähig.**

# KI - Made in Germany

IONOS - Die europäische KI-Schmiede für fast alle KI-Fälle

IONOS CLOUD

## ⚡ Bare Metal GPU

### Für wen oder was?

Research, LLM-Training, HPC

### Hardware:

- ✓ **NVIDIA:** H200, H100, TESLA T4, A10, L40s, RTX PRO 6000
- ✓ **Intel:** Gaudi 2/3, Flex 170

### Vorteile:

- ✓ 100% ded. Hardware-Leistung
- ✓ kein Virtualisierungs-Overhead
- ✓ Ab 490€ pro Monat
- ✓ Monatlich kündbar

## ☁ Cloud GPU VM

### Für wen oder was?

Dev-Teams, Inferenz, Prototyping

### Hardware:

- ✓ **NVIDIA H200**
- ✓ 4 Templates: S / M / L / XL

### Vorteile:

- ✓ Flexibilität & Skalierung
- ✓ Sofort verfügbar
- ✓ Pay-as-you-go ab 3€/h

## 🧠 AI Model Hub

### Für wen oder was?

App-Entwickler, ISVs, MSPs

### Modelle:

- ✓ Llama 3.1 (8B-405B)
- ✓ Mistral, Teuken-7B (EU)
- ✓ GPT-OSS 120B, Coding & OCR

### Vorteile:

- ✓ Geliebte Modelle
- ✓ Sofort-KI per OpenAI-API
- ✓ RAG & Vector Datenbanken
- ✓ Token-basiertes Pricing

## ⚙ AI Model Studio

### Für wen oder was?

Unternehmen mit eigenen Daten

### Funktionen:

- ✓ Dataset-Management & Annotation
- ✓ Fine-Tuning auf Base Models
- ✓ Inferenz via API

### Vorteile:

- ✓ Eigene kleine Modelle
- ✓ Auf eigenen Daten
- ✓ Kein Vendor Lock-in
- ✓ Läuft komplett auf IONOS Infrastruktur



The logo features the text "IT-HAUS GmbH" in a white, sans-serif font, centered on a dark blue background. The background is decorated with three abstract, rounded rectangular shapes in shades of blue: one in the top right corner and two in the bottom left corner.

IT-HAUS GmbH

# **Erfolg ist digital.**

Wir freuen uns, heute bei Ihnen sein zu dürfen.



Shortfacts, die überzeugen

# Die IT-HAUS GmbH



| **1998**

Gründung der  
IT-HAUS GmbH



| **26**

Standorte in  
Deutschland &  
Luxembourg



| **400**

Mitarbeiter



| **168**

Länder der Welt |  
globale IT-Lösungen &  
-Services



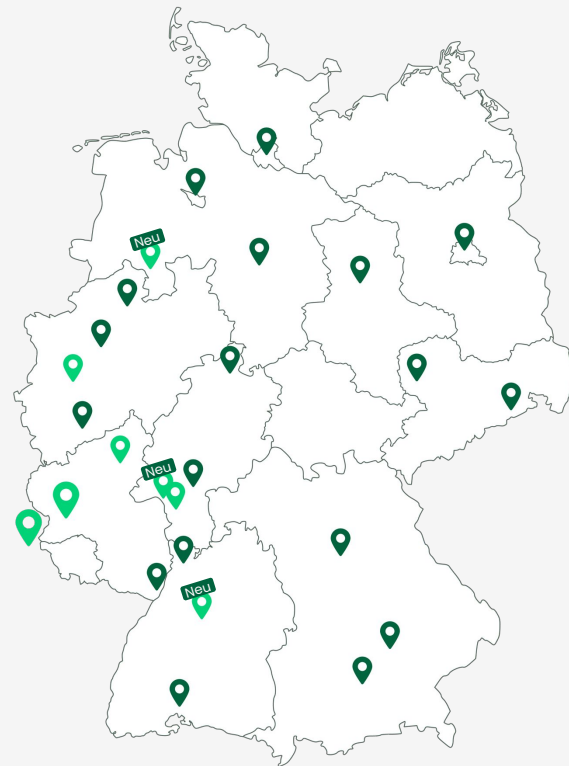
| **175**

Mio. €  
Jahresumsatz 2025



| **9001:2015**  
**14001:2015**  
**27001:2022**

DIN ISO zertifiziert



## IT-Security

Arbeitsplatz der Zukunft

Infrastruktur der Zukunft

Moderne  
Arbeitsplatzausstattun  
g



Digitale Prozesse  
und Microsoft 365



Digital  
Signage



Infrastructure  
Solutions



Cloud  
Transformation



Ihre IT ist unser Service: Managed Services



Persönliche  
Ansprechpartner



Intelligente  
E-Commerce  
& Webshop-Lösungen



Logistik &  
Bevorratung



Weltweite  
Supply Chain

**Supply Chain Solutions**

Datacenter & Cloud

# On premise, Hybrid und in der Cloud: Infrastructure Solutions

Flexible und individuelle Lösungen für das Backbone  
Ihres Unternehmens

# IT-HAUS macht Ihre Unternehmens-IT bereit für die Zukunft

## 01 Analyse

- IST-Analyse
- Tool unterstütztes Assessment der Umgebung
- Anforderungsabstimmung
- Erstellung SOLL-Analyse

## 02 Design

- Erstellung von Lösungsdesigns
- Vergleich verschiedener Lösungsansätze

## 03 Implementierung

- Umsetzung des Konzepts
- ITIL-Projektmanagement
- Installation & Konfiguration
- Einbindung der Lösung in die Bestandsumgebung

## 04 Migration

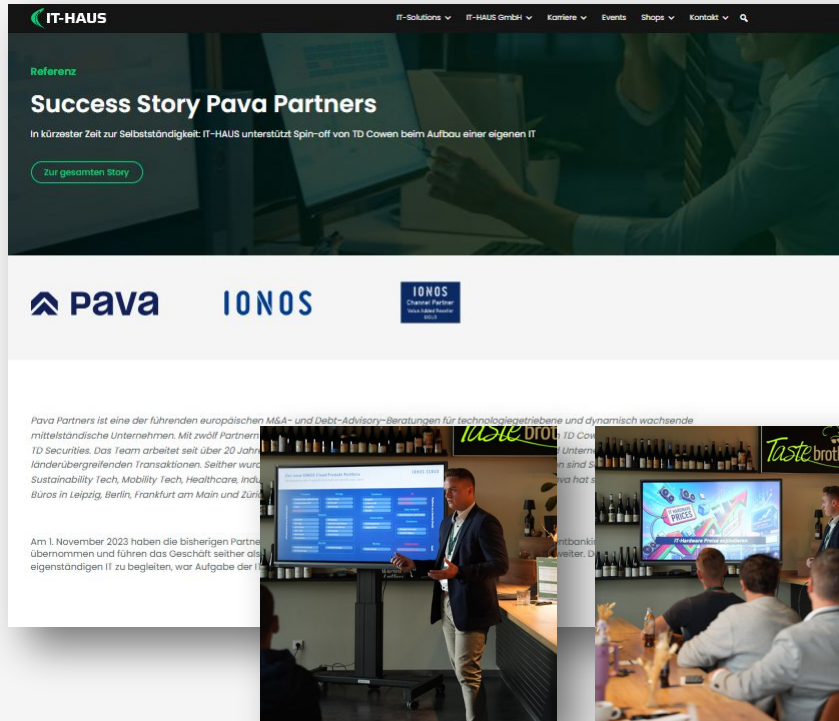
- Ablösen der Altbestände
- Einführung der neuen Technologien und Überarbeitung der Prozesse

## 05 Wartung

- Übergang in eine kontinuierliche Wartung mit proaktivem Monitoring
- Dauerhafte Analyse und Optimierung der Umgebung



# Wie wir mit IONOS gemeinsam erfolgreich sind



**Referenz**

## Success Story Pava Partners

In kürzester Zeit zur Selbstständigkeit: IT-HAUS unterstützt Spin-off von TD Cowen beim Aufbau einer eigenen IT

[Zur gesamten Story](#)

**Pava** **IONOS** **IONOS Channel Partner**

Pava Partners ist eine der führenden europäischen M&A- und Debt-Advisory-Beratungen für technologiegetriebene und dynamisch wachsende mittelständische Unternehmen. Mit zwölf Partnern in 10 Ländern arbeiten sie seit über 20 Jahren an über 100 Transaktionen. Seit 2020 haben sie sich auf Sustainability Tech, Mobility Tech, Healthcare, Industrielle und Biotech spezialisiert. Die Büros befinden sich in Leipzig, Berlin, Frankfurt am Main und Zürich.

Am 1. November 2023 haben die bisherigen Partner das Unternehmen übernommen und führen das Geschäft seither als eigenständigen IT zu begleiten, war Aufgabe der IT-HAUS.

- IT-HAUS hat die Relevanz nach souveränen Cloud-Anbietern früh erkannt und ist sehr früh eine Partnerschaft mit IONOS eingegangen
- **Aufbau eigener Services** auf Basis von IONOS, unter anderem: Infrastructure as a service by IT-HAUS, powered by IONOS und Backup as a service by IT-HAUS, powered by IONOS
- **Co-Creation:** Entwicklung gemeinsamer Angebote für unsere Kunden, wie den Hypervisor-Migration-Check
- **Sales Enablements**
- Regelmäßiger Austausch in Form von Jour Fixe und
- Gemeinsame Go-To-Market Initiativen



# Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Ihre Herausforderungen sind unser tägliches Geschäft



niteflite networkxx  
GmbH



A background photograph showing three people in a meeting. On the left, a woman with dark hair is looking towards the center. In the middle, a man with short blonde hair, wearing a grey blazer over a dark shirt, is smiling and looking towards the right. On the right, the profile of another woman is visible, looking towards the man. They are seated at a table with papers, pens, and glasses. A large, semi-transparent teal graphic with curved borders is overlaid on the left side of the image.

# **Aus der Praxis: Von On-Premises in die IONOS Cloud**

**Matthias Fischer-Zottele**  
Prokurist



# Matthias Fischer-Zottele

## Prokurist

- 15 Jahre Erfahrung als IT-Consultant / Architect
- Cert-IT Business Manager
- Senior IT-Infrastructure Architect
- IT-Projekte & IT-Mobility
- Consultant Managed Workplace & Services

# Unsere Stärke: 360° Business-IT

- **Managed Service & Co-Managed Service**
- **IT-Projekte**
- IT-Security / Netzwerk
- Helpdesk
- Virtualisierung
- Client Rollouts & Migration
- Cloud-Services / WLAN
- Server & Storage
- Backup / Disaster Recovery



# Auszeichnungen & Zertifizierungen





# IT ist Vertrauenssache

Einige unserer Kunden

JANUS 

  
LOBECO

**C-P-S Group**  
plant - production - logistics

PAVIS 

  
SFSG

  
Schönegger  
Käse Alm

  
W.A.F.

 WOHNBAU  
WEILHEIM  
FAIR UND GUT WOHNEN.

franz  
**men**sch

  
igat  
»»belt systems

 Lobs

# Projekt & Kunde

- **Unternehmen**  
Pflege / Gesundheitswesen, mittelständische Unternehmensgruppe
- **Geschäftsmodell**  
Kombination aus betreutem Wohnen, ambulanter Pflege, Tagespflege für Seniorinnen & Senioren und pflegebedürftige Menschen
- **Standorte**  
Mehrere Pflege- und Wohnstandorte in Deutschland
- **IT-Themen**  
Verarbeitung sensibler Gesundheitsdaten, hohe Anforderungen an Datenschutz, Verfügbarkeit und sichere digitale Prozesse
- **Zentrale Anforderungen**  
Datenschutz, IT-Sicherheit, Systemverfügbarkeit & digitale Pflegedokumentation
- **Herausforderungen**  
Sichere Kommunikation, Backup, Standortvernetzung und Compliance

Klassifizierung: öffentlich





# Pollingfrage: Warum gehen Unternehmen nach Eurer Erfahrung in die Cloud? (nur 1 Grund auszuwählen)

- Cloud bedeutet weniger Aufwand im Betrieb (Wartung bis Klimatisierung)
- Skalierbarkeit: Cloud-Infrastruktur flexibler als klassische Hardware vor Ort
- Höhere Verfügbarkeit und Ausfallsicherheit
- Bessere Unterstützung für mobiles und hybrides Arbeiten
- Schnellere Umsetzung neuer Projekte





# IT-Situation: Warum Migration in die IONOS-Cloud?

- **Dezentrale Serverlandschaft**  
On-Premises-Server an zwei Standorten im Norden und Süden
- **Veraltete Infrastruktur**  
Bestehende Umgebung entspricht nicht mehr dem aktuellen Stand der Technik
- **Getrennte Administration**  
Standorte werden unabhängig voneinander verwaltet, ohne zentrale Steuerung
- **Interne IT stark im Tagesgeschäft gebunden**  
IT-Team ist überwiegend mit Support- und Helpdesk-Aufgaben beschäftigt
- **Begrenzte Ressourcen für den Serverbetrieb**  
Wenig Kapazität für Wartung, Weiterentwicklung und strategische IT-Themen
- **Spezialwissen nur eingeschränkt vorhanden**  
Begrenztes Know-how in den Bereichen Virtualisierung und VMware

# Mehrwert IONOS Cloud: Weniger Betrieb, mehr Flexibilität

- **Nutzungsbasierte Kosten** statt hoher Hardwareinvestitionen
- **Entlastung** der internen IT durch Auslagerung des IT-Betriebs
- **Skalierbare Ressourcen** für Wachstum und neue Anforderungen
- Geprüfte **Sicherheitsstandards** und zertifizierte Rechenzentren
- **DSGVO-konforme Infrastruktur** mit Fokus auf Datenschutz
- Mehr **Freiraum** für Support, Digitalisierung & strategische IT-Themen



# IONOS als Partner: Einfach, zuverlässig & praxisnah



## Zusammenarbeit & Support

- ✓ Kommunikation auf Augenhöhe
- ✓ Aktive Projektbegleitung
- ✓ Schneller Support bei Architekturfragen



## Technik & Onboarding

- ✓ Multimandantenfähigkeit
- ✓ Unterstützung bei Subcontracts
- ✓ Einfaches, begleitetes Onboarding



## Partnerschaft & Wachstum

- ✓ Ready-to-use Marketing-Content
- ✓ Gemeinsame Vertriebs- und Marketingplanung
- ✓ Unterstützung bei Webinaren, Kampagnen und Events

# Learnings & Takeaways



## **Infrastruktur vorab sauber analysieren**

Systeme, Abhängigkeiten und Prozesse transparent machen



## **Migration bewusst entscheiden**

Lift & Shift prüfen – Optimierungspotenziale nutzen



## **Kommunikation klar steuern**

Regelmäßige Abstimmung zwischen Kunde, Partner und IONOS



## **Know-how früh aufbauen**

Einarbeitung in den Data Designer von Beginn an einplanen



# Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Für Fragen stehe ich Ihnen jederzeit zur Verfügung:

[m.fischer@niteflite.de](mailto:m.fischer@niteflite.de)

+49 881 387 896 - 0

[www.niteflite.de](http://www.niteflite.de)



IONOS

# IONOS Channel- Partnerprogramm

Was erwartet dich?



# Übersicht Partner-Level

Abhängig vom Kundenpotential bieten wir unterschiedliche Level für unsere Partner.

|                 |                                                                                   | Reseller                             |                    |                    |                    |
|-----------------|-----------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Voraussetzungen |                                                                                   | Business                             | Silber             | Gold               | Platinum           |
| Vertraglich     | In Partnerschaft mit                                                              | Distributor / IONOS                  | Distributor/ IONOS | Distributor/ IONOS | Distributor/ IONOS |
|                 | Mindestumsatz                                                                     | 0 € p.a.                             | > 25.000 € p.a     | > 150.000 € p.a    | > 500.000 € p.a    |
|                 | Mindestanzahl an Kunden                                                           |                                      | > 3                | > 3                | > 3                |
|                 | IONOS Partnervertrag                                                              | Registrierung über das Partnerportal | ✓                  | ✓                  | ✓                  |
|                 | Registrierung im IONOS Channel-Partnerportal                                      | ✓                                    | ✓                  | ✓                  | ✓                  |
|                 | Verwaltung von Endkunden-Einzelverträgen durch Reseller                           | ✓                                    | ✓                  | ✓                  | ✓                  |
|                 | 2nd-Level-Support für Reseller/Endkunden                                          |                                      |                    |                    | ✓                  |
|                 | Weitergabe der vertraglichen Konditionen an Reseller                              |                                      |                    |                    |                    |
| Ressourcen      | Gemeinsamer Business Plan                                                         |                                      | ✓                  | ✓                  | ✓                  |
|                 | Gemeinsame Review Meetings                                                        |                                      | bei Bedarf         | jährlich           | vierteljährlich    |
|                 | Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Compute Engine Sales Certification    |                                      | 1                  | 4                  | 6                  |
|                 | Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Private Cloud Sales by VMware         |                                      |                    | (1)                | (2)                |
|                 | Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Compute Engine Presales Certification |                                      | 1                  | 2                  | 4                  |
|                 | Anzahl Mitarbeiter-Zertifizierungen – IONOS Compute Engine Support Certification  |                                      |                    |                    | (3)                |

Note: ✓ = optional



# Projektunterstützung

Zusätzlich zu den vertraglichen Rabatten besteht die Möglichkeit individueller Vereinbarungen.

## Dedizierte Betreuung

Channel Sales Manager & Professional Services Consultants.

## Vertriebs-Power

Kostenlose PoCs & Projektschutz bei Neukundengewinnung (NBO).

## Exklusive Konditionen

SGO-Vorzugskonditionen & Rabatte bei Eigenbedarf (NFR).

|                        |                                                                                                                                           | Reseller     |              |             |             |
|------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
|                        |                                                                                                                                           | Business     | Silber       | Gold        | Platinum    |
| Vertriebsunterstützung | Partner-Vorteile                                                                                                                          |              |              |             |             |
|                        | Leadgenerierung über das IONOS Channel-Partnernetzwerk                                                                                    | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Zugang zum IONOS Cloud-Marktplatz                                                                                                         | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Vertriebstools (Präsentationen, Preiskalkulator, Battle Cards, Infomaterial)                                                              | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Credits für die Nutzung des DCD zur Präsentation und Beratung von Kunden                                                                  | 0 €          | 250 €        | 500 €       | 1.000 €     |
|                        | Vertriebsunterstützung durch IONOS Channel Sales Manager                                                                                  |              | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Persönliche Betreuung durch dedizierte IONOS Channel Sales Manager                                                                        | Inside Sales | Inside Sales | Field Sales | Field Sales |
|                        | Gemeinsame Nachfrage- und Lead-Generierung                                                                                                |              | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Gemeinsames Pipeline- und Projekt-Management                                                                                              |              | ✓            | ✓           | ✓           |
| Projektunterstützung   | Kunden-Leads von IONOS                                                                                                                    |              |              | ✓           | ✓           |
|                        | Partner-Leads von IONOS                                                                                                                   |              |              |             |             |
|                        | Kostenlose Nutzung der Public-Cloud-Infrastruktur für den Probetrieb (Proof of Concept) – pro Endkunde                                    | individuell  | individuell  | individuell | individuell |
|                        | Kostenlose Pre-Sales-Beratung für Kundenprojekte > 5.000 € p.M. durch IONOS Cloud Professional Services                                   | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Projektunterstützung durch IONOS Cloud Channel und Account Teams (Projekt > 5.000 € p.M.)                                                 | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Kundenbesuche und Beratung durch einen IONOS Cloud Account Manager (Projekt > 5.000 € p.M., auch für Business Partner bei Projekten > 5k) | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | New Business Opportunity Program (NBO) – zusätzlicher Projektrabatt für Neukundengewinnung (Projekt > 5.000€ p.M.)                        | ✓            | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Not for Resale (NFR) – zusätzlicher Rabatt für Eigenbedarfsprojekte                                                                       |              | ✓            | ✓           | ✓           |
|                        | Strategic Growth Opportunity (SGO) – individuelle Kundenrabatte und Preisstabilität für strategische Projekte                             | individuell  | individuell  | individuell | individuell |

Hinweis: ✓ = optional

# Onboarding & Training

Unsere Partner haben Zugang zu exklusiven Onboarding- und Trainingsprogrammen, die dir dabei helfen, deine Fähigkeiten und Kenntnisse zu erweitern und deine Kunden besser zu unterstützen.

**Zudem sind die Zertifizierungen Voraussetzung für unsere Partner-Level:**

## Sales Training für IONOS Cloud Partner

Schult Vertriebsmitarbeiter, Consultants und IT-Professionals in Produktkenntnissen und Grundlagen zu Prozessen, Tools und Services für erfolgreichen Verkauf.

## Private Cloud Sales Fundamentals Training

Bietet Einblick in die IONOS Private Cloud, evaluiert Mehrwerte und Anwendungsfälle, zeigt Nutzung des Preisrechners und optimale Plattformnutzung.

## Technisches Training für IONOS Cloud Partner

Schult IT-Professionals, Cloud Solution Architects, Consultants und Pre-Sales Mitarbeiter in Umgang mit IONOS Cloud, Entwicklung von Migrationsstrategie, Schulung im IONOS DCD und Verständnis von Migration und Kostenfestlegung.

## Professional Cloud Architect Training

Vermittelt Kenntnisse und Fähigkeiten für Entwicklung und Betrieb von Infrastrukturen und Anwendungen in IONOS-Cloud, Vorkenntnisse im IT-Betrieb und Teilnahme am Technischen Training wünschenswert.

## Compute Engine Support Training

Einführung in IONOS Cloud und Support, umfasst Funktionsweise, Support, Ticketbearbeitung, Serviceanfragen und Incidents mit praktischen Beispielen.

# Euer Schaufenster im IONOS Marketplace

Neue Leads und Kunden durch IONOS generieren

## Überblick & CTA

Partnernetzwerk > Cloud-Marketplace > Suche > IONOS CloudGuard Firewall

IONOS CloudGuard Firewall  
By Example Company

Ein leistungsstarker, cloud-nativer Firewall-Service, der die Netzwerksicherheit für moderne Unternehmen vereinfacht. Schützen Sie all Ihre Benutzer, Anwendungen und Daten – egal, wo sie sich befinden – über eine einzige, intuitive Plattform.

[Kontakt](#) [Zum Angebot](#)

Details Kategorien FAQ Preismodelle Bewertungen Nutzungsinformationen Weitere Produkte

### Highlights

**Details**

In der heutigen verteilten Arbeitswelt reichen traditionelle Hardware-Firewalls nicht mehr aus. Mitarbeiter arbeiten im Homeoffice, Zweigstellen benötigen sicheren Zugriff und kritische Anwendungen laufen in der Cloud – Ihr Netzwerkperimeter ist überall.

Die IONOS CloudGuard Firewall ist eine Firewall-as-a-Service (FWaaS) der nächsten Generation, die für diese neue Realität entwickelt wurde. Sie verlagert Ihre Sicherheit in die Cloud und bietet eine skalierbare, einheitliche Barriere gegen moderne Cyber-Bedrohungen. Unsere Plattform ermöglicht es Ihnen, konsistente Sicherheitsrichtlinien für jeden Benutzer und jedes Gerät in Ihrem Unternehmen zu erstellen und durchzusetzen. Vergessen Sie Hardware-Wartung und komplexe Konfigurationen; erhalten Sie Sicherheit auf Enterprise-Niveau mit der Einfachheit einer SaaS-Lösung.

- Zentrale Verwaltung: Steuern Sie Sicherheitsrichtlinien für alle Standorte, Cloud-Infrastrukturen und Remote-Benutzer über ein einziges, webbasiertes Dashboard.
- Fortschrittlicher Bedrohungsschutz: Gehen Sie über einfache Filterung hinaus – mit integriertem Intrusion Prevention (IPS), Anti-Malware und Echtzeit-Bedrohungsanalysen, um selbst hochentwickelte Angriffe zu blockieren.
- Skalierbar & ohne Hardware: Skalieren Sie Ihre Sicherheit mühelos mit dem Wachstum Ihres Unternehmens, ganz ohne physische Hardware. Profitieren Sie von einem planbaren Abonnementmodell ohne hohe Anschaffungskosten.

**Kategorien**

Sicherheitsanalyse Datenbank Netzwerk-Firewall Sicherheitsscan Anwendungs-Firewall

**Anleitungen**

So sichern Sie Mitarbeiter im Homeoffice

So schützen Sie eine neue Zweigstelle

So blockieren Sie riskante Anwendungen

## Beschreibung

## Bilder & Videos

## Kategorien

## Support & How to

### FAQ

|                                                                              |   |
|------------------------------------------------------------------------------|---|
| Was ist eine Firewall-as-a-Service (FWaaS)?                                  | ▼ |
| Was ist der Unterschied zu meiner traditionellen Firewall?                   | ▼ |
| Ist die Einrichtung kompliziert?                                             | ▼ |
| Verlangsamt die Firewall unsere Internetverbindung?                          | ▼ |
| Vor welchen Bedrohungen schützt die Lösung?                                  | ▼ |
| Kann ich unterschiedliche Regeln für verschiedene Benutzergruppen erstellen? | ▼ |
| Wie funktioniert das Preismodell?                                            | ▼ |
| Welcher Support ist inklusive?                                               | ▼ |
| Ist diese Lösung für kleine Unternehmen geeignet?                            | ▼ |
| Kann ich die Firewall mit anderen IONOS-Diensten integrieren?                | ▼ |

### Preismodelle

|                                            |                                                                                                                                                                                                     |                                                        |
|--------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|
| <b>Tarif</b><br>Essential                  | <b>Beschreibung</b><br>- Für bis zu 25 Benutzer<br>- Standard-Firewall & Webfilter<br>- Basis-Reporting<br>- Community- & E-Mail-Support                                                            | <b>Zahlungsoptionen</b><br>49 € / Monat<br>pro Nutzer  |
| <b>Tarif</b><br>Business (Am beliebtesten) | <b>Beschreibung</b><br>- Für bis zu 100 Benutzer<br>- Alle "Essential"-Funktionen, plus:<br>- Fortschrittlicher Bedrohungsschutz (IPS)<br>- Anwendungskontrolle<br>- 24/7 Telefon- & E-Mail-Support | <b>Zahlungsoptionen</b><br>199 € / Monat<br>pro Nutzer |
| <b>Tarif</b><br>Enterprise                 | <b>Beschreibung</b><br>- Unbegrenzte Benutzer & Standorte<br>- Alle "Business"-Funktionen, plus:<br>- Advanced Sandboxing<br>- Dedizierter Account Manager & SLA<br>- API-Zugang & SSO-Integration  | <b>Zahlungsoptionen</b><br>Auf Anfrage                 |

### Bewertungen ★★★★★ 5

|                |       |          |       |       |
|----------------|-------|----------|-------|-------|
| Zusammenarbeit | ★★★★★ | Zeitplan | ★★★★★ | 5 / 5 |
| Qualität       | ★★★★★ | Budget   | ★★★★★ |       |

★★★★★ Markus W., IT-Leiter bei einem Logistikunternehmen 20.08.2025

Als IT-Manager hat uns die Einführung von CloudGuard in unseren 5 Niederlassungen unzählige Stunden gespart. Das zentrale Dashboard ist brillant. Keine nächtlichen Einsätze mehr, um einzelne Hardware-Boxen zu verwalten.

## Produkt FAQs

## Preise

## Bewertungen

# Migration Campaign & Saving Plans

## Gemeinsam Kunden langfristig binden

### Migration Campaign

Mit der **IONOS Migrationskampagne** unterstützen wir Partner aktiv dabei, ihre Kunden einfach und kosteneffizient in die IONOS Cloud zu migrieren.

- **Voraussetzung:** Mindestens **12 Monate Umsatzverpflichtung** und eine aktive IONOS-Partnerschaft.
- Bis zu **25 % günstiger** als Branchenalternativen und **bis zu 3 Monate kostenfrei** für Endkunden

**Bis zu 100.000 € Cloud-Credits  
für die Kundenmigration**

### Savings Plans

- **Fixpreise für 12 oder 36 Monate** – bis zu 47 % Einsparung
- **Volle Kostenkontrolle** durch transparenten Preisrechner
- **Maximale Flexibilität:** CPU- und standortunabhängig
- **Perfekt für langfristige Workloads** (Compute & Kubernetes)

**Jetzt sparen**

## Events, die dich und dein Business weiterbringen

## Infos

- Ihr erfahrt konkrete Insights über IONOS Cloud.
- Könnt euch mit Kollegen und anderen Channel Partnern austauschen.
- Kleiner Rahmen von bis zu 30 Personen.
- Konkrete Erfolgsgeschichten von erfahrenen IONOS Partnern, sowie Einblicke, wie sie mit uns zusammenarbeiten und welche konkreten Mehrwerte sich daraus ergeben.
- **Jetzt hier registrieren**

## Nächste geplante Region

## 29.07.2026 - Region Süd (Acronis Office in München)





# FLAGSHIP EVENTS

Mit euch zusammen zeigen wir die besten Solutions für unsere Kunden

Hannover Messe



SCCON



ITSA



GITEX Europe





# IONOS SUMMIT

IONOS CLOUD



ESTREL, Berlin



30. September 2026



IONOS Kunden, Partner & Interessenten (DE)

## Facts

- Kongress & Exhibition Show
- +500 Teilnehmer
- Partner Ecosystem Solutions
- Cloud & AI Technology
- Digital Security Updates
- IONOS Area
- Entertainment Activities
- After Work Get together

[Jetzt direkt registrieren!](#)



# Danke für eure Aufmerksamkeit!

Jetzt direkt registrieren!

